



شرکت سرمایه‌گذاری تامین اجتماعی



TPICO

شرکت سرمایه‌گذاری دارویی تامین (سهامی عام)

TAMIN PHARMACEUTICAL INVESTMENT COMPANY(PJS)

گزارش عملکرد دو ساله

شرکت سرمایه‌گذاری دارویی تامین (تپیکو)

خرداد ۱۴۰۰



تولید
سال ۱۴۰۰
پشتیبانی مانع زوالی

TPICO

TAMIN PHARMACEUTICAL
INVESTMENT COMPANY(PJS)

فهرست مطالب

خلاصه عملکرد دوساله
شرکت سرمایه گذاری دارویی تامین (تیپیکو)

۴

معرفی و عملکرد مالی شرکت

۶

مقایسه با صنعت در بورس

۱۶

اهم دستاوردها

۲۲

عملکرد شرکت های تابعه

۵۱

خلاصه عملکرد دو ساله شرکت سرمایه گذاری دارویی تامین (تیپیکو)

● فروش:

فروش شرکتهای گروه از سال ۱۳۹۷ با ۹۶ درصد افزایش به مبلغ ۱۹۴،۳۰۷ میلیارد ریال در پایان سال ۱۳۹۹ رسیده است.

● سهم بازار:

سهم بازار ۱۵ شرکت دارویی بورسی گروه در میان ۳۵ شرکت دارویی بورس از حدود ۴۴ درصد در سال ۱۳۹۷ به بیش از ۴۷ درصد در سال ۱۳۹۹ رسیده است.

● سود:

سود شرکتهای گروه از سال ۱۳۹۷ با ۲۲۱ درصد افزایش به مبلغ ۳۶،۸۵۹ میلیارد ریال در پایان سال ۱۳۹۹ رسیده است.

● سهم سود:

سهم سود ۱۵ شرکت دارویی بورسی گروه در میان ۳۵ شرکت دارویی بورس از حدود ۴۸ درصد در سال ۱۳۹۷ به ۵۰/۹ درصد رسیده است. این بدان معنی است که تیپیکو با ۱۵ شرکت از مجموع ۳۵ شرکت دارویی بورسی، صاحب نیمی از سود این صنعت می باشد.

● تحقیقات و نوآوری:

شرکت های تابعه تیپیکو در سال ۱۳۹۸ موفق شدند ۱۰۵ محصول دارویی جدید وارد بازار کنند. از این تعداد، ۳۰ محصول برای نخستین بار در کشور تولید گردیدند که بیش از ۵۰ میلیون دلار صرفه جویی ارزی برای کشور حاصل نموده اند. همچنین در سال ۱۳۹۹ تعداد ۱۶۸ محصول جدید به بازار دارویی کشور عرضه شد که تعداد ۴۰ قلم از آنها برای نخستین بار در کشور تولید گردیده است. علاوه بر این، محصولات ضد عفونی کننده و داروهای جدیدی جهت مبارزه با بیماری کرونا در شرکت های گروه تولید و در دسترس مردم عزیز ایران قرار گرفته است.

● ارتقاء زیر ساخت های کیفیت:

با اقدامات موثر و سرمایه گذاری های انجام شده تعداد گواهی های GMP خطوط دارویی شرکت های تولید کننده گروه به ۴۰ گواهی رسیده که یک رکورد تاریخی برای این مجموعه محسوب می شود.

● مقابله موثر با بحران کرونا:

از ماه های انتهایی سال ۱۳۹۸ و شیوع بیماری کرونا، خطوط تولید برخی شرکتهای گروه خصوصا در استانهای کمتر توسعه یافته، در خدمت تولید مواد ضد عفونی کننده سطوح و دست قرار گرفت. بر این اساس، از ابتدای همه گیری تا کنون بیش از ۴۰ میلیون لیتر انواع ضد عفونی کننده تولید و عرضه گردیده است. همچنین اقدامات موثری در تولید داروهای موثر در درمان بیماری کرونا در شرکتهای مجموعه انجام شده و تلاش در جهت واردات واکسن کرونا در حال انجام می باشد.

● شفافیت اقتصادی:

در سالهای ۱۳۹۸ و ۱۳۹۹، از سامانه های اطلاعاتی مختلفی از جمله سامانه خرید، مشتریان بدحساب، تولید و فروش و ... در جهت ارتقاء شفافیت و کنترل راهبردی مناسب تر بهره برداری گردیده است.

● خرید راهبردی:

این هلدینگ موفق گردیده است با تجمیع اطلاعات در سامانه خرید و اولویت بندی نیاز شرکتها در تامین ماده اولیه، با برگزاری مناقصه های خرید استراتژیک، موفق به صرفه جویی بیش از ۱۳۰۰ میلیارد ریال در این حوزه گردد.

● عرضه شرکتها به بورس:

این هلدینگ برای نخستین بار در تاریخ بورس توانست با عرضه موفق سهام ۵ شرکت خود به بازار سرمایه در سال ۱۳۹۹ گام بلندی در جهت تحقق شعار شفافیت بردارد. این شرکتها عبارتند از: ژلاتین کپسول ایران، دارویی ره آورد تامین، پخش هجرت، توزیع داروپخش (بزرگترین شرکت پخش دارویی کشور) و کلرپارس.

● تیپیکو؛ هلدینگ برتر:

در خرداد ماه سال ۱۴۰۰، تیپیکو توسط مقام محترم وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی به عنوان بنگاه اقتصادی و هلدینگ برتر در بین هلدینگ های شستا معرفی گردید.



معرفی و عملکرد مالی شرکت

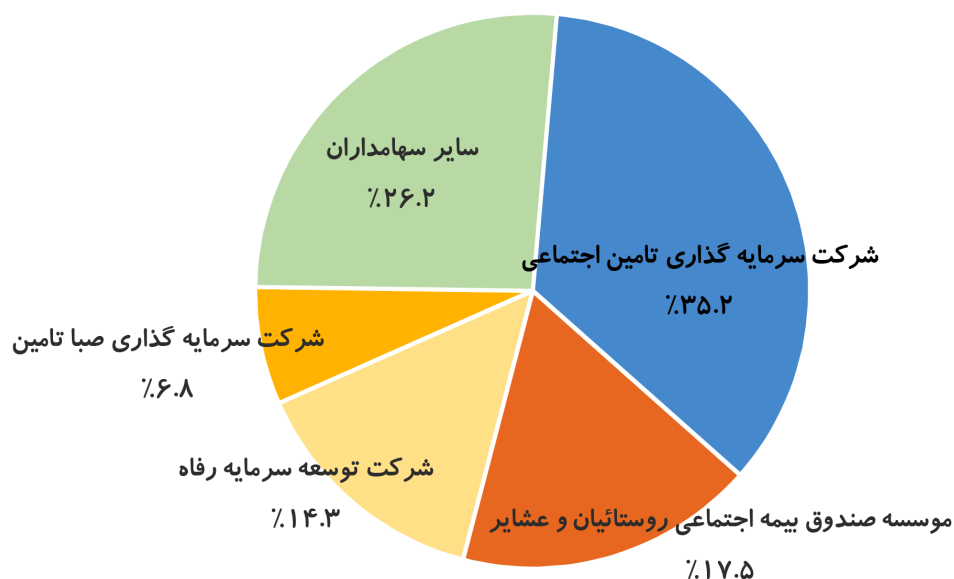
● معرفی شرکت

شرکت سرمایه‌گذاری دارویی تأمین (به اختصار: تیپیکو TPICO)، در سال ۱۳۸۲ به صورت شرکت سهامی خاص تاسیس و در سال ۱۳۹۲ به شرکت سهامی عام تبدیل گردید. این شرکت، از هلدینگ‌های تابعه شرکت سرمایه‌گذاری تأمین اجتماعی (به اختصار: شستا) است. موضوع فعالیت شرکت طبق اساسنامه عبارت است از سرمایه‌گذاری و مشارکت در فعالیت‌های تولیدی، بازرگانی و خدماتی و مالی و مدیریتی جهت نیل به اهداف شرکت در زمینه دارو و محصولات آرایشی و بهداشتی، تجهیزات پزشکی، مواد اولیه دارویی و فرآورده‌های بیولوژیکی و سایر زمینه‌های مرتبط با موارد فوق. سرمایه اولیه شرکت مبلغ ۵۰ میلیارد ریال بوده است که طی شش مرحله به مبلغ ۴,۳۵۰ میلیارد ریال افزایش یافته است و اقدامات اجرایی جهت افزایش سرمایه تا مبلغ ۱۱,۰۰۰ میلیارد ریال در حال انجام می‌باشد.

این شرکت در تاریخ ۱۳۹۲/۰۹/۲۴ در فهرست شرکت‌های پذیرفته شده در سازمان بورس اوراق بهادار تهران قرار گرفت و ده درصد سهام آن در تاریخ ۱۳۹۲/۱۰/۳۰ عرضه عمومی گردید. تیپیکو یک هلدینگ سرمایه‌گذاری تخصصی است که مجموعه‌ای با ۲۵ شرکت را اداره می‌کند. این شرکت همچنین در برخی شرکت‌های داروسازی دیگر، سهام غیرمدیریتی دارد. همچنین شرکت داروپخش (سهامی عام) نیز، به عنوان یک هلدینگ بزرگ سرمایه‌گذاری، زیرمجموعه تیپیکو می‌باشد.

● سهامداران عمده تیپیکو در انتهای سال ۱۳۹۹ عبارتند از:

شرکت سرمایه‌گذاری تأمین اجتماعی (شستا)، موسسه صندوق بیمه اجتماعی روستائیان و عشایر، شرکت توسعه سرمایه رفاه و شرکت سرمایه‌گذاری صبا تأمین



● شرکت های زیرمجموعه که تیپیکو در آنها سهام مدیریتی دارد عبارتند از:

داروپخش (هلدینگ)، کارخانجات داروپخش، داروسازی اکسیر، داروسازی فارابی، داروسازی ابوریحان، داروسازی زهراوی، پارس دارو، داروسازی کاسپین تامین، لابراتوارهای رازک، داروسازی زاگرس فارمد پارس، داروسازی شهید قاضی، توزیع داروپخش، پخش دارویی اکسیر، پخش هجرت، توزیع داروهای دامی داروپخش، تحقیقاتی مهندسی توفیق دارو، تولید مواد اولیه داروپخش (تماد)، شیمی دارویی داروپخش، ژلاتین کپسول ایران، شیرین دارو، آنتی بیوتیک سازی ایران، دارویی ره آورد تامین، اوزان، کلرپارس

حوزه های فعالیت تیپیکو عبارتند از:

الف) تحقیق و توسعه در تولید محصولات دارویی:

واحدهای تحقیق و توسعه شرکت های زیرمجموعه تیپیکو از فعال ترین واحدها در زمینه توسعه مواد اولیه و فرآورده های دارویی جدید در ایران هستند که ضمن توسعه محصولات جدید مورد نیاز بازار دارویی کشور، مأموریت بهینه سازی روشهای تولید در شرکتها را نیز بر عهده دارند. همچنین یک شرکت دانش بنیان در این مجموعه (شرکت تحقیقاتی، مهندسی توفیق دارو) به طور اختصاصی در زمینه تحقیق و توسعه داروهای با ارزش افزوده بالا فعالیت می کند. همچنین برخی از محصولات تولید شده در شرکت های تابعه نیز توانسته اند در زمره محصولات دانش بنیان قرار گیرند.

ب) تولید مواد اولیه دارویی:

هلدینگ تیپیکو به عنوان بزرگترین مجموعه فعال در تولید مواد اولیه دارویی با مدیریت و مالکیت ۷ شرکت تولیدی با هدف کمک به خودکفایی کشور، تقویت صنعت تولید مواد اولیه دارویی و ارتقاء سطح سلامت و بهداشت عمومی جامعه فعالیت می نماید. این شرکتها عبارتند از: تولید مواد اولیه داروپخش (تماد)، شیمی دارویی داروپخش، آنتی بیوتیک سازی ایران، دارویی ره آورد تامین، شیرین دارو، کلرپارس، ژلاتین کپسول ایران

ج) تولید داروهای انسانی و دامی:

تیپیکو دارای ۱۰ کارخانه تولید کننده محصولات دارویی انسانی با بیش از ۸۰۰ قلم دارو در ۳۲ حوزه درمانی می باشد. برخی از این محصولات به طور انحصاری در کارخانه های گروه سرمایه گذاری دارویی تامین تولید و به بازار دارویی ایران عرضه می شوند.

این شرکتها عبارتند از: کارخانجات داروپخش، داروسازی فارابی، داروسازی اکسیر، داروسازی زهراوی، داروسازی ابوریحان، لابراتوارهای رازک، داروسازی کاسپین تامین، پارس دارو، داروسازی شهید قاضی، داروسازی زاگرس فارمد پارس

همچنین ۳ شرکت مجموعه دارای خطوط تولید محصولات دامی در گروه های درمانی آنتی بیوتیک، ضد انگل، هورمون ها، بیهوش کننده ها، بی حس کننده ها، ضد التهاب، داروهای سوء هاضمه، محرک های رشد، ضد عفونی کننده ها، شوینده ها، ویتامین ها، عناصر معدنی، الکترولیت، نهاده های تغذیه ای و برخی گروه های درمانی دیگر می باشند که سهم بزرگی از بازار داروهای دامی کشور را به خود اختصاص داده است.

این شرکت ها عبارتند از: داروسازی زاگرس فارمد پارس، داروسازی ابوریحان، لابراتوارهای رازک

د) توزیع و پخش محصولات دارویی:

تیپیکو با مدیریت و مالکیت ۳ شرکت توزیع داروی انسانی و یک شرکت پخش اختصاصی داروهای دامی و با داشتن حدود ۴۰٪ سهم بازار پخش، بزرگترین مجموعه توزیع کننده داروی کشور محسوب می‌گردد. این شرکت ها عبارتند از: توزیع داروپخش، پخش هجرت، پخش دارویی اکسیر و توزیع داروهای دامی داروپخش

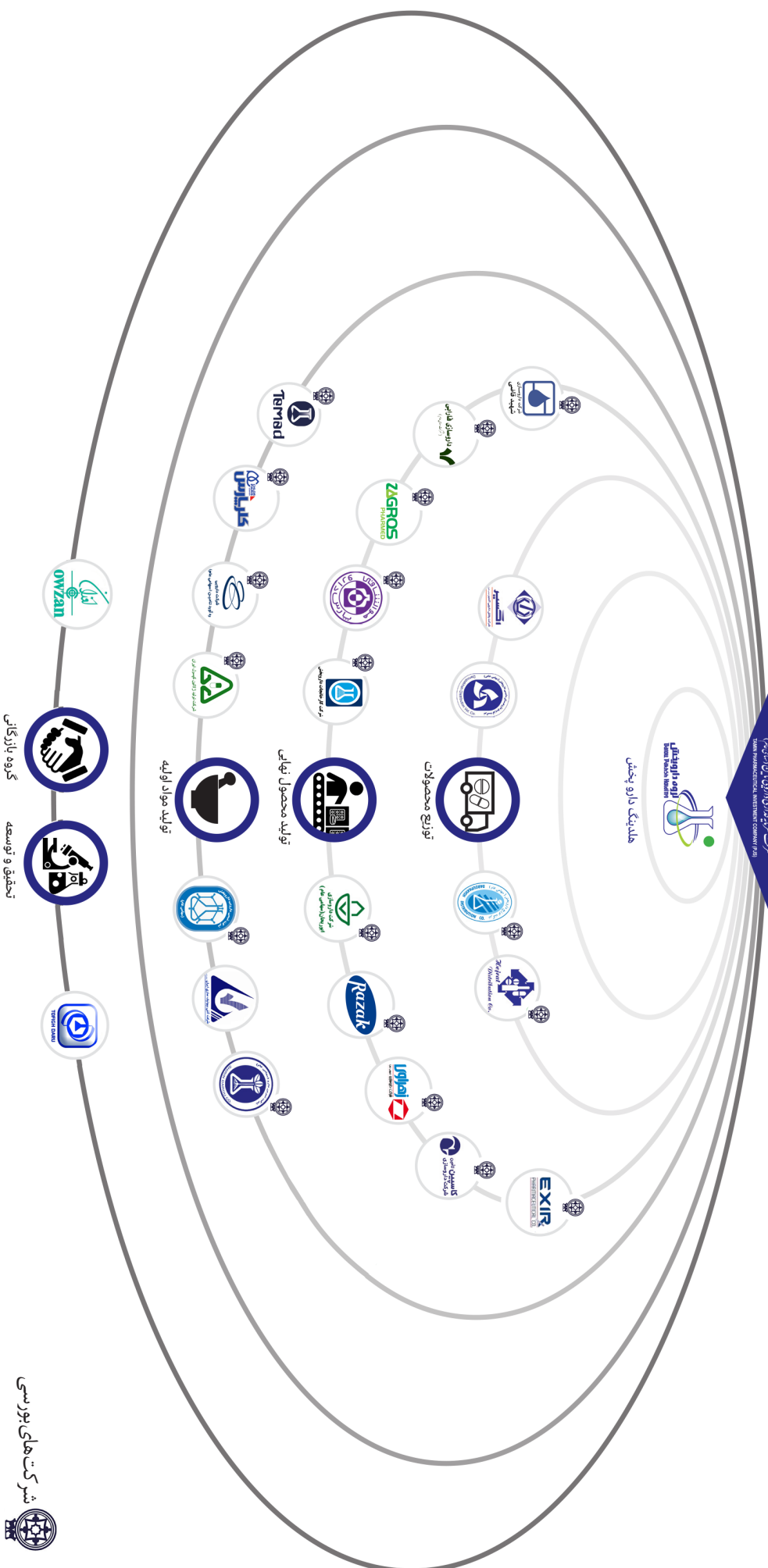
ه) بازرگانی محصولات سلامت محور:

شرکت اوزان از شرکت های زیرمجموعه تیپیکو در بخش بازرگانی فعال می باشد. این شرکت با واردات دستگاه های پیشرفته تشخیصی و درمانی در جهت رفع نیازهای مراکز درمانی و بیمارستان های کشور می‌کوشد. همچنین واردات برخی داروها و مواد اولیه دارویی مورد نیاز صنایع داروسازی کشور توسط این شرکت انجام می شود.

● معرفی اعضاء هیئت مدیره

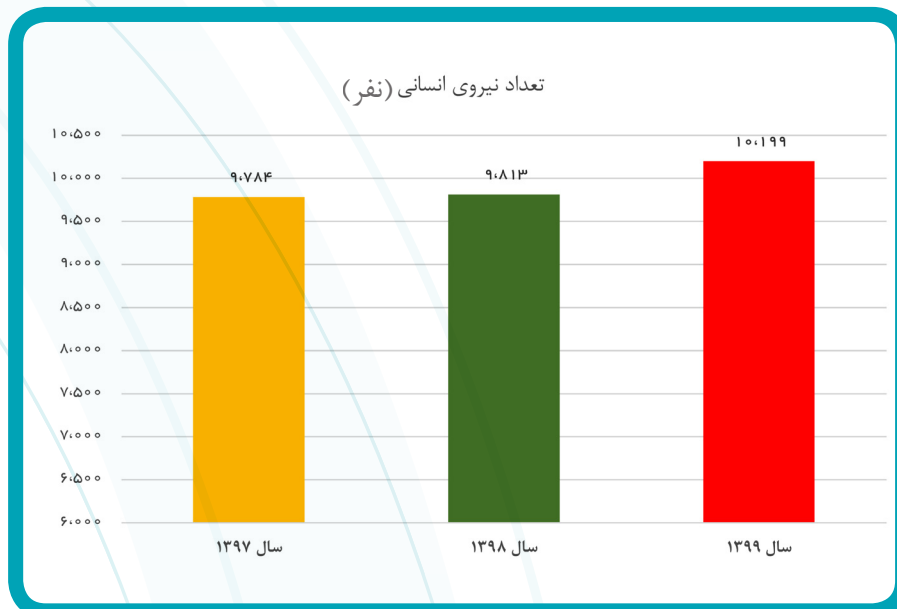
مشخصات عمومی اعضاء هیئت مدیره شرکت به شرح زیر می باشد:

ردیف	نام و نام خانوادگی	سمت	تحصیلات	تاریخ تولد	نکات کلیدی رزومه
۱	محمد حسین ملک	رئیس هیئت مدیره	لیسانس حسابداری	۱۳۵۳/۱۰/۱۶	مدیر بودجه و گزارشات، مدیریت مالی و پشتیبانی، سرپرست معاونت مالی واقتصادی در شرکت تیپیکو، معاونت مالی شرکت سرمایه گذاری تامین اجتماعی
۲	دکتر پویا فرهت	مدیر عامل و نایب رئیس هیئت مدیره	دکتر داروساز	۱۳۵۸/۰۶/۳۰	مدیر عامل شرکت سبحان دارو، مدیر عامل شرکت بهستان تولید، عضو هیئت مدیره شرکت البرز دارو، مدیر عامل شرکت البرز دارو
۳	مهندس علیرضا برقی	عضو موظف مالی	فوق لیسانس حسابداری	۱۳۶۱/۰۲/۱۹	مدیر امور مالی هلدینگ های تیپیکو و داروپخش، عضو هیات مدیره و معاون مالی و اداری شرکت اوزان، عضو غیرموظف هیات مدیره شرکت های اوزان و توزیع داروپخش، اشتغال در سازمان حسابرسی عضو جامعه حسابداران رسمی ایران از سال ۱۳۹۲
۴	دکتر آیدین پیرزه	عضو غیر موظف	پزشک	۱۳۵۴/۰۵/۲۰	پزشک و جراح
۵	دکتر علیرضا جوان	عضو غیرموظف	پزشک	۱۳۶۰/۰۶/۲۶	فعالیت درمانی در اورژانس بیمارستانها و مراکز درمانی، عضو هیئت موسس و هیئت مدیره دانشگاه جامع علمی کاربردی تربت حیدریه، مدرس و سرارزیاب مدیریت پشتیبانی دانشگاه های علوم پزشکی کشور، مدیر تجهیزات پزشکی دانشگاه علوم پزشکی مشهد، مشاور و مجری ساخت پروژه های بهداشتی - درمانی در بخش خصوصی



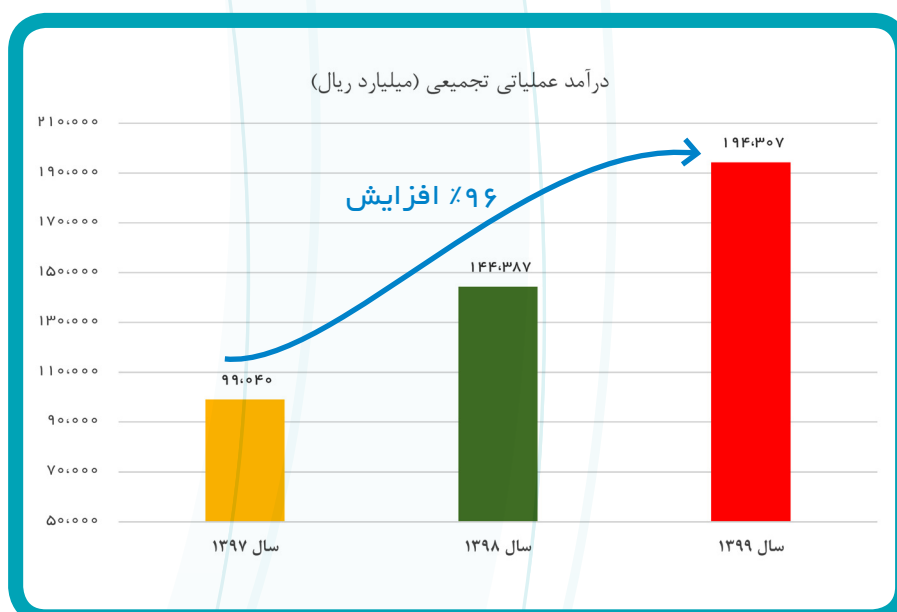
منابع انسانی

آمار سرمایه های انسانی شرکت طی سه سال گذشته به شرح زیر بوده است:



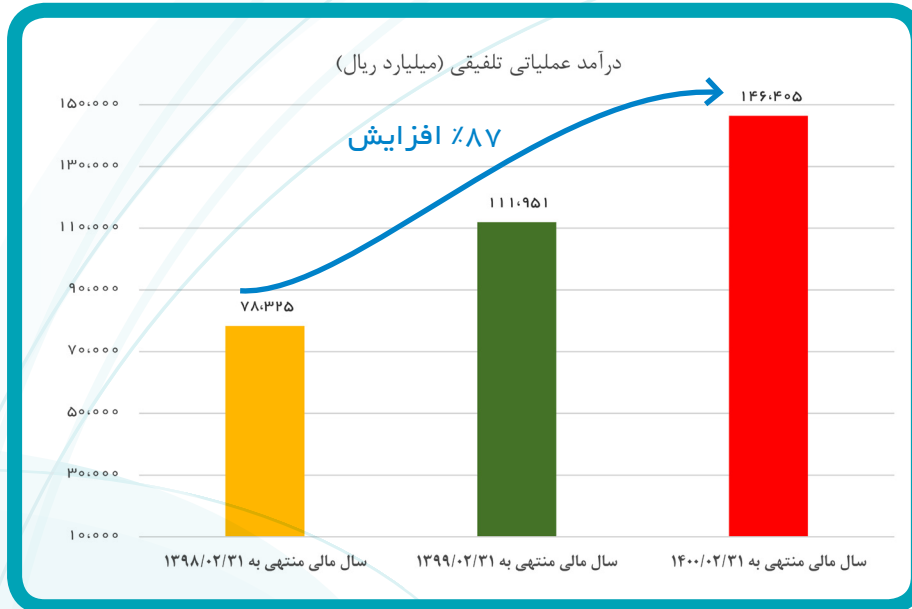
درآمد عملیاتی تجمیعی شرکت های مدیریتی گروه

درآمد عملیاتی تجمیعی گروه در سال ۱۳۹۹ با ۹۶٪ افزایش نسبت به سال ۱۳۹۷ به مبلغ ۱۹۴,۳۰۷ میلیارد ریال رسیده است.



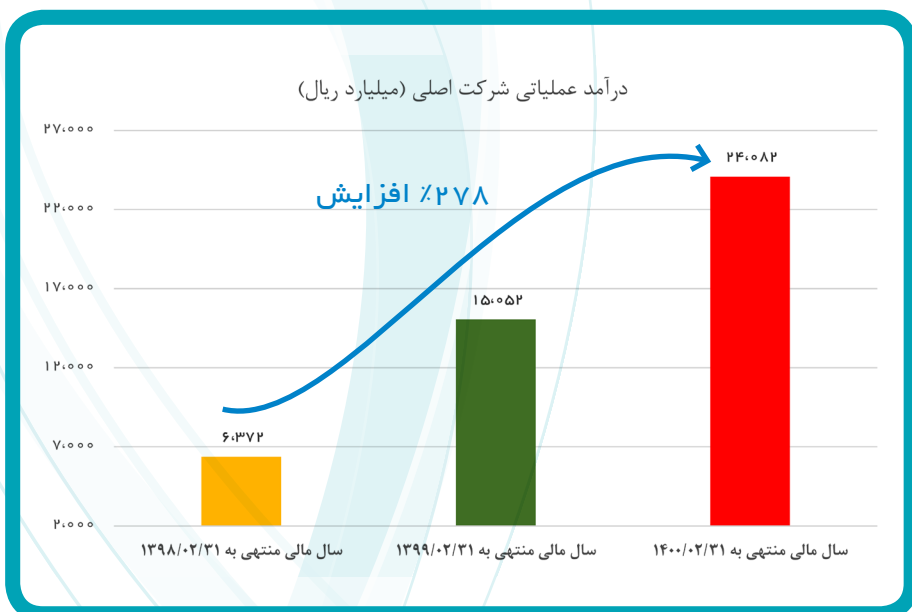
درآمد عملیاتی تلفیقی

درآمد عملیاتی تلفیقی گروه در سال مالی منتهی به ۱۴۰۰/۲/۳۱ با ۸۷٪ افزایش نسبت به سال ۱۳۹۷ به مبلغ ۱۴۶،۴۰۵ میلیارد ریال رسیده است.



درآمد عملیاتی شرکت اصلی بدون IPO

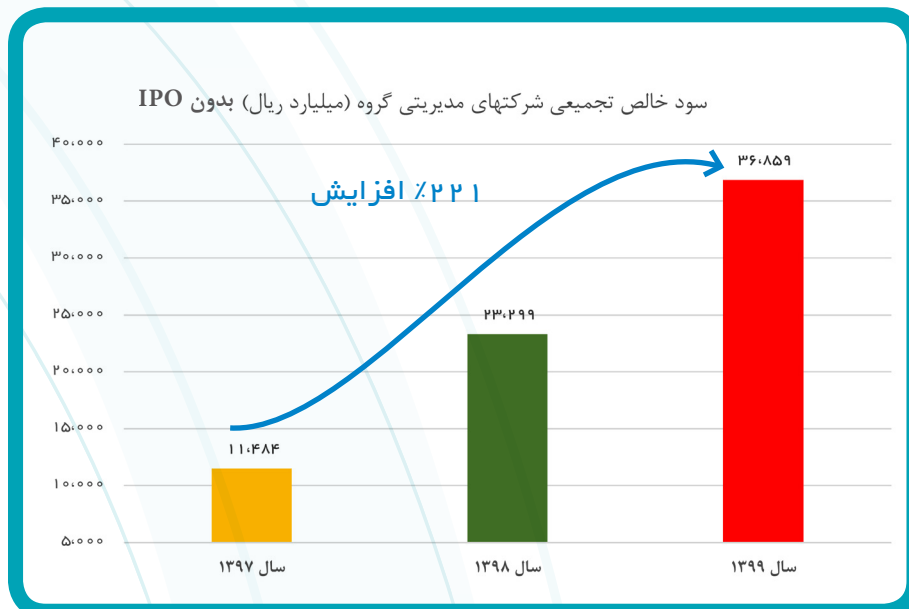
درآمد عملیاتی شرکت در سال مالی منتهی به ۱۴۰۰/۲/۳۱ با ۲۷۸٪ افزایش نسبت به سال ۱۳۹۷ به مبلغ ۲۴،۰۸۲ میلیارد ریال رسیده است.



طی سال مالی منتهی به ۱۳۹۹/۲/۳۱، هلدینگ تیپیکو مبلغ ۳/۵۶۸ میلیارد ریال نیز در آمد شرکت اصلی ناشی از عرضه اولیه سهام شرکت های زیر مجموعه در بازار سرمایه داشته است.

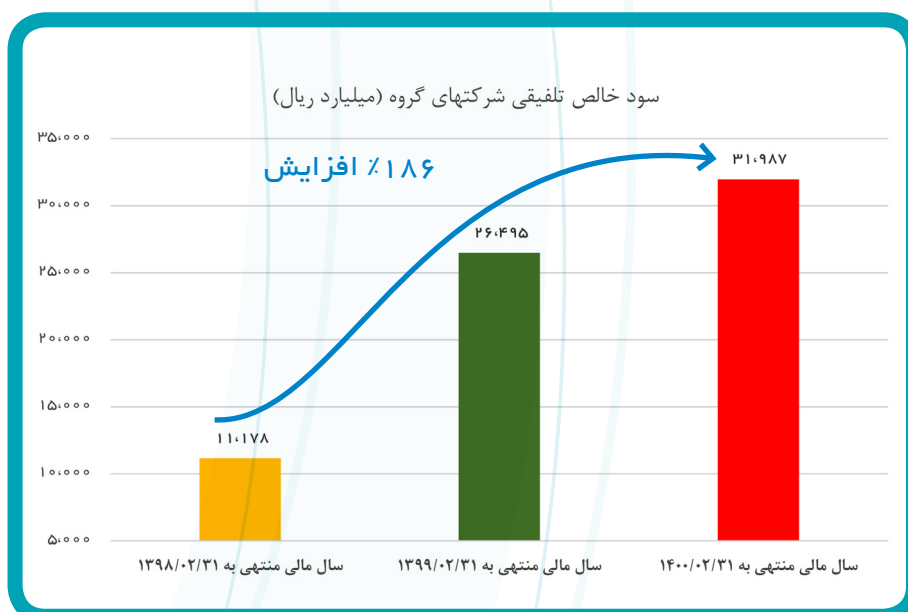
سود خالص تجمیعی شرکتهای مدیریتی گروه بدون IPO

سود خالص تجمیعی گروه در سال ۱۳۹۹ با ۲۲۱٪ افزایش نسبت به سال ۱۳۹۷ به مبلغ ۳۶،۸۵۹ میلیارد ریال رسیده است.



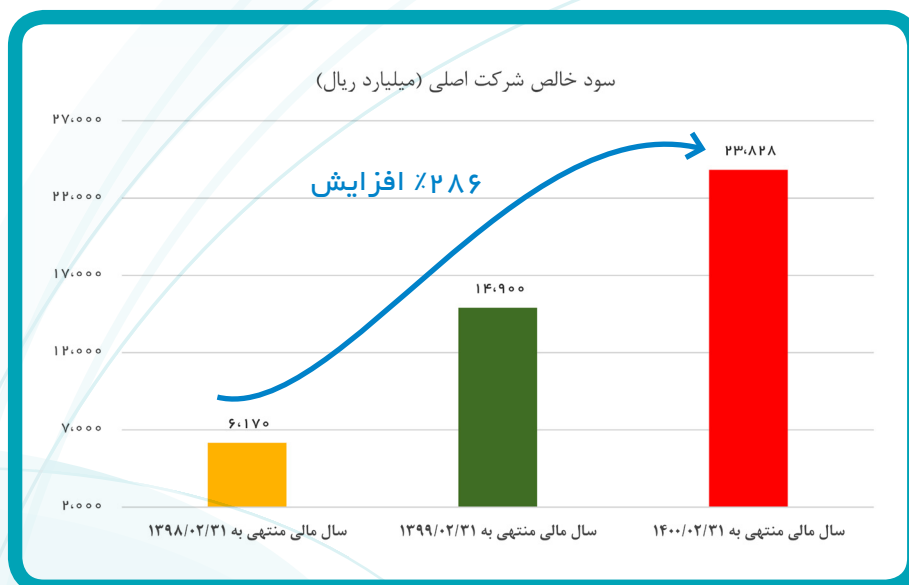
سود خالص تلفیقی شرکتهای گروه

سود خالص تلفیقی گروه در سال مالی منتهی به ۱۴۰۰/۰۲/۳۱ با ۱۸۶٪ افزایش نسبت به سال ۱۳۹۷ به مبلغ ۳۱،۹۸۷ میلیارد ریال رسیده است.



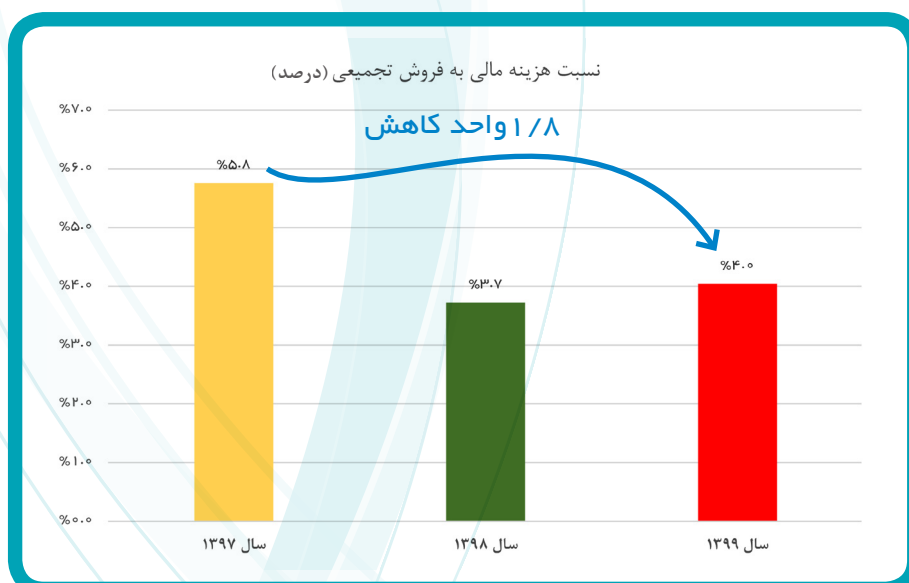
سود خالص شرکت اصلی بدون IPO

سود خالص شرکت در سال مالی منتهی به ۱۴۰۰/۲/۳۱ با ۲۸۶٪ افزایش نسبت به سال ۱۳۹۷ به مبلغ ۲۳،۸۲۸ میلیارد ریال خواهد رسید.



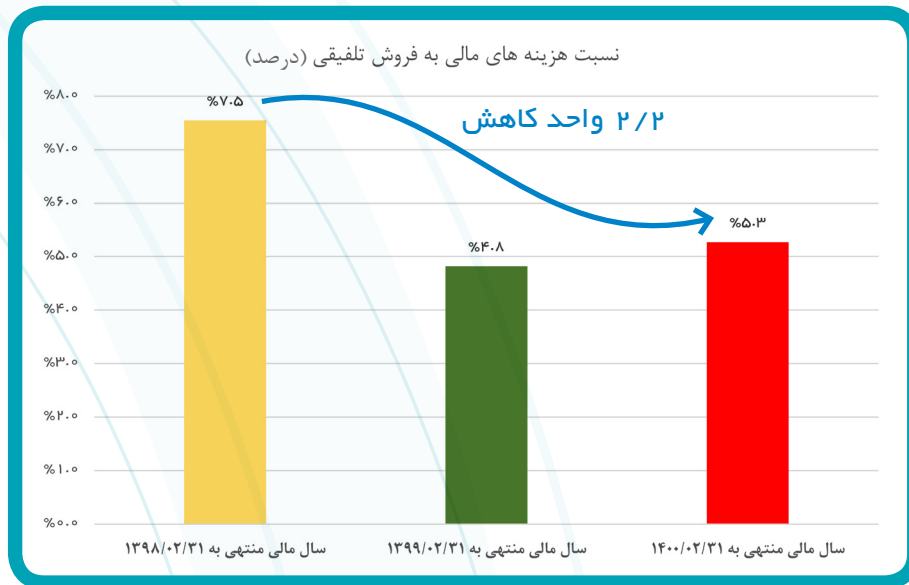
نسبت هزینه مالی به فروش تجمیعی شرکتهای مدیریتی گروه

نسبت هزینه مالی به فروش شرکت های گروه از ۵/۸ درصد در سال ۱۳۹۷ به ۴ درصد در سال ۱۳۹۹ رسیده است که نشان دهنده مدیریت بهینه نقدینگی و کنترل هزینه های مالی است.



نسبت هزینه مالی به فروش تلفیقی شرکتهای گروه

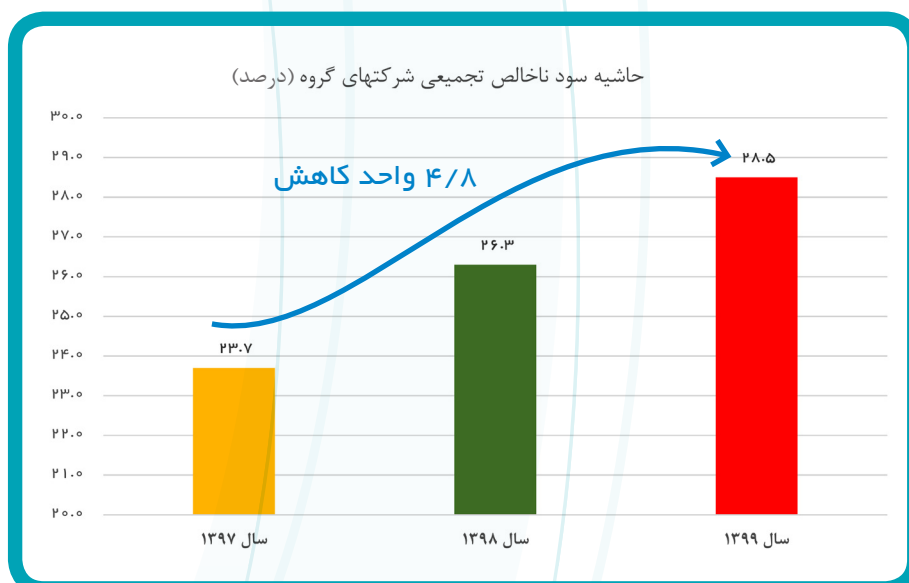
نسبت هزینه مالی به فروش شرکتهای گروه از ۷/۵ درصد در سال ۱۳۹۷ به ۵/۳ درصد در سال ۱۳۹۹ رسیده است که نشان دهنده مدیریت بهینه نقدینگی و کنترل هزینه های مالی است.



نسبت های سودآوری بدون IPO

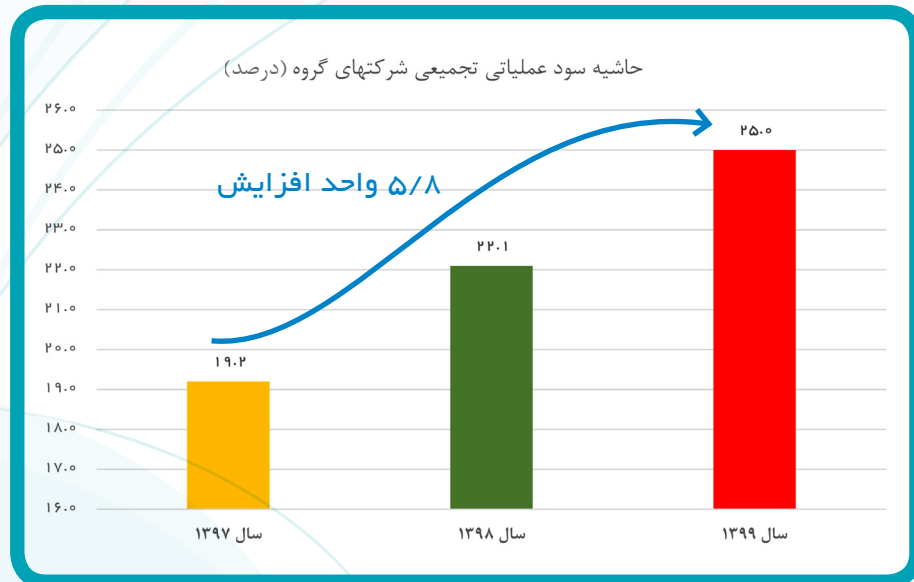
حاشیه سود ناخالص تجمیعی شرکتهای مدیریتی گروه

شرکتهای گروه تیپیکو موفق شدند از طریق تنوع بخشی به منابع تامین و کاهش قیمت خرید مواد اولیه، حاشیه سود ناخالص تجمیعی خود را از ۲۳/۷ درصد در سال ۱۳۹۷ به ۲۸/۵ درصد در سال ۱۳۹۹ افزایش دهند.



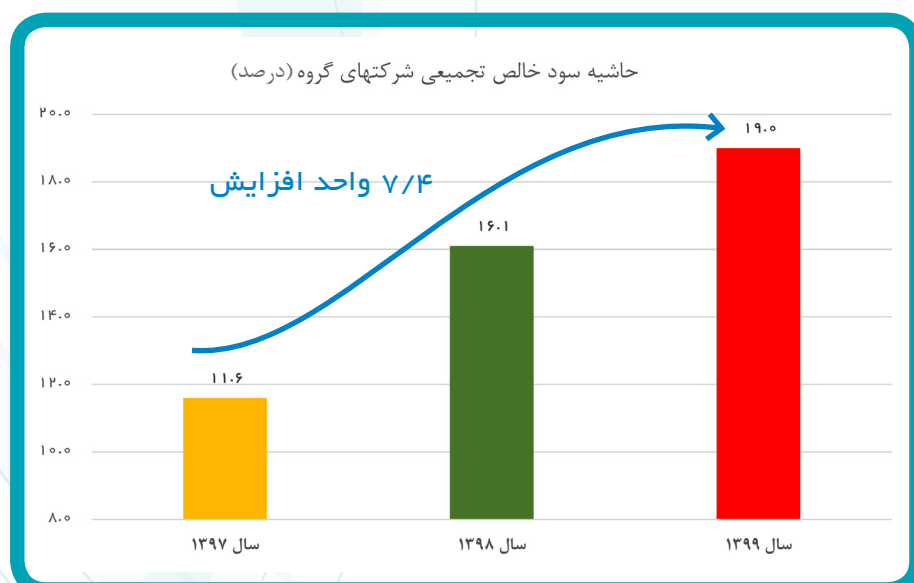
حاشیه سود عملیاتی تجمیعی شرکتهای مدیریتی گروه

شرکتهای گروه تیپیکو موفق شدند علاوه بر خرید ارزاتر مواد اولیه، از طریق کنترل سایر هزینه های عملیاتی، حاشیه سود عملیاتی تجمیعی خود را از ۱۹/۲ درصد در سال ۱۳۹۷ به ۲۵ درصد در سال ۱۳۹۹ افزایش دهند.



حاشیه سود خالص تجمیعی شرکتهای مدیریتی گروه

شرکتهای گروه تیپیکو موفق شدند با کنترل هزینه های عملیاتی و نیز از طریق کنترل هزینه های مالی و استفاده از تسهیلات مالی ارزاتر و مدیریت چرخه نقدینگی، حاشیه سود خالص تجمیعی خود را از ۱۱/۶ درصد در سال ۱۳۹۷ به ۱۹ درصد در سال ۱۳۹۹ افزایش دهند.



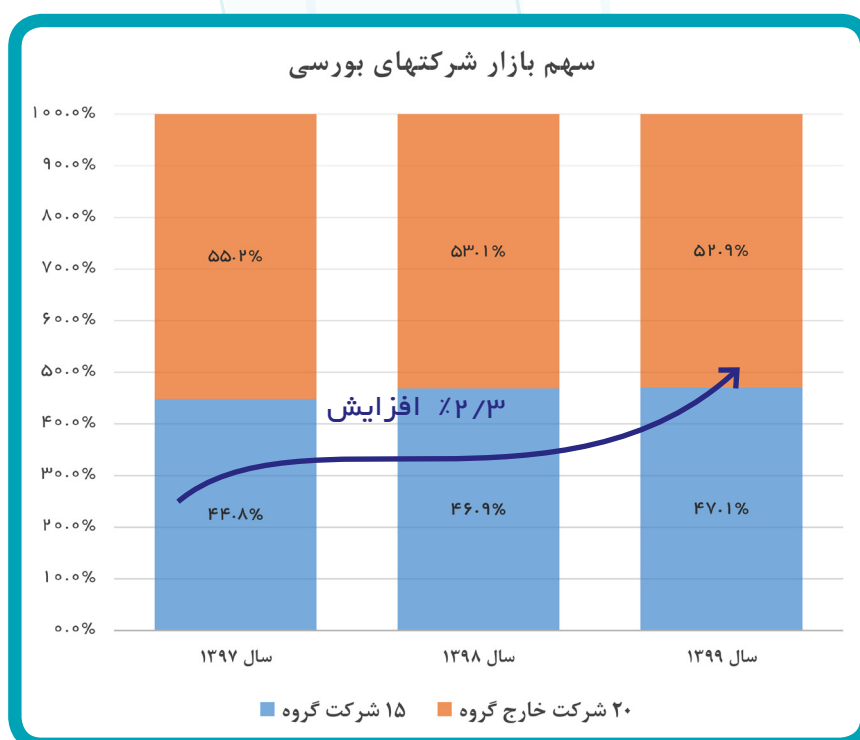
مقایسه با صنعت در بورس

● معرفی صنعت در بورس

صنعت داروسازی به دلیل اثرگذاری بر سلامت انسانها و جوامع بشری همواره از مهمترین ارکان نظام سلامت در دنیا بوده است. امروزه این صنعت به عنوان یکی از صنایع کلیدی و استراتژیک در جهان مطرح است و برخورداری از سطح بالای توانمندی در این بخش به منزله توسعه یافتگی کشورها محسوب می‌شود. شرکت‌های این صنعت در مقایسه با شرکت‌های سایر صنایع از نظر اندازه، شرکت‌های کوچکی محسوب می‌شوند. ارزش روز کل شرکت‌های این گروه کمتر از ۳/۵ درصد کل ارزش روز شرکت‌های بورسی و فرابورسی بوده است. سهام شناور آنها نیز اکثراً پایین بوده، به نحوی که میانگین موزون سهام شناور شرکت‌های این صنعت در محدوده ۱۴ درصد است. در حال حاضر، ۳۵ شرکت داروسازی در بورس ایران حضور دارند که در این میان ۱۵ شرکت متعلق به گروه دارویی تیپیکو می‌باشد. با وجود تعداد کمتر شرکتها، در دو سال اخیر بخش عمده‌ای از سهم بازار و سهم سود شرکت‌های این بازار در اختیار شرکت‌های این گروه بوده است.

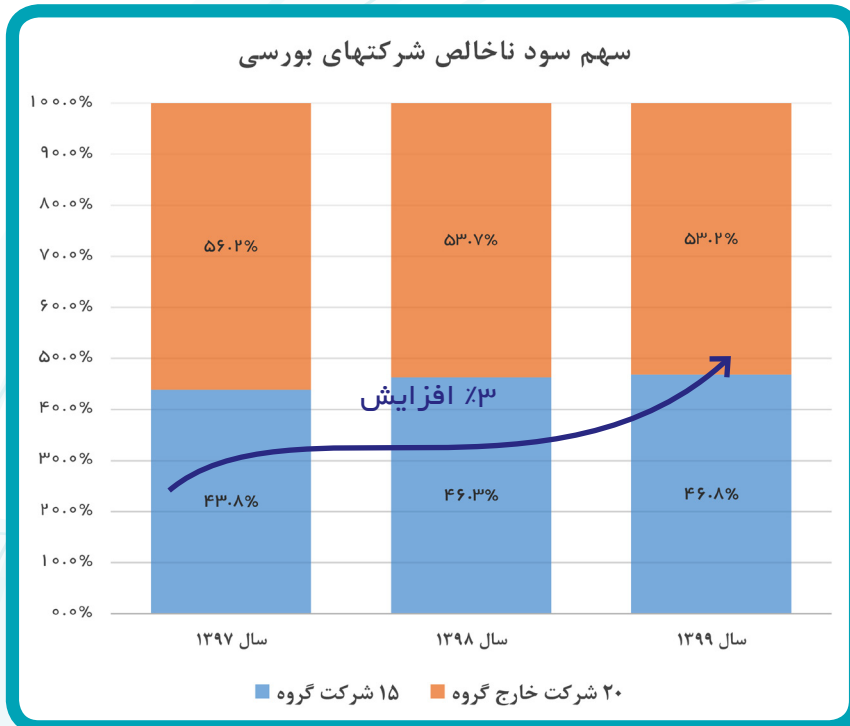
● سهم بازار

سهم بازار ۱۵ شرکت دارویی بورسی گروه در میان ۳۵ شرکت دارویی بورس از حدود ۴۴ درصد در سال ۱۳۹۷ به بیش از ۴۷ درصد رسیده است.



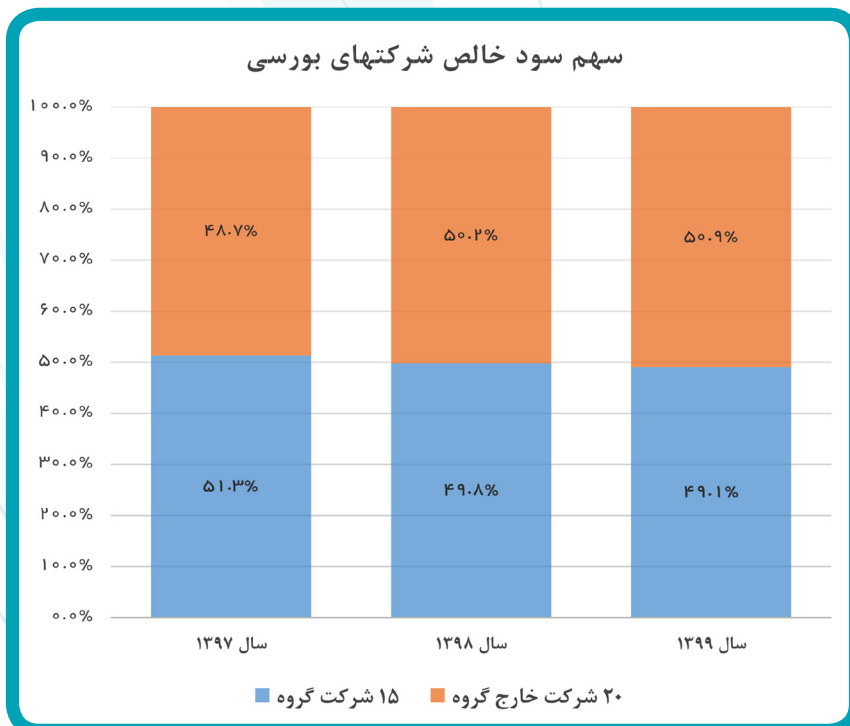
● سود ناخالص

سود ناخالص ۱۵ شرکت دارویی بورسی گروه در میان ۳۵ شرکت دارویی بورس از حدود ۴۳ درصد در سال ۱۳۹۷ به حدود ۴۷ درصد رسیده است. این بدان معنی است که تیپیکو با ۱۵ شرکت از مجموع ۳۵ شرکت دارویی بورسی، صاحب نزدیک به نیمی از سود این صنعت می باشد.



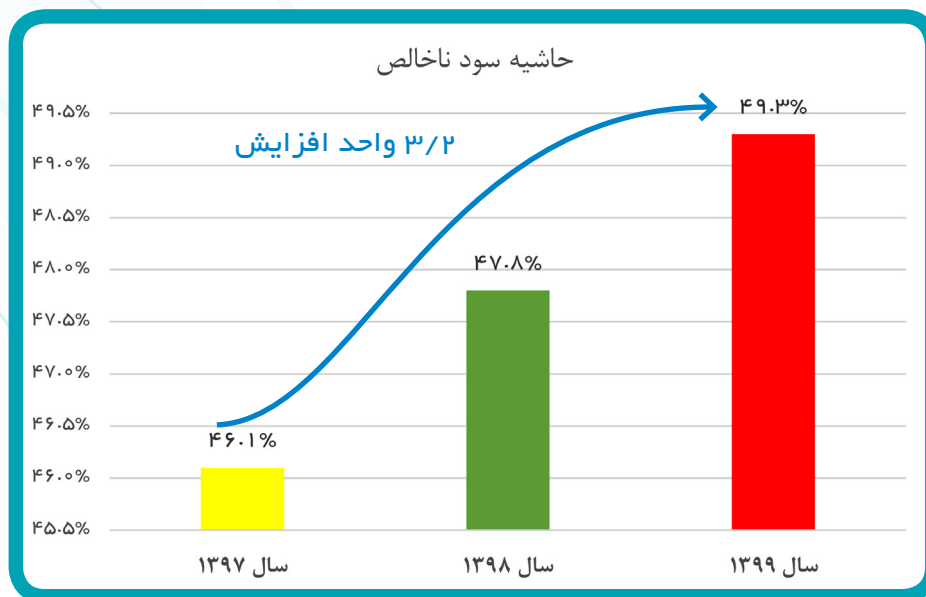
● سودخالص

تیپیکو در دو سال اخیر توانسته است با حفظ سهم سود خالص شرکتهای بورسی خود، صاحب حدود نیمی از سود خالص این صنعت باشد.



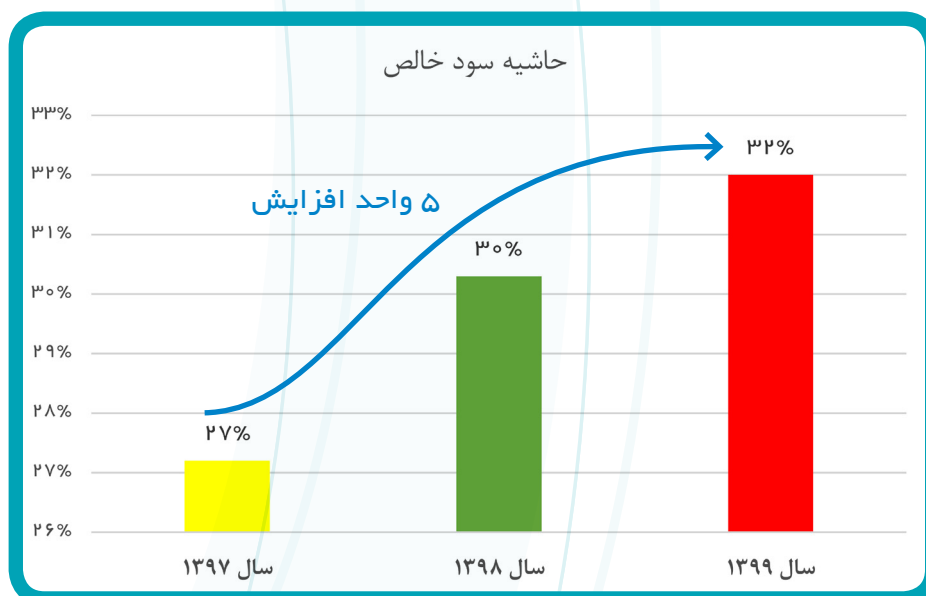
● حاشیه سود ناخالص

تیبیکو در دو سال اخیر توانسته است حاشیه سود ناخالص شرکت‌های بورسی خود را ۳/۲ واحد افزایش داده و به ۴۹/۳ درصد برساند.



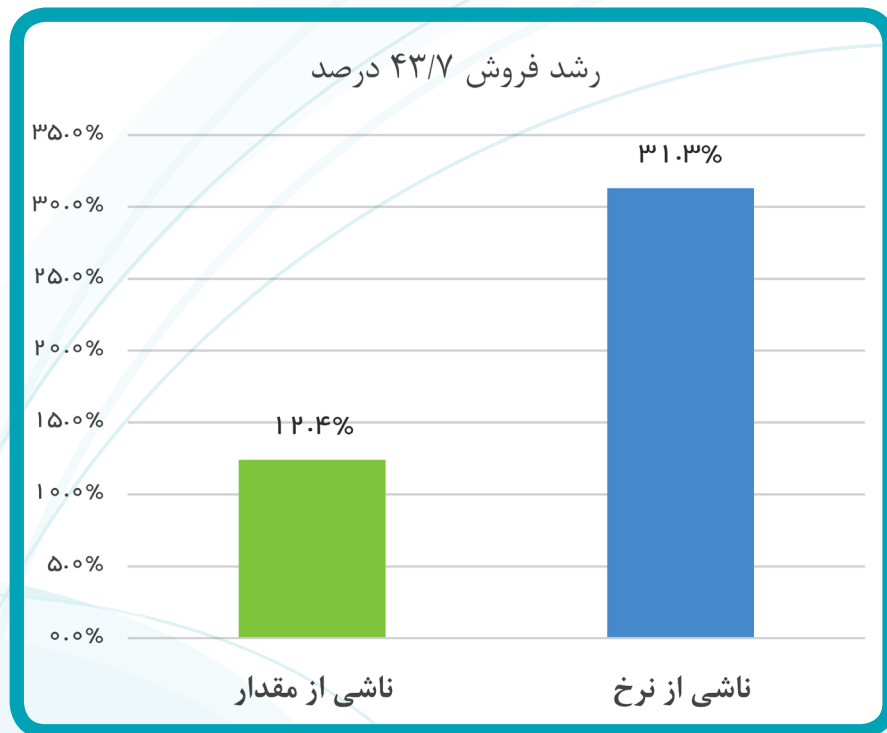
● حاشیه سود خالص

تیبیکو در دو سال اخیر توانسته است حاشیه سود خالص شرکت‌های بورسی خود را ۵ واحد افزایش داده و به ۳۲ درصد برساند.



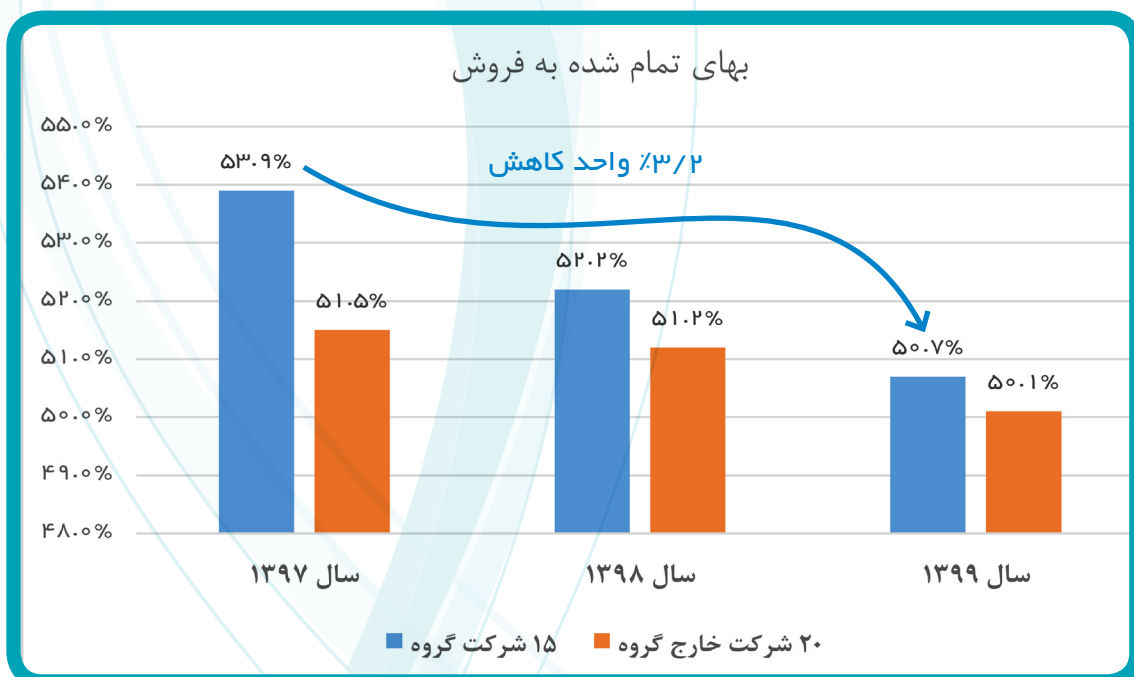
● افزایش نرخ و مقدار

از ۴۳/۷ درصد رشد فروش شرکت های بورسی گروه تیپیکو در سال ۱۳۹۹، ۱۲/۴ درصد ناشی از مقدار و ۳۱/۳ درصد ناشی از نرخ بوده است.



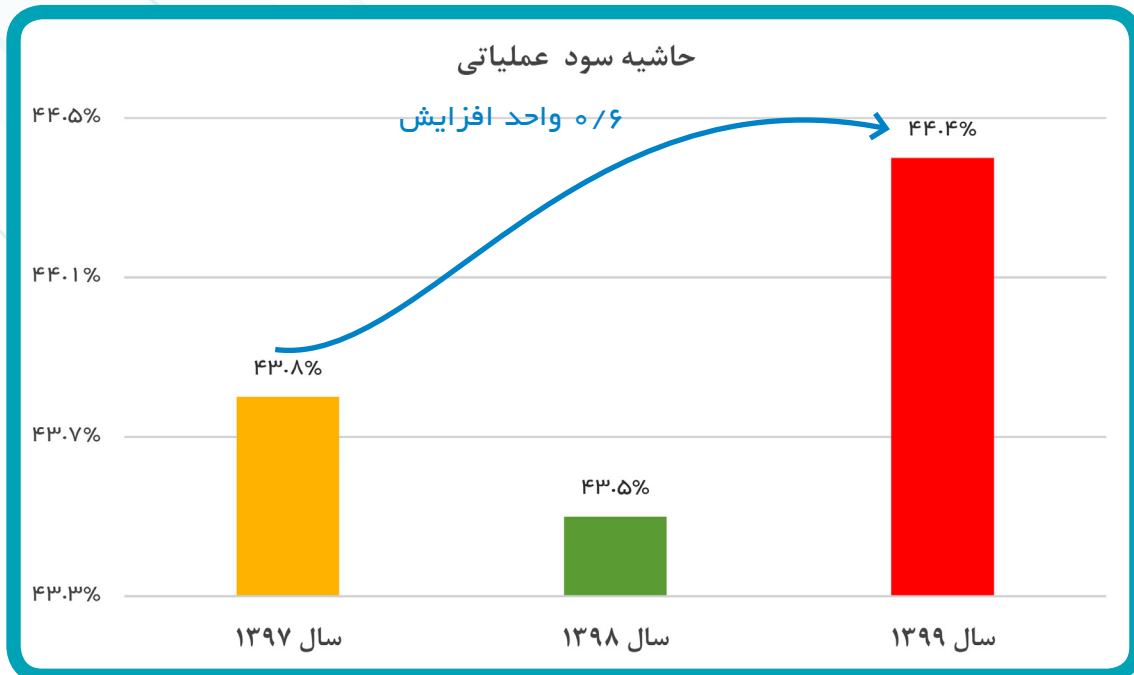
● بهای تمام شده

شرکت های گروه تیپیکو موفق شدند با کنترل بهای تمام شده و افزایش فروش، نسبت بهای تمام شده به فروش را از ۵۳/۹ درصد در سال ۱۳۹۷ به ۵۰/۷ درصد در سال ۱۳۹۹ کاهش دهند که تاثیر بسزایی بر سودآوری مجموعه داشته است.



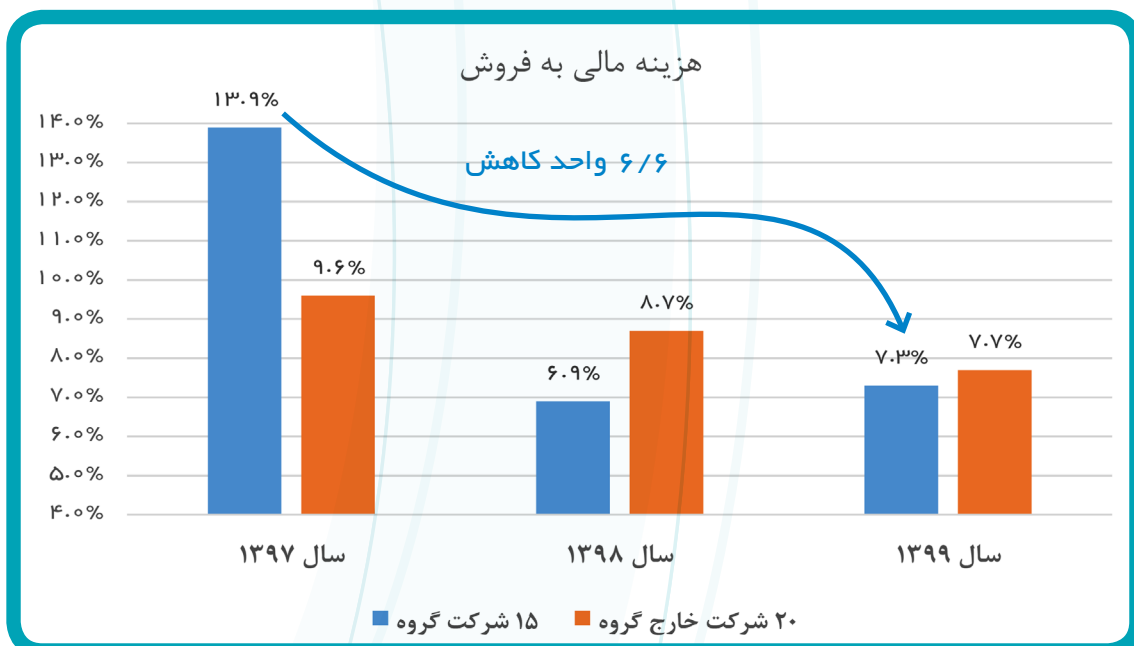
● حاشیه سود عملیاتی

حاشیه سود عملیاتی شرکت های بورسی گروه تیپیکو با حدود ۴۴ درصد در دو سال گذشته، حدود ۲ درصد از سایر شرکت های خارج گروه بالاتر می باشد.



● هزینه مالی به فروش

نسبت هزینه مالی به فروش در شرکتهای بورسی گروه تیپیکو در دو سال اخیر، از سایر شرکتهای بورسی غیر همگروه پایین تر بوده است که نشان دهنده مدیریت بهتر نقدینگی و تسهیلات مالی دریافتی شرکتهای این گروه می باشد. قبل از سال ۹۸ هزینه مالی به فروش شرکتهای تیپیکو بصورت معنی داری بیشتر از سایر شرکتهای صنعت بوده است.





اهم دستاوردها

اهم اقدامات در رابطه با ساماندهی شرکتها

الف) ادغام شرکتهای فرایند گستر تامین و کلرپارس:

با توجه به مکمل بودن فعالیت‌های تولیدی شرکت کلرپارس به‌عنوان تولیدکننده کلر و شرکت فرآیند گستر تامین به‌عنوان تولیدکننده آب اکسیژنه، این دو شرکت در یکدیگر ادغام شدند.

ب) انحلال شرکت گسترش بازرگانی داروپخش:

با توجه به زیان ده بودن شرکت گسترش بازرگانی داروپخش و پس از اتخاذ و اجرای راهبردهای مختلف جهت رفع مشکلات این شرکت که موفقیت آمیز نبودند به جهت جلوگیری از زیان بیشتر به مجموعه تیپیکو تصمیم به انحلال این شرکت گرفته شد.

ج) انتقال دارایی‌های شرکت آترا به شرکت شیمی دارویی داروپخش:

با توجه به حجم عملیات اندک و غیر اقتصادی بودن عملیات شرکت آترا، پس از بررسی‌های فراوان مقرر شد ماشین‌آلات و دارایی‌های آن شرکت به شرکت شیمی دارویی که فعالیت مشابهی دارد منتقل و از زمین این شرکت برای توسعه شرکت داروسازی ابوریحان استفاده مناسب گردد.

د) انحلال شرکت کاسپین فارمد آذربایجان:

با توجه به تشدید تحریم‌های ظالمانه علیه کشور عزیزمان و عدم امکان انتقال وجه و شرایط موجود در قرارداد عملاً امکان ادامه این پروژه میسر نبود و شرکت مربوطه منحل گردید.

ه) ختم تصفیه شرکت مدیریت تولید و خدمات پارس دارو:

پس از قریب به پنج سال، تصفیه شرکت مدیریت تولید و خدمات پارس دارو به طور کامل انجام و تمام پرونده‌های حقوقی و مغایرت‌های بیمه‌ای حل و فصل گردید.

و) انحلال شرکت سیما سلامت ایرانیان:

با توجه به وضعیت نامناسب سودآوری به دلیل تغییرات محیط کسب و کار و زیان‌های قابل پیش‌بینی در سالیان آینده، شرکت در سال ۱۳۹۹ اقدام به استرداد کلیه داروخانه‌های اجاره‌ای طرف قرارداد به کارفرمایان نمود و متعاقب آن در دی ماه ۱۳۹۹ شرکت سیما سلامت ایرانیان منحل شد.

ورود شرکتهای تابعه به بورس:

با توجه به مزایای قابل توجه پذیرفته شدن سهام شرکتها در بازارهای ساختاریافته از قبیل برخورداری از معافیت‌های مالیاتی، تسهیل تامین مالی، کشف قیمت، افزایش شفافیت، افزایش نقدشوندگی، تسهیل انتقال مالکیت و ...، یکی از راهبردهای شرکت تیپیکو، ورود شرکتهای زیر مجموعه به بازار بورس بوده است. در این راستا، پنج شرکت از این مجموعه در دو سال اخیر وارد بازار بورس ایران گردیده اند.

فهرست شرکت‌های پذیرفته شده در بورس و فرابورس از ابتدای سال ۱۳۹۸

ردیف	نام شرکت	نماد	بازار مورد پذیرش	تاریخ عرضه	درصد سهام شناور
۱	تولید ژلاتین کپسول ایران	د کپسول	بازار اول فرابورس	۱۳۹۸/۰۳/۰۵	٪۳۳/۳۱
۲	دارویی ره آورد تامین	دره‌آور	بازار اول فرابورس	۱۳۹۸/۰۴/۱۲	٪۳۵/۸۴
۳	پخش هجرت	هجرت	بازار دوم فرابورس	۱۳۹۸/۰۵/۱۹	٪۱۶/۶۳
۴	توزیع داروپخش	د توزیع	بازار دوم فرابورس	۱۳۹۸/۰۷/۲۱	٪۱۱/۷۵
۵	کلر پارس	کلر	بازار دوم فرابورس	۱۳۹۸/۱۱/۱۶	٪۲۵/۷۸

● گزارشات حسابرسی

تمام گزارشات حسابرسی شرکتهای مجموعه در دو سال اخیر به صورت کلین و بدون بند بوده که در نوع خود بی سابقه بوده است.

سال	تعداد شرکت	تعداد گزارش اخذ شده	تعداد مقبول	تعداد غیرمقبول	تعداد بندهای شرط
۱۳۹۷	۲۸	۲۷	۲۵	۲	۳
۱۳۹۸	۲۶	۲۶	۲۶	۰	۰
۱۳۹۹	۲۵	۲۳	۲۳	۰	۰

گزارش حسابرسی سال ۱۳۹۹ دو شرکت تا تاریخ تهیه این گزارش اخذ نگردیده است

● انتقال دفاتر مرکزی

در راستای رهنمودهای شرکت سرمایه گذاری تامین اجتماعی، تمامی دفاتر مرکزی شرکتهای تابعه که محل اصلی فعالیت آنها خارج از تهران می باشد جمع آوری و به فروش رسید و پرسنل مربوطه به محل کارخانه منتقل گردیدند. این اقدام در جهت کاهش هزینه های اداره شرکت، حضور بیشتر مدیران ستادی شرکت در محل کارخانه و همچنین توجه بیشتر به تمرکز زدایی و توسعه منطقه ای انجام شد.

● استقرار نظام حاکمیت شرکتی

در جهت استقرار حاکمیت شرکتی، بهبود فرآیندها و ارتقاء شفافیت، کمیته های تخصصی به شرح ذیل در هلدینگ و شرکتهای تابعه تشکیل شده است:

■ کمیته حسابرسی:

مهمترین وظایف این کمیته عبارتند از:

- کمک به ایفای مسئولیت نظارتی هیات مدیره و بهبود آن جهت کسب اطمینان معقول از اثربخشی نظام راهبری
 - کنترل های داخلی
 - سلامت گزارشگری مالی
 - رعایت قوانین و الزامات
- این کمیته در هلدینگ دارای پنج عضو می باشد که توسط هیات مدیره منصوب شده اند. اهم اقدامات انجام شده توسط این کمیته به شرح ذیل است:
- اصلاح ترکیب کمیته های حسابرسی شرکتهای به منظور مشارکت حداکثری اعضاء در تحقق اهداف کمیته و تطابق با مقررات موضوعه و دستورالعمل های داخلی مجموعه شرکت سرمایه گذاری تامین اجتماعی
 - بررسی سالانه منشور کمیته حسابرسی و واحد حسابرسی داخلی شرکت اصلی و شرکتهای تابعه به منظور تعدیلات احتمالی
 - بحث و تبادل نظر در خصوص پیش نویس گزارشهای اخذ شده از حسابرس مستقل و بازرس قانونی و پیگیری مستمر وضعیت حسابرسی شرکتهای به منظور اخذ گزارش های مقبول در خصوص هلدینگ و شرکتهای تابعه

- برگزاری جلسات مشترک بین کمیته حسابرسی و حسابرس مستقل هلدینگ و شرکتهای تابعه
- نظارت مستمر کمیته حسابرسی شرکت اصلی از طریق حضور مدیر حسابرسی شرکت در جلسات کمیته های حسابرسی شرکتهای گروه و نظارت بر اثربخشی و ارزیابی عملکرد آنها
- برگزاری منظم جلسات کمیته های حسابرسی شرکت اصلی و شرکت های تابعه در راستای ایفای وظایف مقرر شده در منشور کمیته حسابرسی
- نظارت بر فعالیت حسابرسان مستقل شرکتهای گروه و برگزاری جلسات مدیر حسابرسی داخلی هلدینگ با حسابرس مستقل هلدینگ و شرکتهای تابعه متناسب با وضعیت رسیدگی
- بررسی و اظهار نظر در خصوص بودجه سال مالی به لحاظ صحت اطلاعات و انطباق با استراتژی های مجموعه شرکت سرمایه گذاری تأمین اجتماعی
- نظارت بر رعایت الزامات و مقررات موضوعه شرکت از جمله قانون تجارت، مقررات سازمان بورس اوراق بهادار، قانون مبارزه با پولشویی

کمیته ریسک

- اعضای این کمیته شامل معاونین مدیرعامل، مدیران پروژه، حراست و حقوقی شرکت تیپیکو و همچنین مدیرعامل هلدینگ داروپخش می باشد.
- مهمترین وظیفه کمیته ریسک عبارت است از:**
- بررسی و تعیین ریسک جامع گروه و شرکت های تابعه به صورت دوره ای و منظم و گزارش آنها به هیئت مدیره شرکت
 - نظارت بر عملکرد تیم اجرایی برای شناسایی و ارزیابی مدیریت ریسک و حصول اطمینان از ایجاد زیرساخت مدیریت ریسک برای رویارویی با این ریسک ها
 - نظارت کلان بر ریسک ها هم راستا و هم جهت با سایر ارکان نظارتی از جمله هیات مدیره (شامل ریسک های استراتژیک، مالی، اعتباری، بازار، نقدینگی، امنیت، اموال، فناوری اطلاعات، حقوقی، مقرراتی، شهرت و غیره)
 - نظارت بر چارچوب مدیریت ریسک سازمان و ارزیابی و پذیرش آن

افزایش سرمایه

شرکت سرمایه گذاری دارویی تامین در راستای ماموریت های خود، در دو سال گذشته به طور جدی در جهت افزایش سرمایه شرکتهای تابعه خود تلاش نموده است. در این راستا، در دو سال گذشته مبلغ ۶,۶۴۸,۵۰۰ میلیون ریال افزایش سرمایه در شرکتهای مجموعه صورت گرفته است.

سال	تعداد شرکت	جمع مبلغ افزایش سرمایه (میلیون ریال)
۱۳۹۷	۱۱	۴/۷۰۸/۰۲۳
۱۳۹۸	۶	۱/۰۸۵/۰۰۰
۱۳۹۹	۱۷	۵/۵۶۳/۵۰۰

● استقرار سامانه های اطلاعاتی و شفافیت

با عنایت به رویکرد شرکت سرمایه گذاری تأمین اجتماعی در راه اندازی سامانه های شفافیت و نظارت بر عملکرد هلدینگ و شرکت های تابعه، شرکت سرمایه گذاری دارویی تأمین نسبت به تکمیل و به روز رسانی سامانه های مزبور اقدام نموده است. بعلاوه در جهت کنترل فعالیت شرکت های تابعه و گزارش گیری مناسب، این هلدینگ سامانه هایی را به صورت اختصاصی پیاده سازی و اجرایی نموده که در جدول زیر به برخی از سامانه های فعال اشاره می شود:

نام سامانه	فعالیت مربوطه به سامانه	متولی سامانه
سامان	بارگزاری اسناد و مدارک مربوط به املاک و شرکتهای تابعه از قبیل تصویر اسناد، پایان کار، نقشه و عکس و تکمیل فرمهای الکترونیک مربوط به املاک هر شرکت	شستا
سیب	سامانه برنامه و بودجه شستا با جمع آوری سلسله مراتبی اطلاعات برنامه و بودجه شرکتهای و هلدینگ های تابعه به نحوی طراحی شده که شرکت ها قابلیت درج پروژه ها، برنامه های اقدام، پرونده های حقوقی، تکالیف مجمع را داشته و مبتنی بر آنها اقدام به درج اطلاعات تولید و فروش، بهای تمام شده، پیشرفت پروژه ها، جریان وجوه نقد را می نمایند.	شستا
سیما	این سامانه با اهداف توسعه شفافیت و تسهیل انتخاب و انتصاب مدیران شایسته و توانمند و نظام مند کردن بانک اطلاعاتی اعضای هیئت مدیره و کنترل سیستمی اجرای ماده ۲۴۱ قانون تجارت، طراحی گردیده است. در حال حاضر رزومه کلیه اعضای هیئت مدیره تیپیکو و شرکتهای تابعه بصورت کامل در سامانه بارگزاری شده و پرونده آنها شامل مکاتبات مربوط به انتصابات، مکاتبات مربوط به اخذ تاییدیه تحصیلی و استعلام حراستی، امتیاز بندی شخص و شرکت مربوطه، مستندات کمیته انتصابات هلدینگ و شستا، مستندات تایید هیأت مدیره هلدینگ، صورتجلسه تعیین سمت و روزنامه تغییرات هیأت مدیره، برای هر شخص بصورت الکترونیک در سامانه درج و بارگزاری گردیده است.	شستا
سینا	سامانه یکپارچه نظارت و ارزیابی عملکرد که با هدف ارزیابی عملکرد ماهانه و فصلی شرکتهای تابعه شستا و تحلیل عملکرد مدیران و تحقق ارزیابی جامع آنان بر اساس کارنامه های فصلی ایجاد گردیده است. تعریف شاخص های کلیدی عملکرد به تفکیک مالی و عملیاتی و وزن دهی شاخص ها بر اساس مدل دلفی ۲۶ شاخص کلیدی و همچنین مقایسه شاخص های کلیدی عملکرد و ارائه امتیاز بر اساس مقایسه با دوره مشابه سال قبل و بودجه مصوب و صدور کارنامه دوره های عملکرد مدیران از جمله ویژگی های این سامانه می باشد. شایان ذکر است در این سامانه در سه حوزه فروش، تولید و وصول مطالبات اطلاعات بصورت ماهانه و فصلی درج میگردد و امکان گزارش گیری بصورت ماهانه، کارنامه فصلی و کارنامه حسابرسی مهیا می باشد.	شستا
دادرس	این سامانه به منظور نظارت مستمر و به روز بر حوزه حقوقی و پیگیری دعاوی هلدینگها و شرکت های تحت پوشش طراحی و اجرا گردیده و امکان دسترسی به تمامی پرونده ها و دعاوی در جریان و همینطور مستندات آن ها را دارد که ترکیبی از پرونده های حقوقی و اتوماسیون دفاتر حقوقی است که باعث نظارت به روز دفاتر حقوقی و روند دادرسی دعاوی و نحوه پیشرفت آنها شده و در ضمن ایجاد شفافیت حقوقی، هم افزایی در خصوص دعاوی مشابه بین مجموعه ها را میسر می سازد.	شستا
هوش تجاری	سامانه تحلیلگر شستا که با اتصال مستقیم به بانک اطلاعاتی اهداف زیر را دنبال میکند : -دریافت مکانیزه اطلاعات و حذف تدریجی گزارش های دستی -دسترسی به اطلاعات تفصیلی سامانه ها -کاهش دوره دسترسی به اطلاعات -یادآوری سیستماتیک انحراف شرکتهای -استفاده از منابع مختلف اطلاعاتی و مقایسه آنها با یکدیگر -نظارت و ارزیابی مستمر شرکتهای تابعه -کنترل برخط شرکت ها، کارکنان و مدیران	شستا

نام سامانه	فعالیت مربوطه به سامانه	تعداد رکورد	متولی سامانه
خرید	تجميع اطلاعات خرید شرکتها در جهت انجام خريدهای راهبردی با هدف کاهش بهای تمام شده و جمعبندي اطلاعات مقایسه ای از سامانه و ارسال آن برای شرکتهای تابعه به منظور کاهش قيمت خرید	۳۴۷۱۷	تیپیکو
تحقیق و توسعه	غربالگری، پایش و نظارت بر روند اجرای پروژه های تحقیق و توسعه محصولات جدید جلوگیری از موازی کاری و اتلاف منابع شرکتها برنامه ریزی مناسب جهت توسعه پایدار شرکتها در آینده	۶۹۴	تیپیکو
مشتریان بدحساب	جمع آوری و الزام به استفاده اطلاعات مربوط به مشتریان بدحساب در شرکتهای توزیع جلوگیری از فروش محصولات به مشتریان با اعتبار نامناسب جلوگیری از تضییع اموال شرکتهای پخش	۳۲۳	تیپیکو
سامانه کیفیت	بستری فعال برای رفع مغایرت های مربوط به کلیه بازرسی های GMP از خطوط دارویی گروه شامل بازرسی های سازمان غذا و دارو ایران، نهاد ناظر دارویی سایر کشورها (صادرات)، بازرسی های داخلی شرکت ها و هلدینگ و ... جمع آوری اطلاعات مربوط به الزامات کیفی و قانونی شرکتهای دارویی برنامه ریزی بهینه متناسب با منابع مالی جهت اخذ تاییدیه های قانونی	۳۰۹۹	تیپیکو
اطلاعات پرسنلی	درج و نگهداری اطلاعات مربوط به تعداد نیروی انسانی شرکتها به صورت ماهانه کنترل نرخ ورود و خروج پرسنلی شرکتها	۳۶۷	تیپیکو
تولید و عملیات	ایجاد درک صحیح تر هلدینگ از شرایط خطوط تولید و ارتباطات قوی تر بین هلدینگ و شرکت ها کنترل دقیق عملکرد شرکت های گروه بر اساس بودجه و ظرفیت عملی دستگاه و خطوط دارویی شناسایی نقاط قابل بهبود جهت ارتقاء فرایند ها، دستگاه ها و خطوط تولیدی ایجاد جو سالم رقابتی بین شرکت های زیرمجموعه	۳۹۹۹	تیپیکو
ماموریت خارجی	ثبت اطلاعات مربوط به ماموریتهای خارجی کلیه شرکتهای گروه کنترل بهینه ماموریتهای خارجی پیگیری مستمر در جهت درج گزارشات و ماحصل اعزام نیروها به خارج از کشور	۱۳۸	تیپیکو
ایمنی، بهداشت محیط	جمع آوری اطلاعات عملکردی واحدهای HSE و وضعیت ایمنی، بهداشت و محیط زیست در شرکت های تابعه	۳۶۰۹	تیپیکو
پروانه محصولات جدید	ثبت و کنترل پروانه های محصول صادر شده در شرکتهای تابعه	۴۹۰	تیپیکو
اسناد مدیریت	جمع آوری کلیه آیین نامه ها، دستورالعمل ها و شیوه نامه های جاری در شرکتهای تابعه	۳۶۲	تیپیکو
پارتو	در این سامانه شرکتهای تولید محصول نهایی گروه میباید محصولات برتر خود از لحاظ فروش ریالی را وارد نمایند به نحوی که این محصولات ۸۰٪ ارزش کل فروش ریالی را تشکیل دهند، سپس به صورت ماهانه اطلاعات مربوط به فروش و موجودی و تسهیلات این اقلام را تکمیل نمایند.	۳۴۲۳	تیپیکو
فروش FP	این سامانه از چهار بخش عملکرد فروش خالص، تحویلی بر اساس بازخوانی، موجودی و تسهیلات اعطائی تشکیل شده است که شرکتهای تولید محصول نهایی گروه می باید به صورت ماهانه گزارشات روتین خود را در این سامانه وارد و سپس فایل کامل گزارش را بارگزاری نمایند.	۷۱۴	تیپیکو
فروش API	این سامانه از دو بخش عملکرد فروش خالص و تحویلی تشکیل شده است که شرکتهای تولید مواد اولیه گروه می باید در این سامانه به صورت ماهانه گزارشات روتین خود را وارد و سپس فایل کامل گزارش را بارگزاری نمایند.	۲۴۱	تیپیکو

سامانه خرید شرکت‌های API و FP

معرفی سامانه

راه‌اندازی سامانه جامع خرید هلدینگ به منظور تحلیل قیمت‌های خرید مواد اولیه شرکت‌های گروه و بهره‌برداری، تهیه و ارسال گزارش تحلیلی خریدهای انجام شده اختصاصی هر شرکت و ارائه راهکارهایی برای بهبود عملیات خرید (شامل معرفی منابع معتبرتر و مقرون به صرفه‌تر) و همچنین تنوع دهی به منابع تامین‌کننده و به صفر رساندن مواد تک منبعی و برنامه‌ریزی برای کاهش بهای تمام شده از طریق اصلاح خریدها، در سال ۹۷ کلید خورد و در سال ۹۸ و ۹۹ جمع‌آوری اطلاعات و صحت‌سنجی آن پیگیری شد.

همچنین از این سامانه در پیدا کردن مواد استراتژیک هلدینگ تیپیکو استفاده و با دخیل کردن شرکت بازرگانی مجموعه در جهت رفع نیازهای سایر شرکت‌های گروه، برنامه‌ریزی انجام می‌پذیرد.

اهداف راه‌اندازی

مستند سازی خرید و جمع‌آوری اطلاعات یکپارچه در هلدینگ
ارائه راهکارهایی برای بهبود عملیات خرید شامل معرفی افزایش منابع معتبر و کاهش بهای تمام شده
تنوع دهی به منابع تامین‌کننده و به صفر رساندن مواد تک منبعی
خرید تجمیعی و کاهش هزینه‌ها با برگزاری مناقصه به صورت تجمیعی و پیدا کردن قیمت‌های مناسب‌تر برای یک ماده
تحلیل خرید شرکت از نظر نیاز سالانه و قیمت و منابع و امکان مقایسه خرید شرکت‌ها در موارد مشابه



سامانه تولید و عملیات API و FP

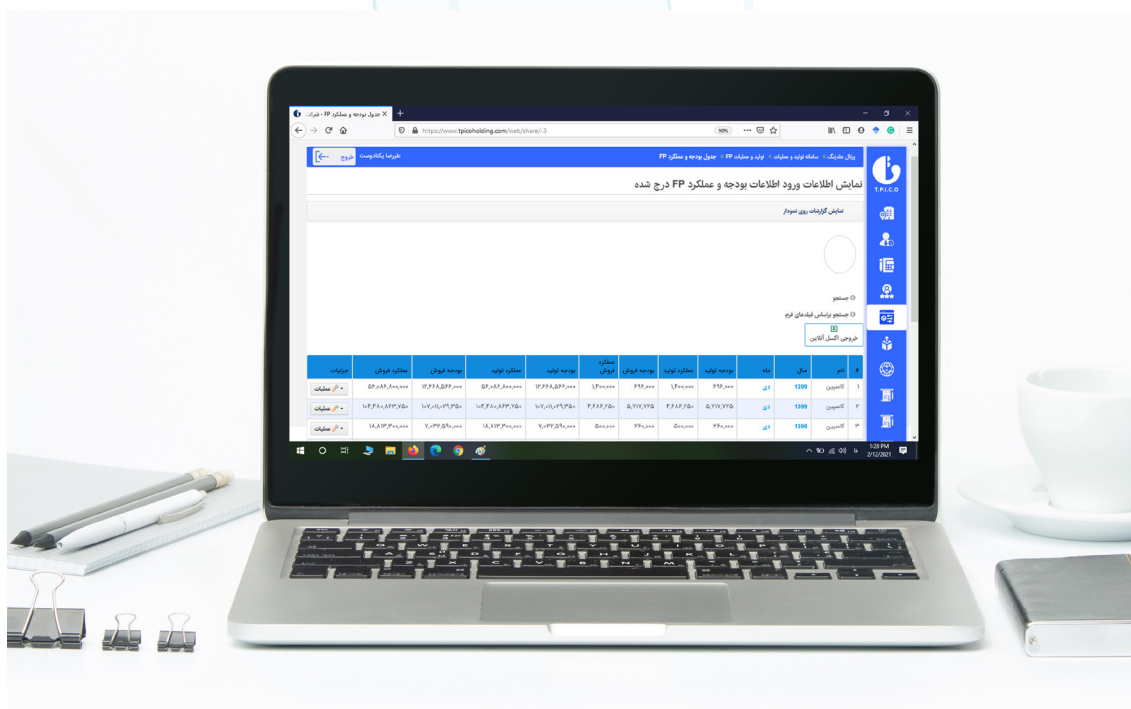
معرفی سامانه

در این سامانه ۱۹ شرکت که شامل ۹ شرکت «مواد اولیه‌ساز» و ۱۰ شرکت «محصول نهایی‌ساز» است حضور دارند. همچنین تعداد ۹۷ خط در مجموع خطوط تولیدی محصول ساز و مواد اولیه ساز موجود است. تمامی اطلاعات سامانه تولید و عملیات بر اساس واحد (تعداد/عدد) برای شرکت‌های «محصول نهایی‌ساز» و (مقدار/کیلوگرم) برای شرکت‌های «مواد اولیه‌ساز» در نظر گرفته شده است. در این سامانه موارد مهمی از قبیل نام شرکت، خطوط بر اساس بخش، خط تولید، گروه و دسته دارویی، نوع شکل دارویی، بودجه و عملکرد ماهیانه و سالانه، ظرفیت اسمی و ظرفیت عملی پیش‌بینی شده است.

در هر شرکت یک ادمین مشخص اطلاعات مربوطه را بر اساس ورودی تولید ماه و سالانه وارد کرده و تمامی تلاش بر این است اطلاعات وارد شده بر اساس بودجه و تولید معتبر گزارش شود.

اهداف راه‌اندازی

- دسترسی به اطلاعات ماهانه تولید در شرکت.
- بررسی عملکرد تعدادی و مقداری تولید.
- بررسی متغیرهای تولید.
- هدف‌گذاری ساده و جامع جهت میزان تولید و برآورد بودجه مورد نظر بر اساس ماه و سال.
- مشخص شدن اهمیت هر خط در شرکت‌ها و در نتیجه بررسی آن خط از هر جهت مانند GMP.



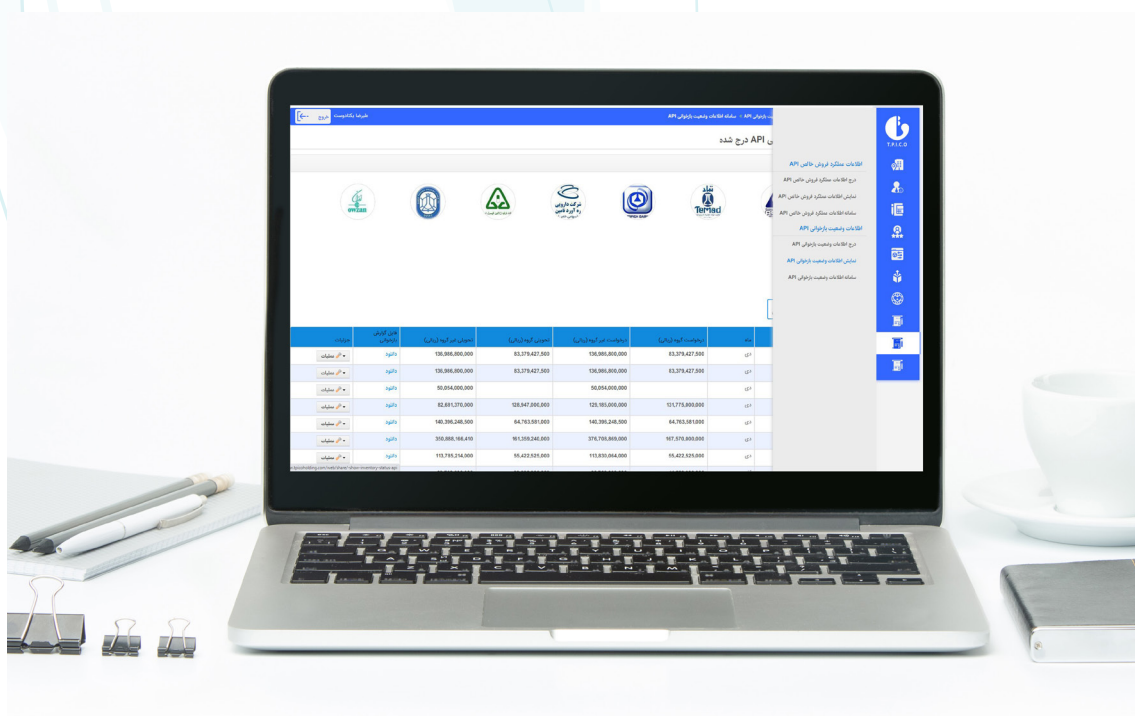
معرفی سامانه

این سامانه از دو بخش عملکرد فروش خالص و تحویلی تشکیل شده است که شرکت‌های تولید مواد اولیه گروه می‌باید در این سامانه به صورت ماهانه گزارشات روتین خود را وارد و سپس فایل کامل گزارش را بارگذاری نمایند.

اطلاعات در این سامانه با توجه به انتخاب سال و ماه مربوطه در فیلدهای مرتبط با هر موضوع، به صورت عددی یا ریالی توسط شرکت‌های گروه ثبت می‌شود. در حال حاضر تنها می‌توان از سامانه یک گزارش اکسل کلی به عنوان خروجی دریافت نمود و در آینده نزدیک با اضافه شدن داشبورد می‌توان گزارشات مختلفی از سامانه استخراج کرد که در حال حاضر در مرحله تست و رفع اشکال می‌باشد.

اهداف راه‌اندازی

تسهیل در فرآیند ثبت و ارسال گزارش ماهانه شرکت‌های گروه به تیپیکو
چابک سازی و رفع نامه نگاری گزارشات روتین ماهانه از طریق سامانه اتوماسیون
ایجاد بستری مناسب به منظور رصد کامل، سریع و کلی عملکرد شرکت‌های گروه در یک نگاه
امکان دریافت گزارشات و نمودارهای آماری به منظور پیش بینی، تحلیل و درک روند فروش
به شرکت‌های تولید محصول نهایی و فروش کل خالص داخلی و صادراتی



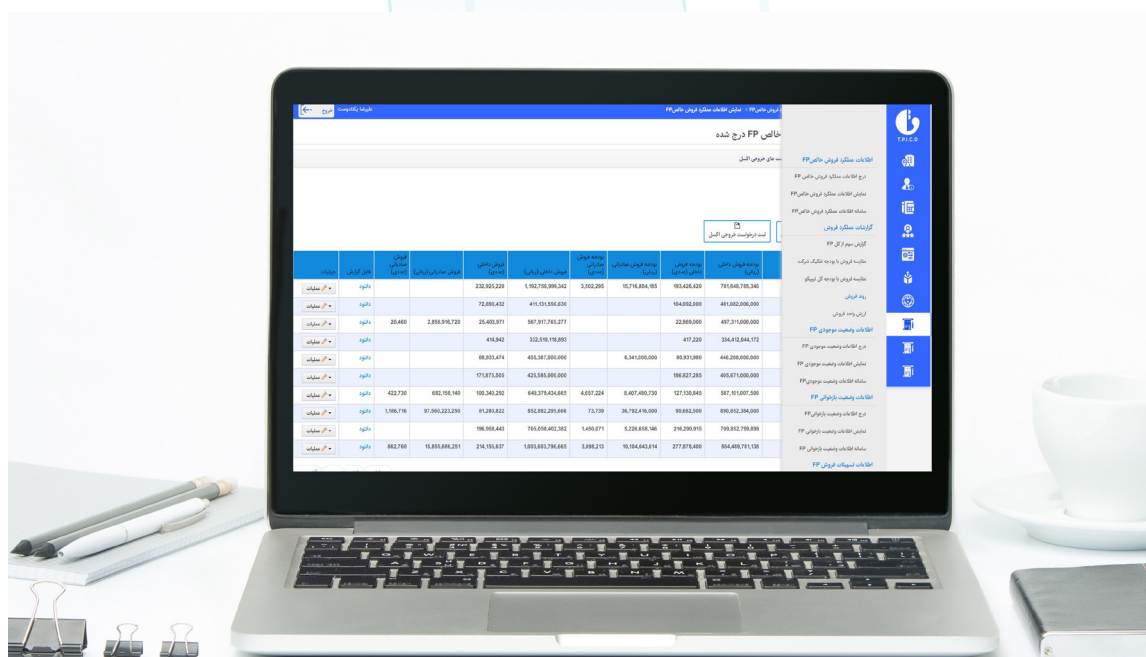
سامانه فروش FP

معرفی سامانه

این سامانه از چهار بخش عملکرد فروش خالص، تحویلی بر اساس بازخوانی، موجودی و تسهیلات اعطایی تشکیل شده است که شرکت‌های تولید محصول نهایی گروه می‌باید به صورت ماهانه گزارشات روتین خود را در این سامانه وارد و سپس فایل کامل گزارش را بارگذاری نمایند. اطلاعات در این سامانه با توجه به انتخاب سال و ماه مربوطه در فیلدهای مرتبط با هر موضوع، به صورت عددی یا ریالی توسط شرکت‌های گروه ثبت می‌شود. در حال حاضر تنها می‌توان از سامانه یک گزارش اکسل کلی به عنوان خروجی دریافت نمود و در آینده نزدیک با اضافه شدن داشبورد می‌توان گزارشات مختلفی از سامانه استخراج کرد که در حال حاضر در مرحله تست و رفع اشکال می‌باشد.

اهداف راه‌اندازی

تسهیل در فرآیند ثبت و ارسال گزارشات ماهانه شرکت‌های گروه به تیپیکو. چابک سازی و رفع نامه نگاری گزارشات روتین ماهانه از طریق سامانه اتوماسیون. ایجاد یک منبع اطلاعاتی بررسی عملکرد سریع شرکت‌ها و امکان مقایسه با سایر شرکت‌های گروه. امکان دریافت گزارشات و نمودارهای آماری به منظور پیش بینی، تحلیل و بررسی روند فروش شرکت‌های گروه به شرکت‌های پخش، میزان موجودی شرکت‌های گروه در انبار شرکت‌های پخش و میزان تسهیلات اعطایی به شرکت‌های پخش گروه.



سامانه پایش عملیات بهینه تولید (GMP)

معرفی سامانه

مدیریت کیفیت بدون شک یکی از پایه‌های اساسی صنعت داروسازی به حساب می‌آید. در این صنعت، کیفیت کلیدی‌ترین مسئله‌ای است که می‌بایست در رأس مسائل دیگر به آن توجه کرد و این علتی است که بسیاری از آیین‌نامه‌ها، خط‌مشی‌ها و کنترل‌ها حائز اهمیت بوده و بایستی پیروی شوند. به منظور دستیابی به چنین هدفی، یک سیستم مدیریت کیفیت که تمام ارکان مرتبط را در برگیرد ضروری می‌باشد. در شرکت تیپیکو سازوکاری نظام‌مند برای پایش و نظارت بر اقدامات شرکت‌های تابعه جهت ارتقا زیرساخت‌های نرم افزاری و سخت افزاری مرتبط با کیفیت جهت نیل به استانداردهای بین المللی عملیات بهینه تولید طراحی شده است که طی آن اطلاعات مربوط به بازرسی‌های مربوط به نهادهای ناظر و بازرسی‌های داخلی با جزییات ثبت شده و اقدامات اصلاحی و پیشگیری شرکت‌ها جهت اخذ گواهی‌های بین‌المللی در جداول زمان بندی مدون شده است.

اهداف راه‌اندازی

ایجاد ساختار یکپارچه سیستم مدیریت کیفیت
تسهیل برنامهریزی برای سرمایه‌گذاری
تحقق دریافت گواهی GMP برای تمام خطوط تولید
تدارک بستر مدیریت دانش
شفاف سازی فرآیندهای مدیریت کیفیت و آسیب شناسی موانع

The image shows two GMP Certificates from the Ministry of Health and Medical Education of the Islamic Republic of Iran. The left certificate is for FFP-09-422, issued to FFP Pharmaceutical Co. The right certificate is for PRM-05-08, issued to Chemi darooi darosapakh. Both certificates include details about the company, authorized person, date of establishment, and inspection results.



سامانه پارتو

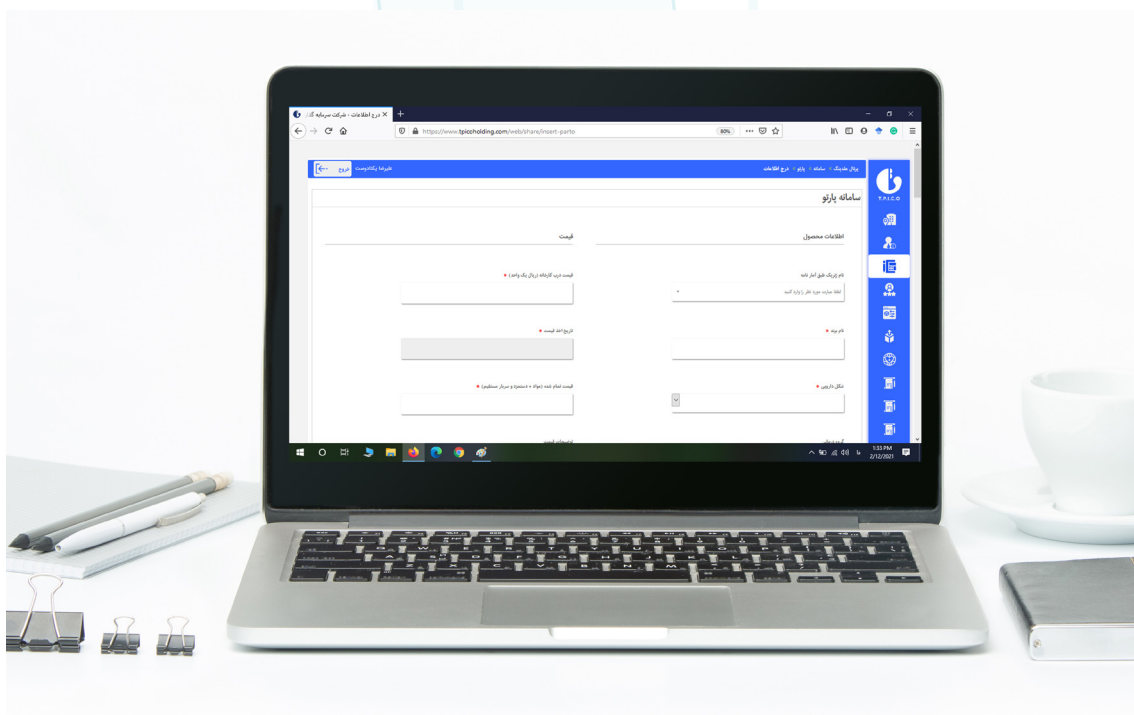
معرفی سامانه

این سامانه از دو بخش درج اطلاعات شناسنامه ای محصول و میزان فروش، موجودی و تسهیلات اعطایی تشکیل شده است که شرکت‌های تولیدکننده محصول نهایی گروه می‌بایست در این سامانه محصولات برتر خود از لحاظ فروش ریالی را وارد نمایند به نحوی که این محصولات ۸۰٪ ارزش کل فروش ریالی را تشکیل دهند، سپس به صورت ماهانه اطلاعات مربوط به فروش و موجودی و تسهیلات این اقلام را تکمیل نمایند.

اطلاعات در این سامانه با توجه به انتخاب سال و ماه مربوطه در فیلدهای مرتبط با هر موضوع، به صورت عددی یا ریالی توسط شرکت‌های گروه ثبت می‌شود. در حال حاضر تنها می‌توان از سامانه یک گزارش اکسل کلی به عنوان خروجی دریافت نمود و در آینده نزدیک با اضافه شدن داشبورد می‌توان گزارشات مختلفی را از سامانه استخراج کرد.

اهداف راه‌اندازی

تسهیل در فرآیند ثبت و ارسال گزارش ماهانه شرکت‌های گروه به تیمیکو
چابک سازی و رفع نامه نگاری گزارشات روتین ماهانه از طریق سامانه اتوماسیون
ایجاد بستری مناسب به‌منظور رصد کامل، سریع و کلی از عملکرد شرکت‌های گروه در یک نگاه
امکان دریافت گزارشات و نمودارهای آماری به‌منظور پیش‌بینی، تحلیل و درک روند فروش محصولات
پارتو، پی بردن به نقاط ضعف و قوت و شناخت شرکت‌های رقیب در این محصولات استراتژیک



سامانه پایش پروژه‌های پایپ‌لاین محصولات جدید

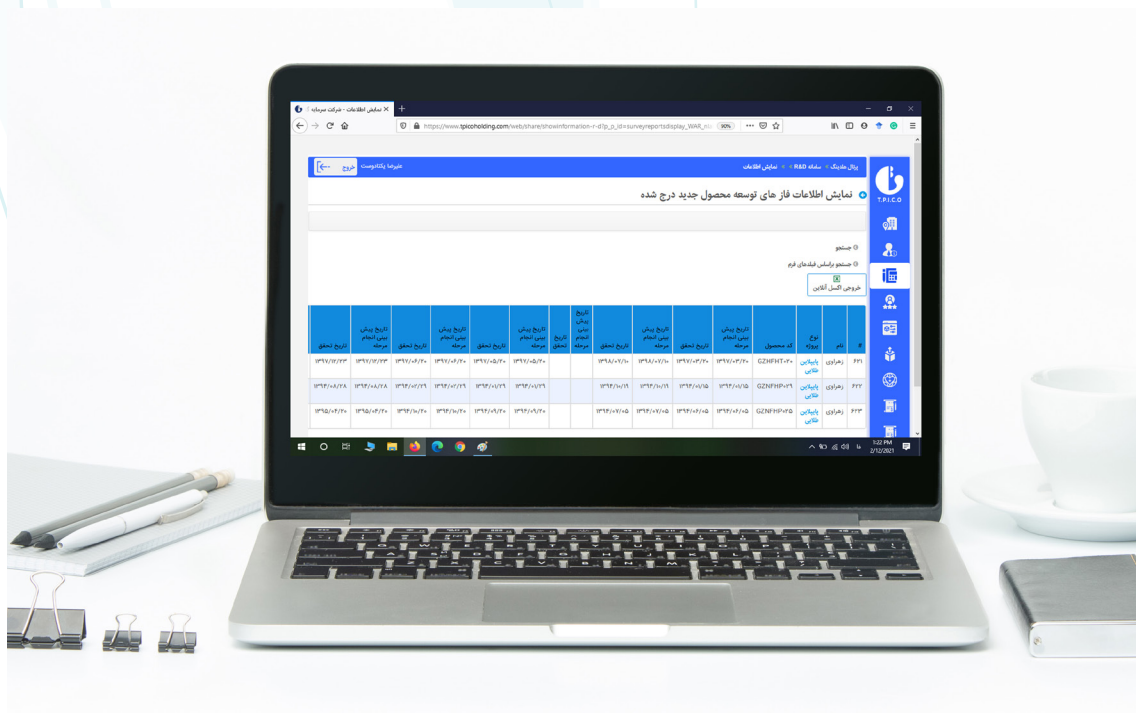
معرفی سامانه

صنعت داروسازی یکی از نوآورترین صنایع در دنیای کسب‌وکار به حساب می‌آید به طوریکه عموماً در هر رده بندی با این رویکرد می‌توان نام صنعت داروسازی را در بین سه حوزه با بالاترین میزان سرمایه‌گذاری در تحقیق و توسعه ردیابی کرد. تحقیق و توسعه نقش کلیدی در تولید دانش و فناوری ایفا می‌کند، بنابراین سرمایه‌گذاری و برنامه‌ریزی در این زمینه، برای حفظ و تداوم مزیت رقابتی حائز اهمیت است.

سامانه پایش پروژه‌های پایپ‌لاین از اردیبهشت ۹۸ با هدف غربالگری، پایش و نظارت بر روند اجرای پروژه‌های تحقیق و توسعه محصولات جدید در شرکت تیپیکو ایجاد شده و از ابتدای راه‌اندازی تاکنون اطلاعات حدود ۶۰۰ پروژه پایپ‌لاین در شرکت‌های تابعه را در خود جای داده است. شرکت‌های تابعه در یک روند مستمر به صورت ماهیانه اطلاعات موجود در سامانه اعم از پیش‌بینی‌ها و وضعیت تحقق هر مرحله از پروژه‌ها را به روزرسانی می‌کنند. با استفاده از اطلاعات سامانه ضمن ارایه بازخورد، گزارشهای مقایسه عملکرد شرکت‌های تابعه در تحقق پروژه‌ها ارایه می‌گردد.

اهداف راه‌اندازی

- افزایش چابکی و کاهش هزینه فرصت در توسعه سبد محصولات
- ممانعت از هم پوشانی فعالیت بین شرکت‌های تابعه
- بهره‌گیری از فرصت تعامل در طول زنجیره تامین
- پایش پورتفولیو محصولات گروه ضمن تبیین خط مشی توسعه محصولات جدید
- شفاف سازی فرآیندهای تحقیق و توسعه و آسیب شناسی موانع



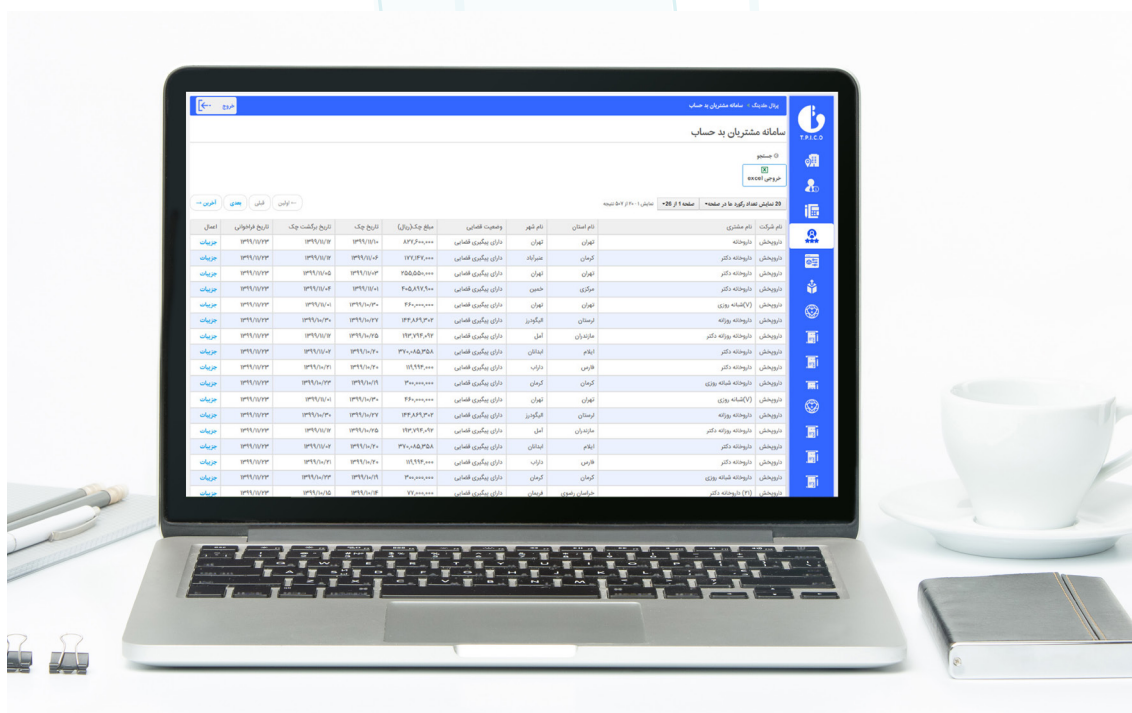
سامانه مشتریان بد حساب

معرفی سامانه

یکی از معضلات موجود در سیستم فروش شرکت‌های پخش، وجود مشتریان و داروخانه‌هایی است که تعدد بدحسابی و عدم پرداخت پول خریدشان باعث بروز مشکلات مالی در گروه می‌گردد. به منظور کاهش ریسک فروش، پیش‌بینی کاهش توان نقدینگی مشتریان، کاهش رسوب خریدهای انجام شده در انبار داروخانه و نیز کاهش آمار چک‌های برگشتی، استقرار سامانه‌ای درون گروهی (سه شرکت پخش) با هدف تبادل اطلاعات مربوط به وضعیت حساب مشتریان شکل گرفت. بدین منظور با هماهنگی سه شرکت پخش، اگر مشتری یا داروخانه‌ای بدحساب شد فوراً در لیست سیاه قرار گرفته تا دو شرکت پخش دیگر وارد معامله با آن مشتری یا داروخانه نشوند. لذا سامانه مشتریان بد حساب راه‌اندازی گردید تا لیست این مشتریان و میزان بدهی و وضعیت قضایی در وصول چک قابل رویت و گزارش‌گیری باشد.

اهداف راه‌اندازی

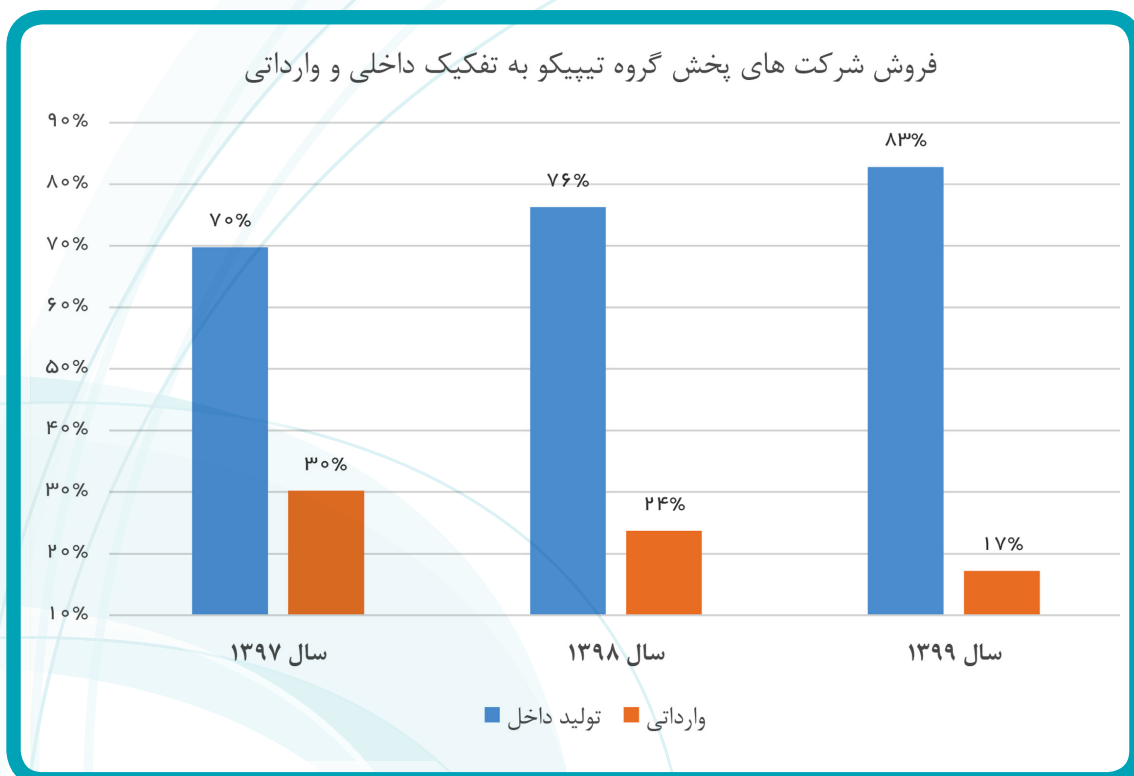
امکان اعتبارسنجی و یکپارچه ساختن مشتریان و داروخانه‌های کشور به‌منظور کاهش ریسک خواب نقدینگی و افزایش و تقویت برگشت پول به زنجیره مالی گروه. عدم صدور فاکتور مشتریان بد حساب دارای چک برگشتی در هر یک از شرکت‌های پخش گروه. شناسایی مشتریان بدحساب مشترک در سیستم مالی شرکت‌های پخش و ایجاد دعوی حقوقی مستحکم تر و قوی تر برای بازگشت پول. مستند سازی و ایجاد سابقه‌ای از تمامی مشتریان موجود در هر یک از شرکت‌های پخش.



● حمایت از تولید داخل و رونق تولید

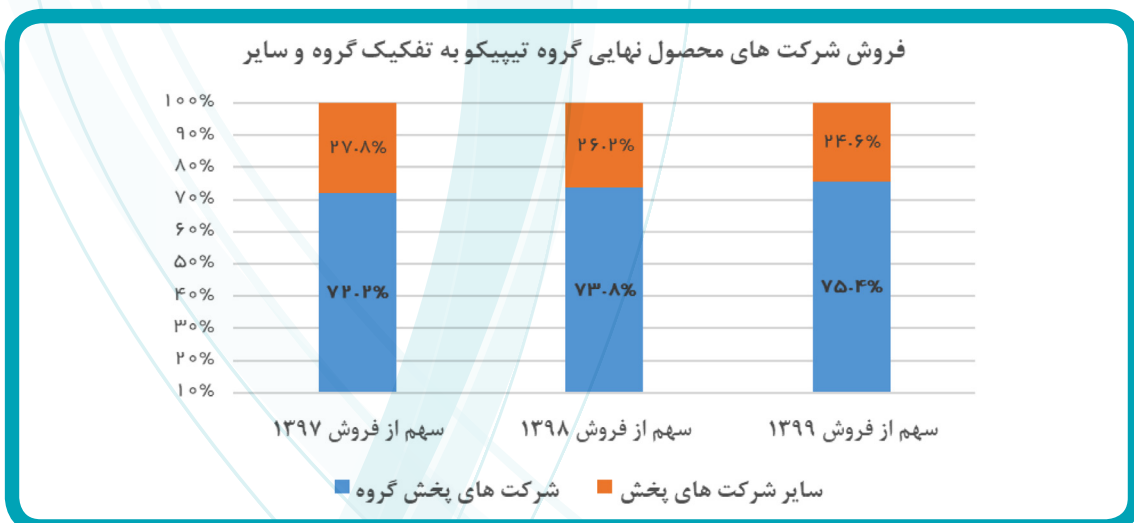
● فروش محصولات تولید داخل توسط شرکت های پخش گروه

با عنایت به رهنمودهای مقام معظم رهبری در حمایت از تولید داخل، شرکتهای پخش گروه دارویی تامین توجه ویژه ای بر پخش محصولات تولید داخل مبذول نمودند به نحوی که در حال حاضر قسمت عمده ای از محصولات توزیعی توسط این پخش ها، تولید کشور عزیزمان می باشد.



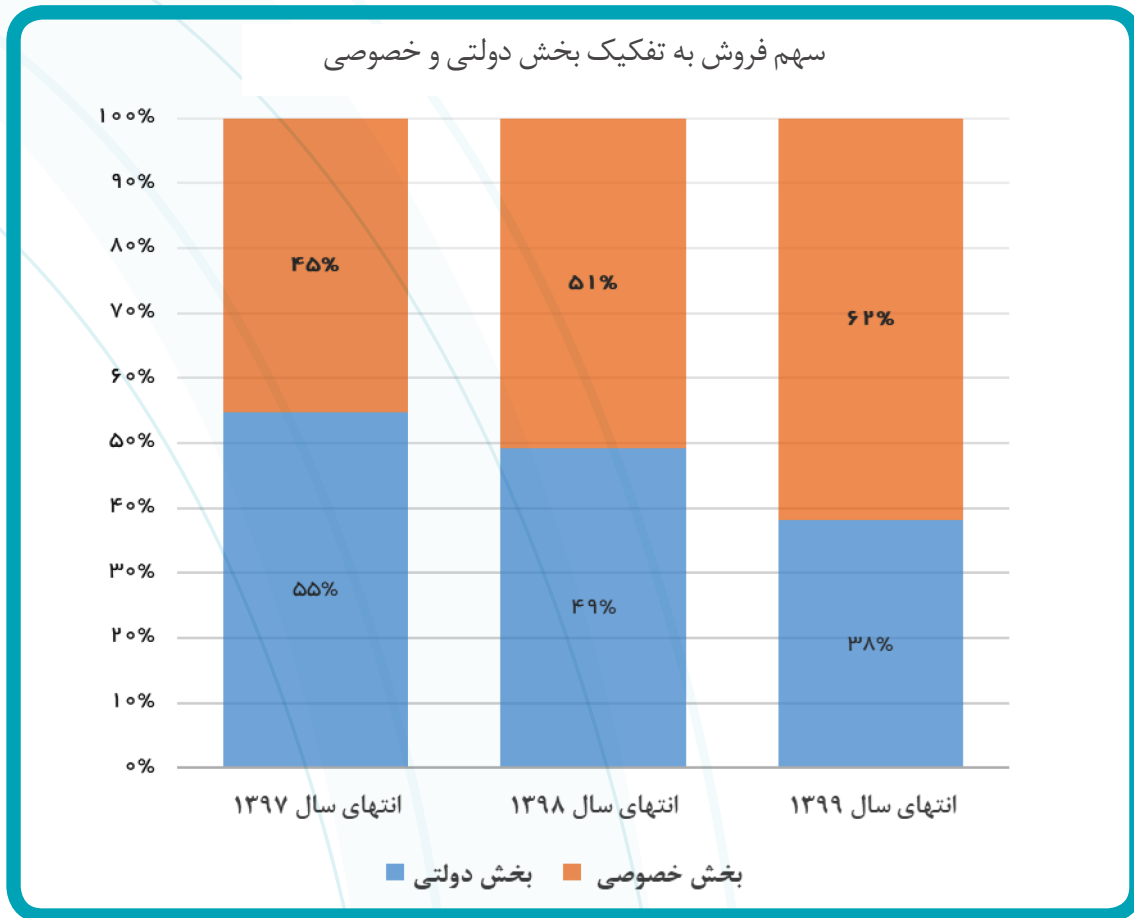
● فروش محصولات شرکتهای محصول ساز گروه توسط شرکت های پخش گروه

در راستای هم افزایی بیشتر در شرکتهای گروه و با سیاست گذاریهای انجام شده، اولویت توزیع محصولات دارویی شرکتهای پخش گروه، توزیع محصولات شرکتهای همگروه قرار گرفته است. بر این اساس، هم اکنون بیش از ۷۵ درصد محصولات شرکتهای محصول ساز گروه توسط شرکتهای پخش داخل گروه توزیع می گردد.



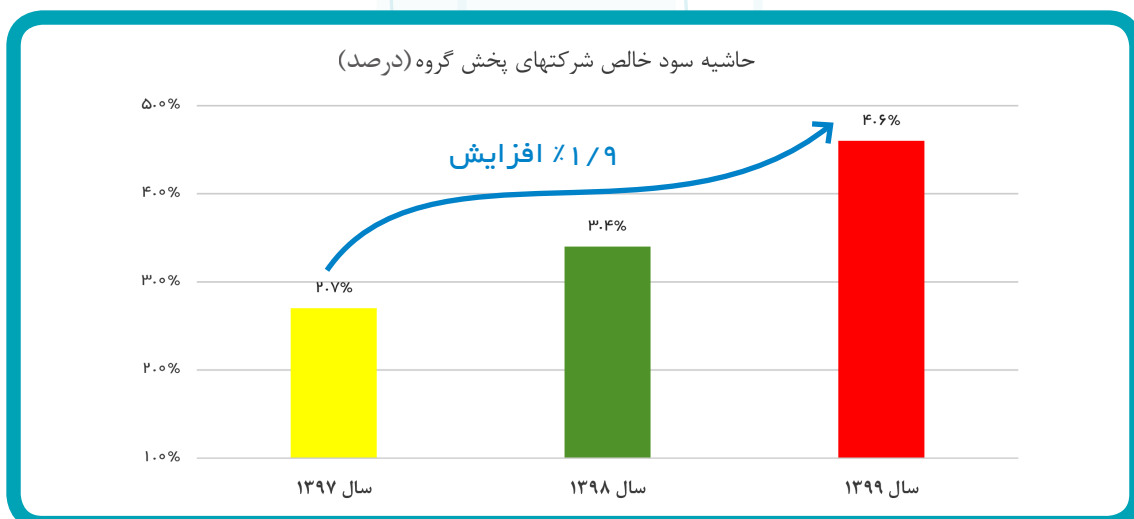
● تمرکز بر فروش محصولات به بخش خصوصی

با سیاست گذاریهای انجام شده و متمرکز کردن شرکتهای پخش گروه بر افزایش فروش محصولات به بخش خصوصی، ضمن افزایش سهم فروش، کاهش قابل ملاحظه ای در زمان وصول مطالبات حاصل گردیده است.



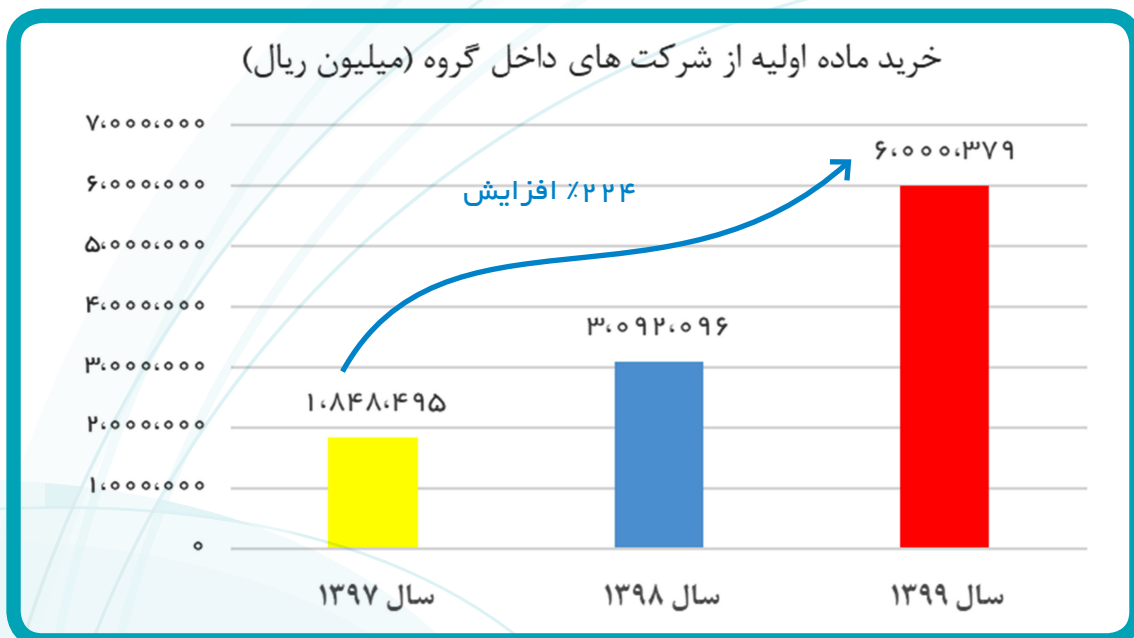
● افزایش قابل توجه حاشیه سود خالص شرکتهای پخش گروه

حاشیه سود خالص شرکتهای توزیعی گروه از طریق مدیریت وصول مطالبات تجاری و متناسب سازی آن با دوره بازپرداخت بدهی به تامین کنندگان و نیز مدیریت چرخه نقدینگی شرکتها، از ۲/۷ درصد در سال ۱۳۹۷ به ۴/۶ درصد در سال ۱۳۹۹ افزایش یافته که دستاورد قابل توجهی در صنعت پخش داروی کشور می باشد.



● خرید بیشتر مواد اولیه از شرکتهای ماده اولیه ساز درون گروه

با سیاست گذاری های انجام شده و متمرکز کردن شرکتهای محصول ساز گروه بر خرید بیشتر مواد اولیه مصرفی خود از شرکتهای ماده اولیه ساز گروه، ضمن حفظ ارزش افزوده بیشتر در داخل مجموعه، امنیت بیشتری در زنجیره تامین مواد اولیه نصیب شرکت های گروه گردیده است.



● نوآوری و محصولات جدید

آشنایی با نوآوری در داروسازی

صنعت داروسازی یکی از مهم ترین صنایعی است که بر پایه نوآوری بنا نهاده شده به طوریکه عموماً در هر رده بندی با این رویکرد میتوان نام صنعت داروسازی را در بین سه حیطه مبتنی بر تحقیق و توسعه ردیابی کرد. تحقیق و توسعه نقش کلیدی در تولید دانش و فناوری و شکوفایی اقتصادی ایفا می کند، بنابراین سرمایه گذاری و برنامه ریزی در این زمینه، برای حفظ و تداوم مزیت رقابتی و ایجاد زمینه توسعه پایدار حائز اهمیت است. در سالیان گذشته، یکی از مشکلات هلدینگ، همپوشانی تولیدات شرکتها و سرمایه گذاری بر توسعه محصولاتی بود که در بازار باعث رقابت منفی درون گروهی می شد. در این راستا با برگزاری جلسات تحلیل و بررسی در کمیته های تخصصی، ضمن شناسایی شایستگیهای محوری شرکت های گروه، خط مشی اختصاصی برای تحقیق و توسعه هر شرکت ابلاغ شد. همچنین به منظور مدیریت روند و ردیابی پیشرفت پروژه ها، سامانه پایش پروژه های تحقیق و توسعه بستری را فراهم کرده که هیچ شرکتی مجاز نخواهد بود هیچ محصولی را پیش از دریافت مجوز از هلدینگ وارد فرآیند تحقیق و توسعه کند و توسعه محصولات می بایست منطبق با خط مشی راهبردی که برای هر شرکت به تفکیک تبیین شده است صورت بگیرد تا ضمن حفظ جایگاه و توسعه پایدار بازار در زمینه هایی که قبلاً در آن سابقه ملموس و سهم بازار چشمگیر وجود داشته، با یک رویکرد نظام مند برنامه ریزی برای ورود به حیطه هایی که قبلاً مورد تمرکز نبوده نیز صورت گرفته تا تامین داروی ایمن، اثربخش و با کیفیت برای بیماران کشور فراهم شده و ضمن کاهش ارزبری حتی زمینه ارزآوری برای کشور نیز رقم بخورد. طی دو سال اخیر نظارت بر فعالیت شرکت های تابعه در فرآیند توسعه محصولات جدید با اهداف ذیل در دستور کار قرار گرفته است:

- افزایش چابکی و کاهش هزینه فرصت در توسعه سبد محصولات
- ممانعت از هم پوشانی و موازی کاری فعالیت بین شرکت های تابعه
- بهره گیری از فرصت تعامل در طول زنجیره تامین
- پایش پورتفولیو محصولات گروه ضمن تبیین خط مشی توسعه محصولات جدید
- شفاف سازی فرآیندهای تحقیق و توسعه و آسیب شناسی موانع



محصولات جدید عرضه شده

در سال ۱۳۹۸ تعداد ۱۰۵ داروی جدید توسط شرکت های داروسازی زیرمجموعه تیپیکو به بازار عرضه شد که از این بین ۳۰ دارو برای نخستین بار در کشور تولید شدند. توضیح آنکه، از بین این ۳۰ محصول، ۱۵ مورد ماده اولیه می باشد که تولید آنها ضمن ایجاد خودکفایی بیشتر، ارزش افزوده بیشتری نصیب مجموعه می نماید.



در سال ۱۳۹۹ با شتاب گرفتن روند نوآوری در شرکتها، تعداد ۱۶۸ محصول جدید به بازار عرضه شد که ۴۰ قلم از آنها برای نخستین بار در کشور تولید و عرضه گردیده اند. با تولید این محصولات، سالانه از حدود ۱۳۰ میلیون دلار ارزیابی جلوگیری شده است.



تولید داروهای جدید مختص بیماری کرونا از دیگر اقدامات برجسته شرکت های گروه دارویی تامین می باشد که به طور مفصل در بخش بعد توضیح داده شده است.

برخی محصولات نهایی که برای اولین بار در کشور تولید شده است

- **ستروریکس** (سرنگ پریفیلد)
- **اکتولوز خوراکی** (ساشه پودر)
- **ایودیکسانول** (ویال تزریقی)
- **ارلیستات+موئتی ویتامین** (کپسول)
- **سیلدنافیل** (قرص بازشونده دهانی)
- **گایا کدین** (شربت)
- **دتاستراید** (کپسول نرم)
- **لاکوزاماید** (قرص)
- **هیوسین بوتیل بروماید دامی** (ویال)
- **گاستروهرب دامی** (بطری)
- **برونشی هرب دامی** (بطری)
- **نوراپینفرین ۱/۰ درصد** (آمپول تزریقی)
- **آدنوزین** (ویال تزریقی)
- **بوتافسفان+ویتامین ب ۱۲** (ویال تزریقی)
- **اندانسترون** (ویال حجیم تزریقی)
- **آیوپامیدول** (ویال تزریقی)
- **لینزولید** (ویال حجیم تزریقی)
- **رمیفنتانیل** (ویال تزریقی - توسعه مشترک)
- **روکورو نیوم** (ویال تزریقی)
- **آناگرلاید** (کپسول)
- **اینداپامید** (قرص)
- **دکسمدتومیدین** (ویال حجیم تزریقی)
- **لوتیراستام** (ویال تزریقی)
- **ایپراتروپیوم / سالبوتامول** (نبولایزر)
- **نوسکاپین** (شربت)

برخی مواد اولیه که برای اولین بار در کشور به بازار عرضه شده است

- **رمیفنتانیل**
- **تیکاگرنیلوتینیب**
- **لور**
- **تریفلونامید**
- **داساتینیب**
- **سولیفناسین**
- **فاوپیراویر**
- **رمدسیویر**
- **اومفنویر**
- **امپاگلیفلوزین**
- **هیدروکودون**
- **زولپیدم**
- **ستروریکس**
- **پیوگلیتازون**
- **پرازوسین**
- **کویتیپین**
- **نالتروکسان بیس**
- **پریگابالین**
- **داپوکستین**
- **آتراکوریوم**
- **پمالیدوماید**
- **والزارتان**
- **کلاریترومایسین**
- **آزیترومایسین تیست ماسک**
- **دنپزیل هیدروکلراید**
- **فنوفیرات**
- **وارنیکلین تارتارات**

● مسئولیت اجتماعی در قبال تامین داروهای مورد نیاز بیماران کشور

دارو کالایی حیاتی، راهبردی و دانش بنیان مبتنی بر انجام تحقیقات می باشد. در کشور ما پس از پیروزی انقلاب اسلامی، توسعه صنایع دارویی کشور و تولید داروهای مورد نیاز، منجر به افزایش سطح سلامت عمومی و بهبود دسترسی بیماران و منشاء اختراعات غیر قابل انکاری در عرصه توسعه علمی و پژوهشی در کشور و عرصه بین المللی گشته است.

علیرغم مشکلات متعددی همچون افزایش مدت زمان پرداخت مطالبات تولیدکنندگان، آزادسازی قیمت ارز، نوسانات ارزی و عدم تخصیص ارز مناسب جهت واردات مواد اولیه با کیفیت، اختلال در مناسبات بانکی و پرداخت های بین المللی و کمبود مواد اولیه برای تداوم تولید و عرضه مناسب دارو، شیوع بیماری کرونا و بروز مشکلات در واحدهای تولیدی دارویی، هزینه بالای راه اندازی، بازسازی و بروز کردن ماشین آلات تولیدی، کمبود نقدینگی و عدم امکان تامین مالی از منابع بانکی و غیره، در تولید محصولات دارویی و خدمت رسانی همکاران ساعی و خدوم این مجموعه وقفه ای ایجاد نشده است.

گفتنی است قریب ۱۰۰ محصول دارویی از تولیدات این مجموعه انحصاری بوده که یا به دلیل عدم صرفه اقتصادی، شرکت های خصوصی و سایر شرکت های دارویی تمایلی به تولید آنها نداشته و یا به دلیل نوع تکنولوژی و خط تولید خاص مورد نیاز، توان تولید آنها را ندارند، با این حال شرکت های گروه دارویی تامین در پاسخ به نیاز بیماران و بر اساس مسئولیت های اجتماعی خود، تولید و تامین این داروها و سایر داروهای مورد نیاز کشور را در هر شرایطی وظیفه اخلاقی خود دانسته و با تمام توان، به نیاز بیماران کشور پاسخ داده اند.

● فعالیت های مرتبط با همه گیری کرونا

از نخستین روزهای همه گیری بیماری کرونا، علاوه بر تشکیل ستاد مبارزه با کرونا در هلدینگ و شرکت های تابعه جهت مقابله با گسترش بیماری بین کارکنان مجموعه، تمهیدات لازم در خصوص تولید و تامین محلول های ضد عفونی کننده دست و سطوح و داروهای موثر برای مقابله با ویروس کرونا در مجموعه شرکت های گروه دارویی تامین صورت پذیرفت که با پیگیری های همه جانبه و جهادی مدیران و پرسنل خدمت ها تا امروز نتایج درخشان زیر حاصل گردیده است:

الف (تولید محلول ها و ژل ضد عفونی کننده دست (بر اساس پروتکل سازمان جهانی بهداشت)

نام شرکت	ظرفیت تولید روزانه	نوع بسته بندی	میزان تولید تاکنون
دارویی ره آورد تامین	تا ۲۵ هزار لیتر محلول (بسته به تامین الک)	۶۰ و ۲۵۰ سی سی ۱ - ۴ و ۲۰ لیتری	۳۵۵ هزار لیتر
داروسازی زاگرس فارمدپارس	۳-۶ هزار لیتر محلول (بسته به حجم مصرف)	۱۰۰ - ۲۵۰ و ۵۰۰ سی سی (بسته به حجم مصرف)	۵۰ هزار لیتر ژل + ۱۹/۶ هزار لیتر محلول
شیمی دارویی داروپخش	۳-۶ هزار لیتر محلول (بسته به تامین الک)	یک لیتری و بیشتر	۱۹۳ هزار لیتر
داروسازی کاسپین تامین	۲ تن ژل ۸ هزار لیتر محلول	تیوپ ۶۰ گرمی ظروف ۶۰ و ۱۲۰ سی سی	۲۳ تن ژل ۹۰ هزار لیتر محلول
داروسازی ابوریحان	۲ هزار لیتر محلول ۲ تن ژل	ظروف نیم لیتری تیوپ ۳۰ گرمی	۱۸۳ هزار لیتر
کارخانجات داروپخش	۲/۵ هزار لیتر محلول	ظروف ۶۰ سی سی	۱۸/۵ هزار لیتر
داروسازی اکسیر	۲/۵ هزار لیتر محلول	ظروف ۱۲۵ و ۲۵۰ سی سی	۱۰۴ هزار لیتر
کلر پارس	۵ هزار لیتر ژل	ظروف ۸۰۰ سی سی	۵۶ هزار لیتر
آنتی بیوتیک سازی ایران	۲۰ هزار لیتر	بطری ۴۵۰ سی سی	۳/۷ هزار لیتر

ب (تولید محلول ضد عفونی کننده سطوح بر پایه آب اکسیژنه و آب ژاول (جهت ضد عفونی محیط)

نام شرکت	ظرفیت تولید روزانه	نوع بسته بندی	میزان تولید تاکنون
کلر پارس	۵۰ هزار لیتر (آب اکسیژنه) ۴۰ هزار لیتر (آب ژاول)	بالک	۱۲۸۶ هزار لیتر (آب اکسیژنه) ۳۷۹۰۰ هزار لیتر (آب ژاول)
دارویی ره آورد تامین	تا ۲۵ هزار لیتر محلول	۲۰ لیتری	۳۰۷ هزار لیتر (آب اکسیژنه)

ج) تولید داروهای موثر در درمان بیماری کرونا

شرکت توفیق دارو :

- تولید ۵۰۰ کیلوگرم ماده اولیه فاوپیپراویر
- انتقال دانش فنی تولید محصول فاوپیپراویر به شرکت کارخانجات داروپخش



شرکت‌های توفیق دارو و ابوریحان:

- طراحی مدل سنتز و پره فرمولاسیون چند داروی ضد ویروس موثر در درمان بیماران مبتلا به کرونا، از جمله آتازاناویر و اسلتامیویر که به تولید ۴۰,۰۰۰ عدد کپسول آتازاناویر (که بصورت قراردادی مواد اولیه آن توسط توفیق دارو تأمین و در شرکت داروسازی ابوریحان تولید نهایی گردیده) انجامیده که در مرحله اخذ پروانه می باشد.

شرکت‌های توفیق دارو و داروسازی اکسیر:

- تولید ۵/۲ کیلوگرم ماده اولیه رمدسیویر توسط شرکت توفیق دارو و مشارکت با شرکت اکسیر که منجر به تولید ۵۰,۰۰۰ عدد ویال رمدسیویر خواهد شد.

شرکت شیمی داروئی داروپخش :

- تولید ۶۱ تن ماده موثره آریترومایسین

شرکت‌های داروسازی اکسیر، ابوریحان، زهراوی و کارخانجات داروپخش:

- تولید ۳۶/۵ میلیون عدد آمپول و ۱۲۲ میلیون عدد قرص دگزامتازون

شرکت داروسازی اکسیر و کارخانجات داروپخش:

- تولید ۵۹,۰۰۰ عدد ویال رمدسیویر که اخیراً توسط FDA آمریکا برای درمان بیماران کرونایی تاییدیه گرفته است

شرکت کارخانجات داروپخش:

- تولید بچ صنعتی داروی فاوپیپراویر



● ارتقاء کیفیت و الزامات قانونی

تولید محصول با کیفیت، ایمن و اثربخش در جهت کمک به درمان و بهبود سلامت بیماران از مسئولیتهای قانونی و اجتماعی گروه دارویی تامین، می باشد. در صنعت داروسازی، پیاده سازی اصول بهینه تولید (GMP)، توسط شرکت ها و پیرو آن اخذ گواهینامه GMP از نهاد ناظر قانونی (سازمان غذا و دارو) یکی از مهمترین فاکتورهای کیفی در تولید محصولات است. اگرچه در چند سال گذشته شرکت های داروسازی با مشکلات عدیده ناشی از تحریم های ظالمانه روبرو بوده و هستند اما باعث افتخار این خانواده بزرگ دارویی است که با تمهیدات انجام شده، شاهد بهبود چشمگیر کیفی در خطوط تولید و اخذ گواهینامه های متعدد GMP از سازمان غذا و دارو توسط شرکت های زیر مجموعه بوده ایم.

بخشی از این عملکرد به شرح زیر است:

- ۱- بهره گیری از مشاورین خبره GMP
- ۲- راه اندازی سامانه GMP و برقراری ارتباط قوی تر بین هلدینگ و شرکت های تابعه
- ۳- بررسی موارد عدم انطباق در هریک از شرکت ها، ارائه ساده ترین راهکار جهت رفع موارد بحرانی و پیگیری مستمر این موضوع
- ۴- انجام بازرسی های مداوم GMP از شرکت های گروه
- ۵- ایجاد جو رقابتی بین شرکت ها جهت ارتقاء کیفی و معرفی و تشویق شرکت های برتر در بازه های زمانی مشخص
- ۶- برگزاری دوره های آموزشی مستمر بر اساس نیازسنجی انجام شده و ریشه یابی موارد عدم انطباق مشاهده شده در بازرسی ها
- ۷- تهیه کتب مرجع و به اشتراک گذاری آن بین شرکت های مجموعه
- ۸- بررسی دقیق و کارشناسی طرح های امکان سنجی پروژه های ایجاد و بهبود
- ۹- برگزاری جلسات کارشناسی فنی جهت بررسی نقشه های سایت های تولیدی در دست احداث یا در حال اصلاح

- ۱۰- آنالیز دقیق چارت سازمانی واحد های تضمین کیفیت و متذکر شدن نقاط قابل بهبود در چارت با توجه به گستردگی و پیچیدگی فرایند تولید و میزان ارتقا مورد نظر هلدینگ
- ۱۱- تعریف پروژه های ارتقاء و گنجانیدن تعهد اجرای برنامه عملیاتی ارتقاء GMP در بودجه سالیانه

محاصل این اقدامات، افزایش ۴۲ درصدی صدور یا به روزآوری گواهی های GMP در دو ساله بوده که خود نشان دهنده ارتقاء کیفی شرکت های تابعه گروه می باشد.

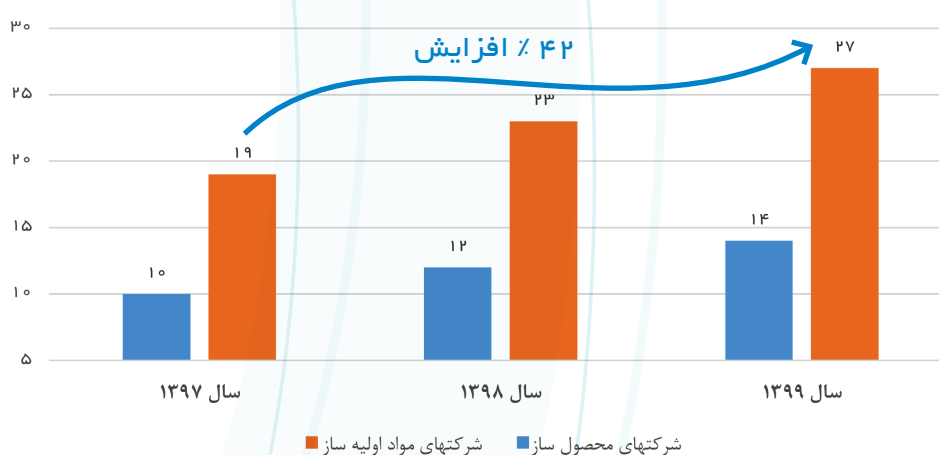
گواهی GMP صادر شده در شرکتهای مواد اولیه ساز

ردیف	نام شرکت	سال ۹۷	سال ۹۸	سال ۹۹
۱	آنتی بیوتیک سازی ایران	۱	۱	۲
۲	تولید مواد اولیه داروپخش	۷	۱۰	۱۱
۳	تحقیقاتی مهندسی توفیق دارو	۶	۶	۶
۴	ژلاتین کپسول ایران	۱	۱	۱
۵	شیمی دارویی دارو پخش	۴	۵	۷
جمع کل		۱۹	۲۳	۲۷

گواهی GMP صادر شده در شرکتهای محصول ساز

ردیف	نام شرکت	سال ۹۷	سال ۹۸	سال ۹۹
۱	ابوریحان	۱	۱	۰
۲	دارو سازی اکسیر	۵	۵	۸
۳	پارس دارو	۰	۱	۱
۴	تولید مواد اولیه داروپخش	۱	۱	۱
۵	لابراتوار های رازک	۰	۱	۱
۶	دارو سازی زاگرس فارمدپارس	۱	۱	۱
۷	دارو سازی زهراوی	۰	۰	۰
۸	شهید قاضی	۰	۰	۰
۹	دارو سازی فارابی	۲	۲	۰
۱۰	کارخانجات دارو پخش	۰	۰	۲
جمع کل		۱۰	۱۲	۱۴

تعداد گواهی GMP اخذ شده





داروسازی ابوریحان ▲



شرکت کلر پارس ▲



داروسازی زاگرس فارمد پارس ▲



داروسازی شهید قاضی ▲



شرکت شیمی دارویی دارو پخش ▲

● پرونده های حقوقی

پیگیری در جهت حل و فصل پرونده های حقوقی خصوصاً پرونده های وصول مطالبات شرکتها در دو سال گذشته از اولویتهای اصلی واحد حقوقی بوده است. ارزش کل پرونده های مفتوح در هلدینگ و شرکت های تابعه در دو سال گذشته بالغ بر ۵۵۰ میلیارد تومان بوده که در حال حاضر بالغ بر ۲۹۰ میلیارد تومان از مبالغ فوق وصول گردیده و الباقی مطالبات با جدیت در حال پیگیری می باشد. از مهم ترین پرونده های مجموعه پرونده مربوط به شکایت از شرکت توسعه دارویی رسا به ارزش ۸۹ میلیارد تومان بوده که با احتساب جرایم تاخیر، مبلغ ۱۸۸ میلیارد تومان از حقوق شرکتهای داروسازی فارابی، لابراتوارهای رازک و داروسازی زهراوی وصول گردیده است. همچنین پرونده شکایت از آقای بهرامی در مرحله مزایده املاک و در آستانه وصول مبلغ ۵۰ میلیارد تومان از حقوق حق شرکت توزیع داروپخش می باشد.

● پروژه ها

در جهت انطباق با نیاز روز کشور و بازارهای داخلی و جهانی، شرکتهای گروه دارویی تامین، همواره در حال گسترش یا بهبود خطوط تولید خود می باشند. در این راستا و از آنجا که انجام پروژه های مربوطه نیاز به مدیریت مالی و اجرایی همه جانبه و دقیق دارد کمیته ارزیابی پروژه ها از ابتدای سال ۱۳۹۸ در سطح معاونین و مدیران مرتبط در هلدینگ شروع به کار کرد و از آن تاریخ ضمن ایجاد فرایندی چابک و دقیق، نسبت به ارزیابی کلیه پروژه های شرکتهای تابعه در سریع ترین زمان ممکن اقدام نموده است.

نوع پروژه	تعداد	هزینه مصوب شده (میلیارد تومان)	تعداد خاتمه یافته	هزینه خاتمه یافته (میلیارد تومان)
ایجاد و توسعه	۴۲	۱۹۴۶/۴۸	۱۱	۷۵/۳۵
نوسازی و بهسازی	۴۱	۱۹۹/۶۱	۳۲	۷۲/۷۸
جمع کل	۸۳	۲۱۴۶/۰۸	۴۳	۱۴۸/۱۳

▼ شرکت داروسازی اکسیر





شرکت تولید مواد اولیه دارو پخش



شرکت داروسازی فارابی



برخی از مهمترین پروژه های خاتمه یافته مهم از سال ۱۳۹۸ تا کنون به شرح زیر می باشند:

ردیف	عنوان پروژه	نوع پروژه	شرکت تابعه	محل اجرای پروژه	ارزش فعلی سرمایه گذاری (میلیارد تومان)	مدت زمان (ماه)	تاریخ اختتام
۱	افزایش ظرفیت کلر و اسید سازی	توسعه ای	کلر پارس	تبریز	۸۲	۴۸	اردیبهشت ۱۴۰۰
۲	ساخت خط تولید محصولات LVHV و نازک تیک کارخانه تهران	ایجاد	شیمی دارویی	تهران	۱۰	۱۸	آبان ۱۳۹۸
۳	طراحی و ایجاد خطوط تولید محصولات انتقالی	ایجاد	تماد	البرز	۸	۱۲	اسفند ۱۳۹۸
۴	پروژه خط تولید محصولات نیمه ساخته تماد مشهد	ایجاد	تماد	البرز	۹	۱۲	اسفند ۱۳۹۸
۵	بهینه سازی تاسیسات مرکزی	نوسازی و بهسازی	آنتی بیوتیک سازی	ساری	۵	۸	بهمن ۱۳۹۹
۶	مرکز توزیع جهت پوشش استان قزوین و زنجان	ایجاد	توزیع داروپخش	قزوین	۱۸	۶	اسفند ۱۳۹۹

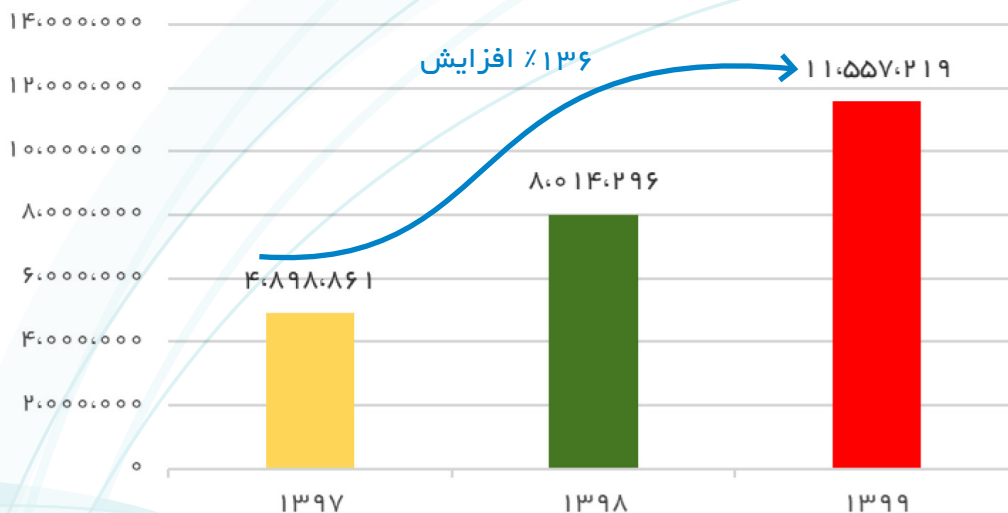


عملکرد شرکت های تابعه

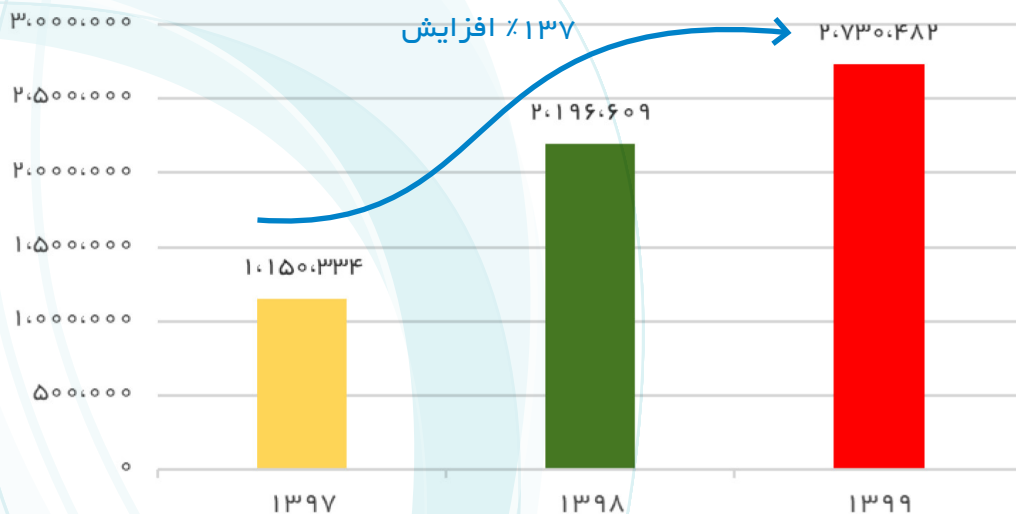
کارخانجات داروپخش



درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)



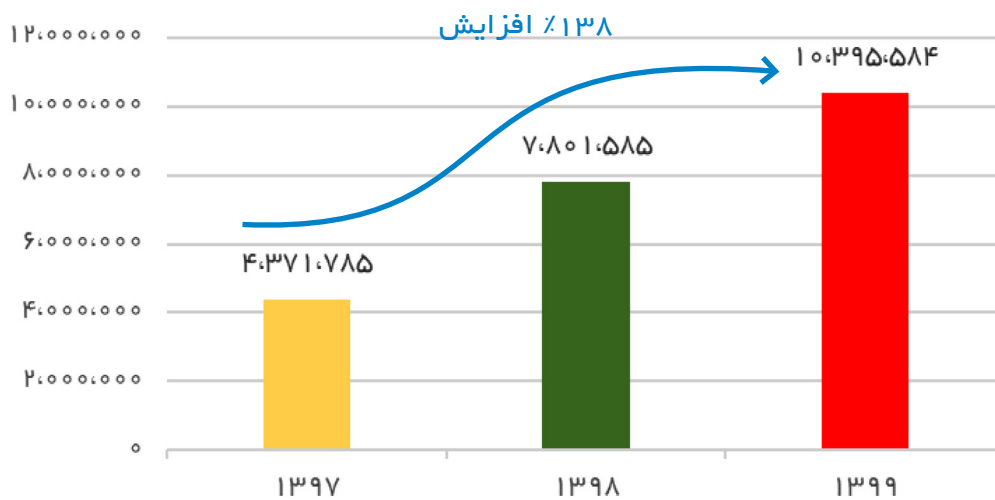
سود خالص (میلیون ریال)



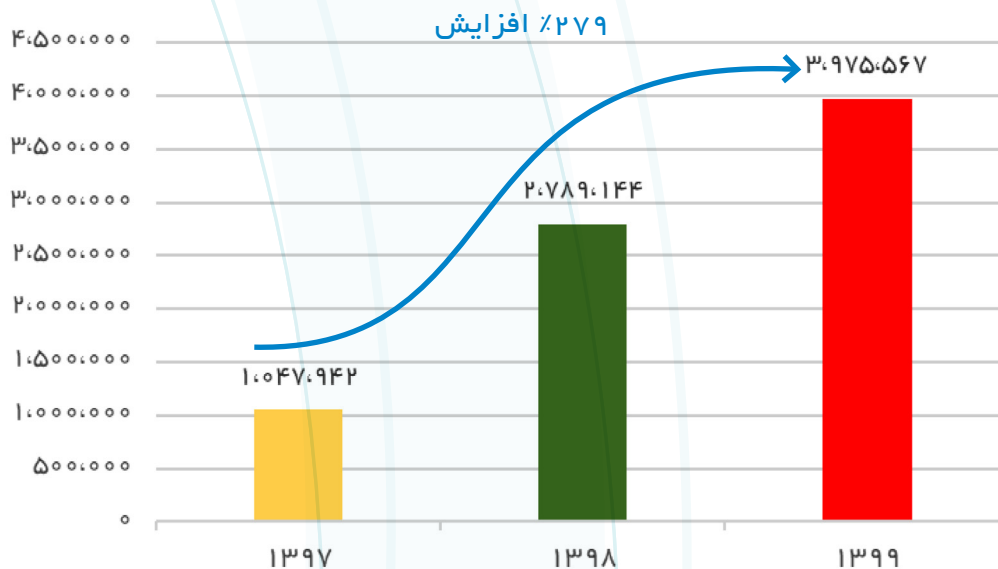
اهم دستاوردها:

- افزایش ۱۳۶ درصدی فروش و ۱۳۷ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- ثبت رکورد بالاترین فروش و تولید در تاریخ فعالیت شرکت
- اخذ پروانه ۳۵ محصول جدید
- اخذ گواهینامه GMP برای سایت ویال ، مایعات و جامدات
- اخذ گواهینامه آکرودیته آزمایشگاه کنترل از سازمان غذا و دارو
- بهره برداری از پروژه تولید کارتریج و پن های دارویی و بخش توزین مرکزی

درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)



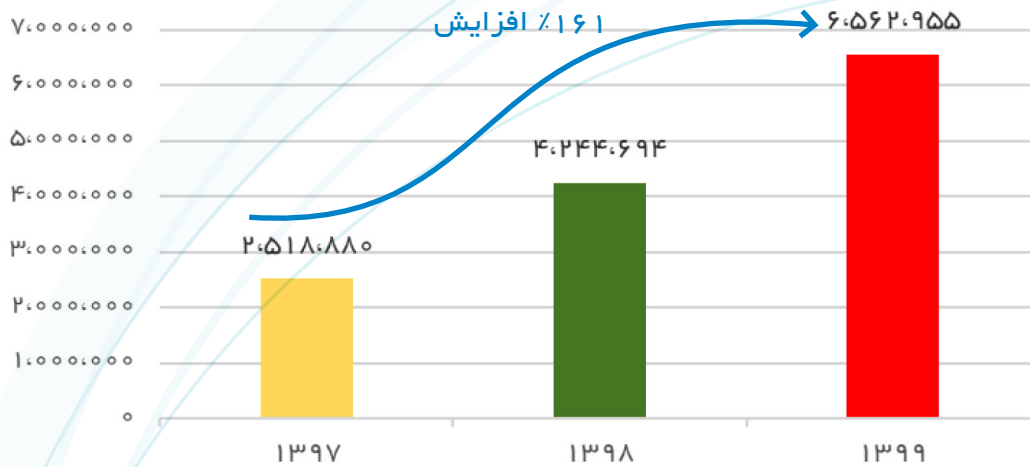
سود خالص (میلیون ریال)



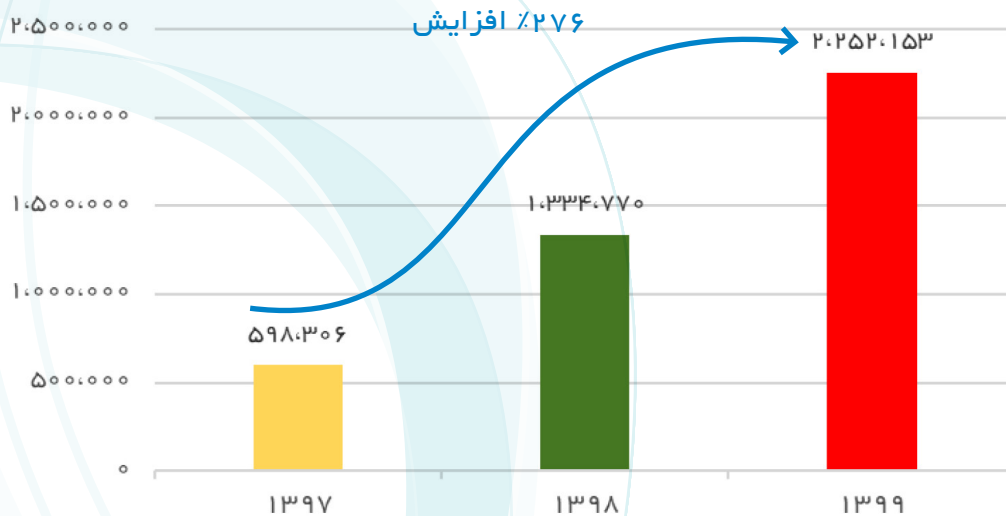
اهم دستاوردها:

- افزایش ۱۳۸ درصدی فروش و ۲۷۹ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- ثبت رکورد بالاترین تولید مقداری در تاریخ فعالیت شرکت
- تولید ۳۱ قلم محصول جدید و اخذ بیش از ۱۶ پروانه جدید
- افزایش فروش صادراتی به میزان ۱۱۶ درصد و کسب عنوان سومین شرکت برتر صادرکننده دارویی کشور در سال ۱۳۹۹
- دریافت هشت گواهینامه GMP از سازمان غذا و داروی کشور
- رشد ۱۸۰ درصدی درآمد ارائه خدمات و محصولات کارمزدی

درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)



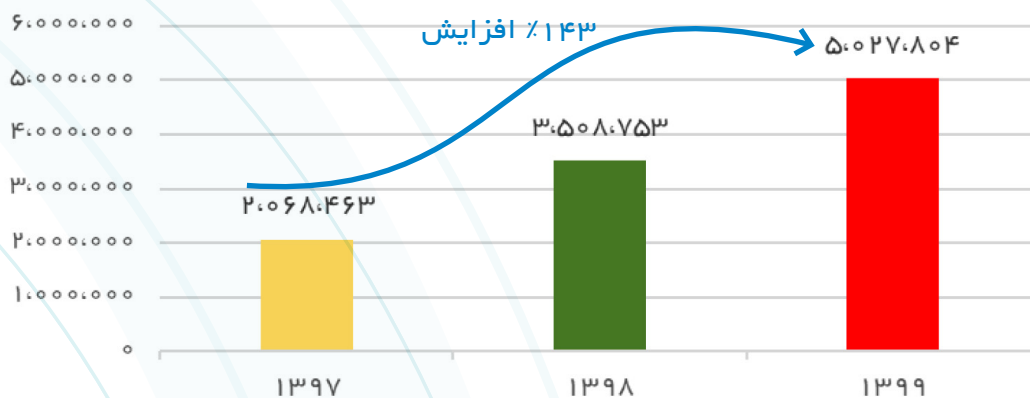
سود خالص (میلیون ریال)



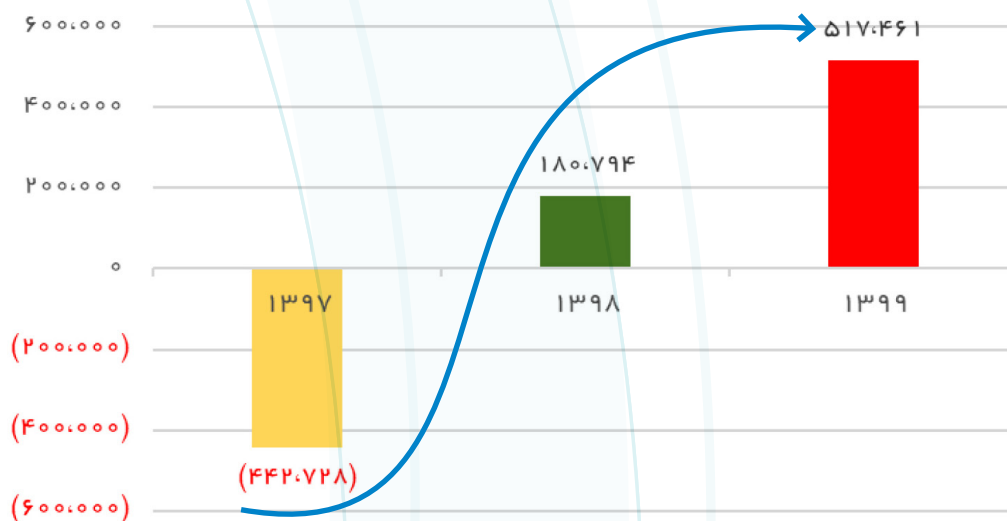
اهم دستاوردها:

- افزایش ۱۶۱ درصدی فروش و ۲۷۶ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- رکورد بیشترین مقدار تولید در کل دوره فعالیت شرکت
- افزایش ۵۰ درصدی میزان صادرات شرکت
- ارتقای GMP خطوط تولیدی شرکت
- اخذ ۲۸ پروانه تولید محصولات جدید
- افزایش تولید قراردادی و استفاده از ظرفیتهای خالی شرکتهای گروه جهت تولید محصولات جدید

درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)



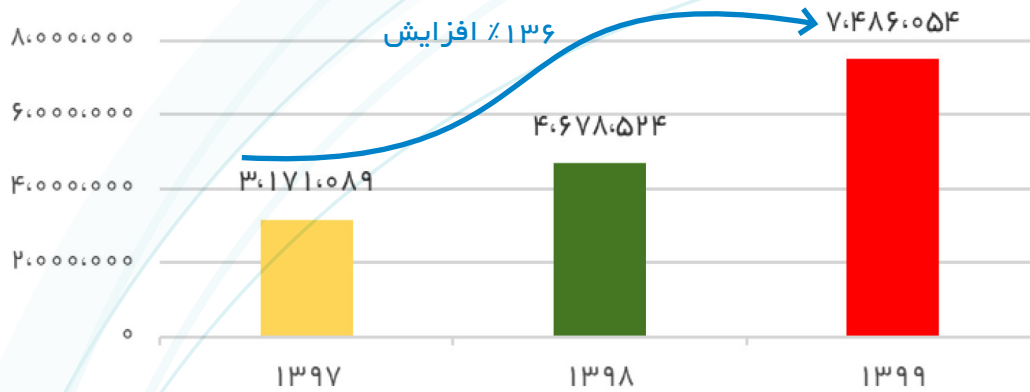
سود خالص (میلیون ریال)



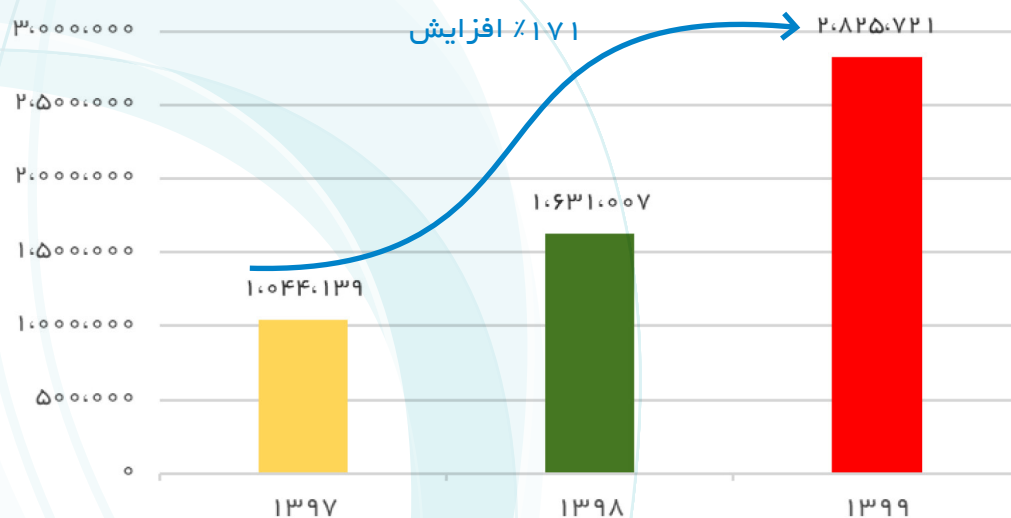
اهم دستاوردها:

- افزایش ۱۴۳ درصدی فروش از سال ۱۳۹۷ و خروج از ضرر با سودآوری ۵۱۷ میلیارد ریالی در سال ۱۳۹۹
- ثبت رکورد بیشترین مبلغ فروش در تاریخ شرکت
- اخذ ۲۹ پروانه برای محصولات جدید
- از سرگیری صادرات محصولات شرکت بعد از دو سال
- رفع کامل نواقصات باقیمانده و بهره برداری از پروژه خط تولید بایوتکنولوژی و انجام ممیزی و رفع ایرادات اساسی
- بخش های استریل و جامدات هازارد
- اُورها ل اساسی ماشین آلات خط تولید با بهره گیری از توان مهندسين داخلی در ساخت و تامین قطعات برای اولین بار در کشور
- وصول مطالبات از شرکت توسعه دارویی رسا

درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)



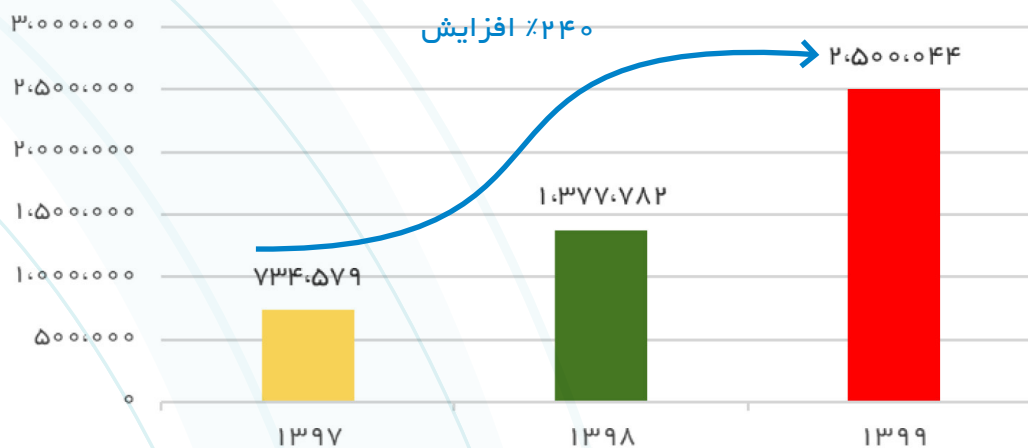
سود خالص (میلیون ریال)



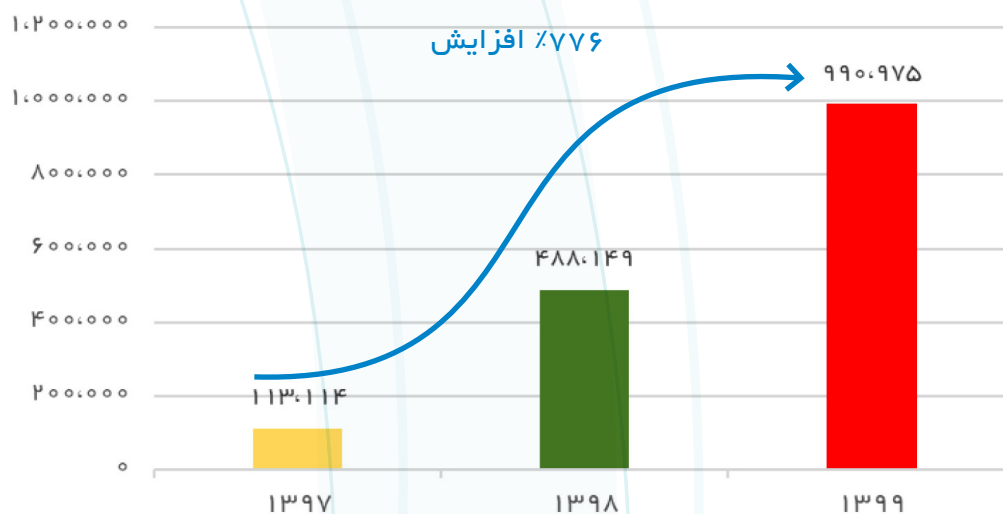
اهم دستاوردها:

- افزایش ۱۳۶ درصدی فروش و ۱۷۱ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- افزایش ۲۵ درصدی ظرفیتهای تولید داروهای دامی و انسانی
- اخذ ۱۳ مورد پروانه جدید برای داروهای انسانی و دامی
- افزایش ۷۳ درصدی میزان صادرات شرکت
- اخذ گواهی GMP برای تمامی خطوط تولید دامی شرکت
- وصول مطالبات از شرکت توسعه دارویی رسا

درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)

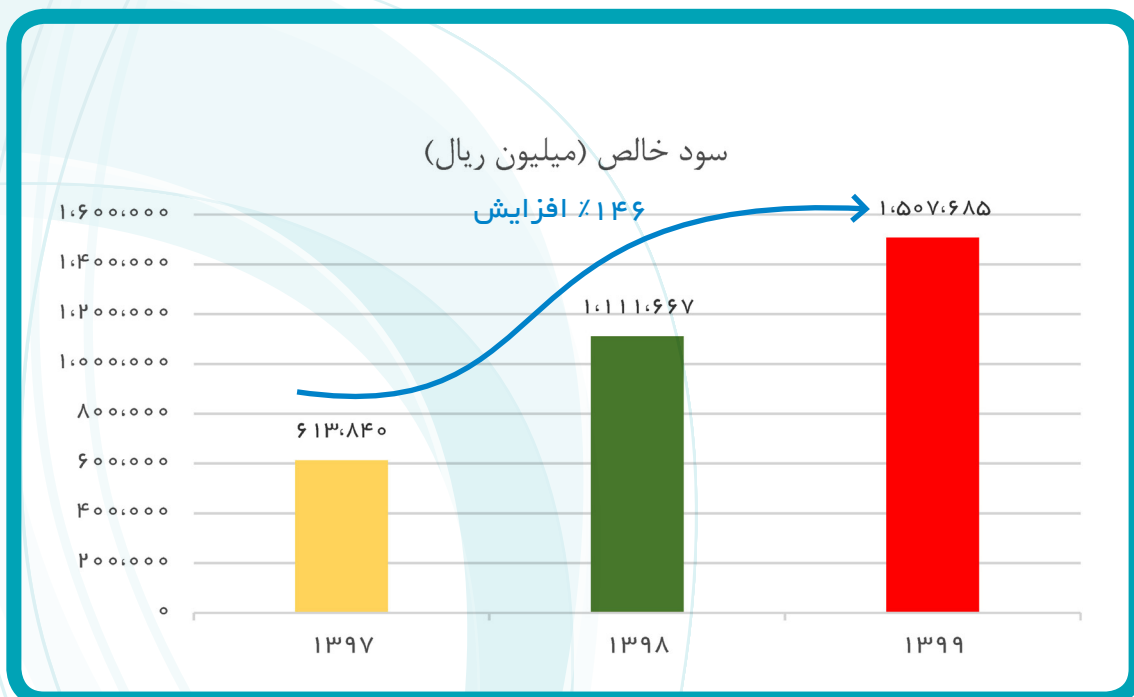
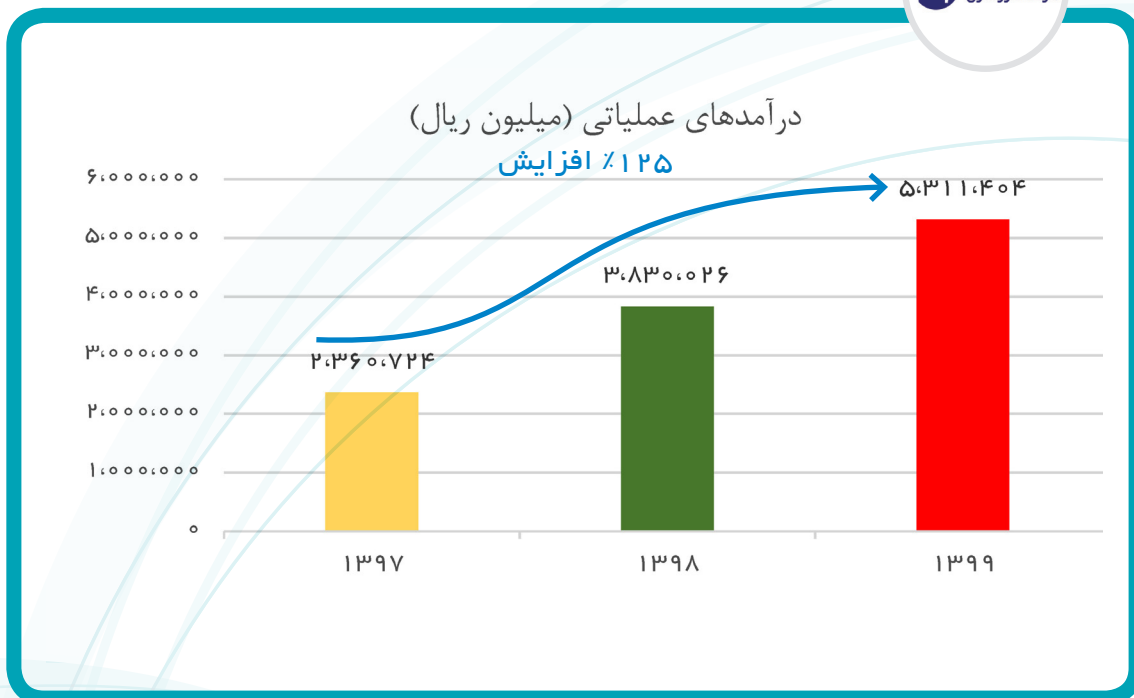


سود خالص (میلیون ریال)



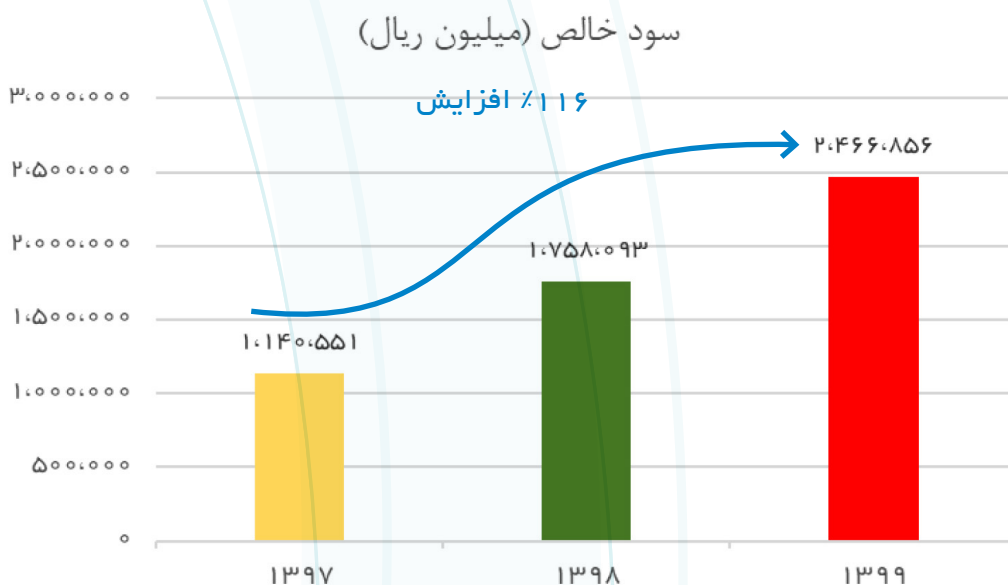
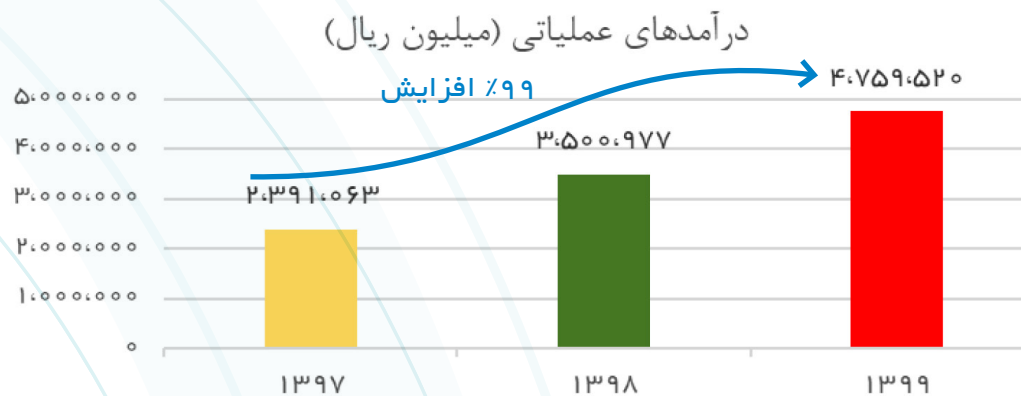
اهم دستاوردها:

- افزایش ۲۴۰ درصدی فروش و ۷۷۶ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- دریافت ۱۱ پروانه تولید محصول جدید
- انتخاب شرکت به عنوان صادر کننده نمونه استانی برای چهار سال متوالی
- تمدید گواهینامه GMP خطوط تولید و ارتقاء GMP خطوط تولید گرانول و ساخت مایعات



اهم دستاوردها:

- افزایش ۱۲۵ درصدی فروش و ۱۴۶ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- اخذ پروانه ۴ داروی جدید و ۴ محصول جدید در حوزه کرونا
- رکورد بالاترین میزان صادرات عددی محصولات در طول تاریخ شرکت و صادر کننده نمونه استانی در سال ۱۳۹۹
- دریافت پروانه بهره برداری آزمایشگاه مجاز تولیدی (آکروپتیه)
- اجرای پروژه احداث خطوط تولید فرآورده های تزریقی به عنوان بزرگترین سایت فرآورده های تزریقی در ایران (که به مدت ۱۰ سال به طور کامل متوقف بوده) و در مرداد ماه سال جاری به بهره برداری کامل خواهد رسید
- صرفه جویی ارزی قابل توجه از طریق ساخت و تعمیر دستگاه ها و تجهیزات توسط توان متخصصین داخلی

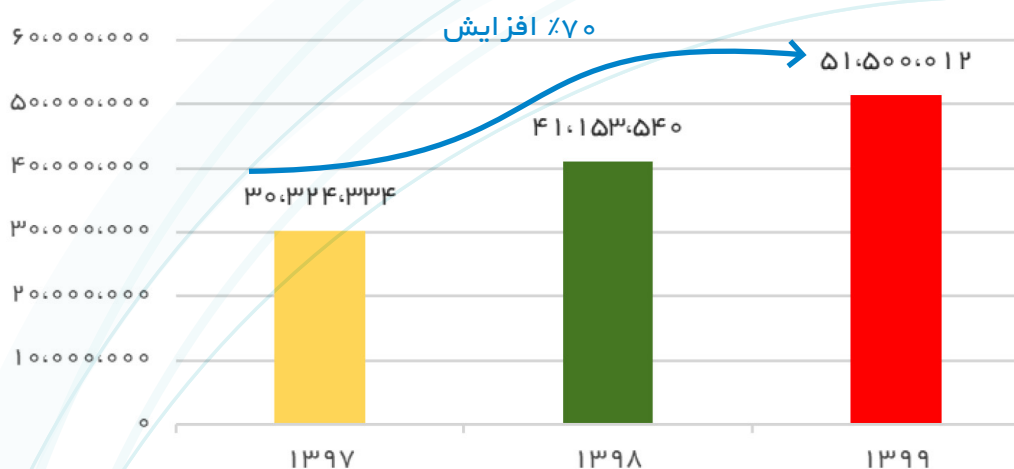


اهم دستاوردها:

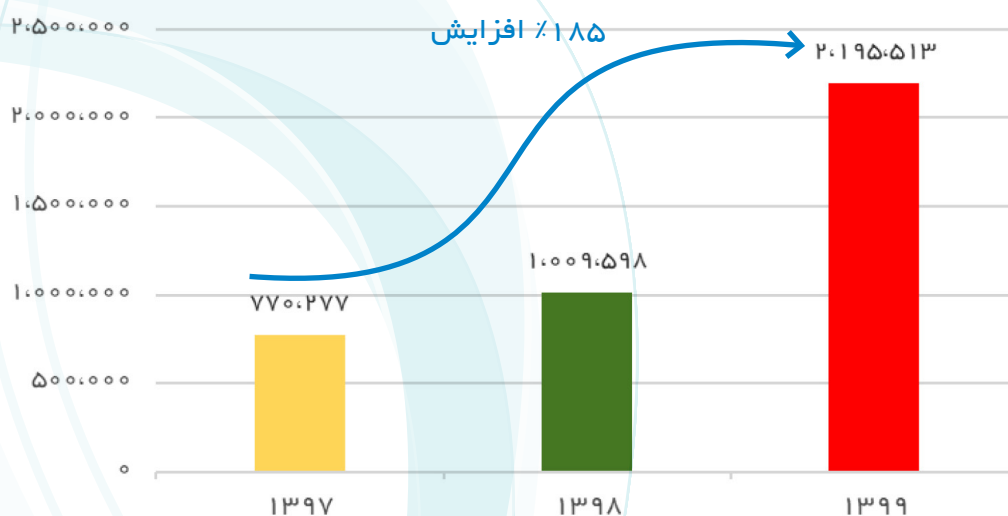
- افزایش ۹۹ درصدی فروش و ۱۱۶ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- اخذ پروانه ۱۶ محصول جدید انسانی (۷ محصول انحصاری)
- اخذ پروانه ۱۰ محصول جدید دامی
- احداث سایت جدید تولید آمپول با ۴ خط به مساحت ۹۵۰ مترمربع
- آغاز پروژه بزرگ نوسازی بخش تولید محصولات تزریقی با حجم بالا
- توسعه انبارها به مساحت ۳۲۵۰ مترمربع
- طراحی و ساخت سالن های آسیاب و گرانول سازی جدید
- واحد تولیدی منتخب حفاظت محیط زیست استان در سال ۱۳۹۹



درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)

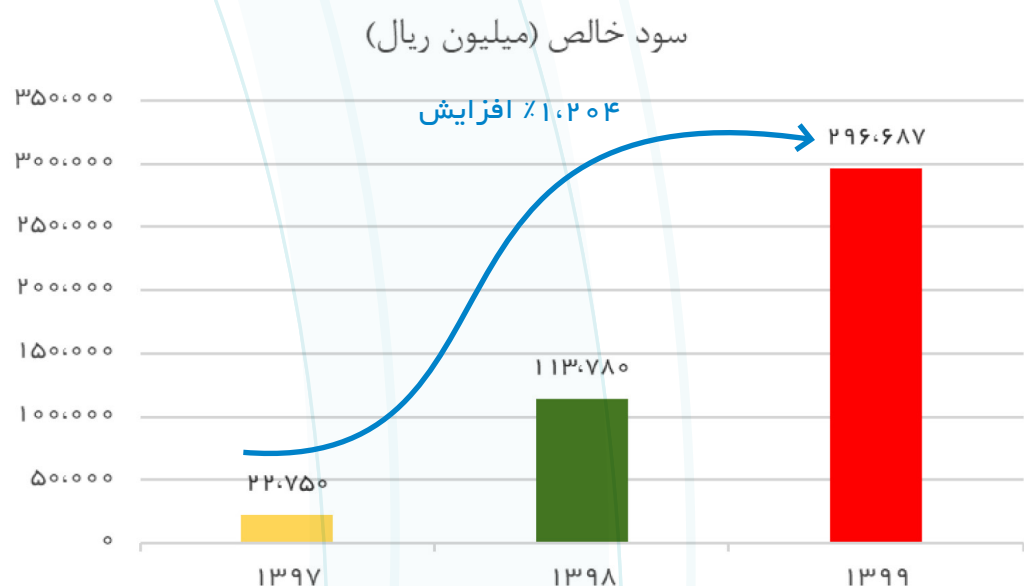
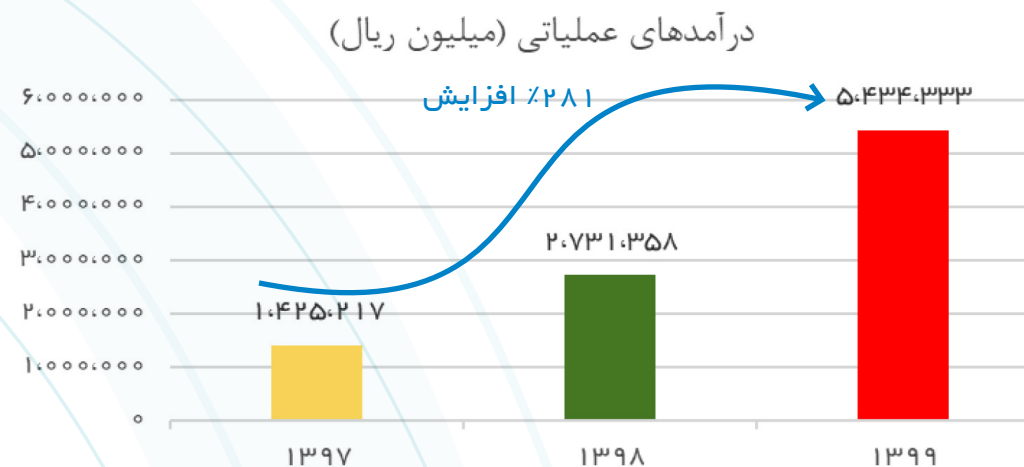


سود خالص (میلیون ریال)



اهم دستاوردها:

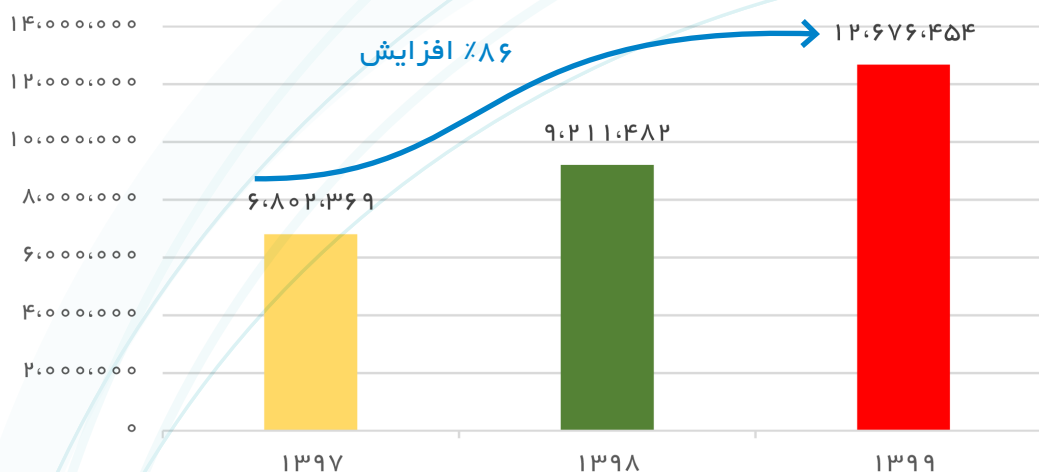
- افزایش ۷۰ درصدی فروش و ۱۸۵ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- توزیع بیش از ۲,۹۰۰ میلیارد ریال داروهای خاص درمان کرونا نظیر رمدسیویر، فایوپیراویر، ...
- توزیع بیش از ۷۰۰ میلیارد ریال انواع ماسک، دستکش و ضدعفونی کننده
- ایجاد ۱۶ درصد فروش از اقلام جدید
- راه اندازی مرکز توزیع جهت پوشش استان قزوین و زنجان و آغاز پروژه احداث مرکز لرستان
- چابک سازی ناوگان توزیع از طریق جایگزینی ۳۰ دستگاه خودروی کامیونت فرسوده با ۳۰ دستگاه ون باری
- عرضه اولیه در بورس و ورود به بازار سرمایه



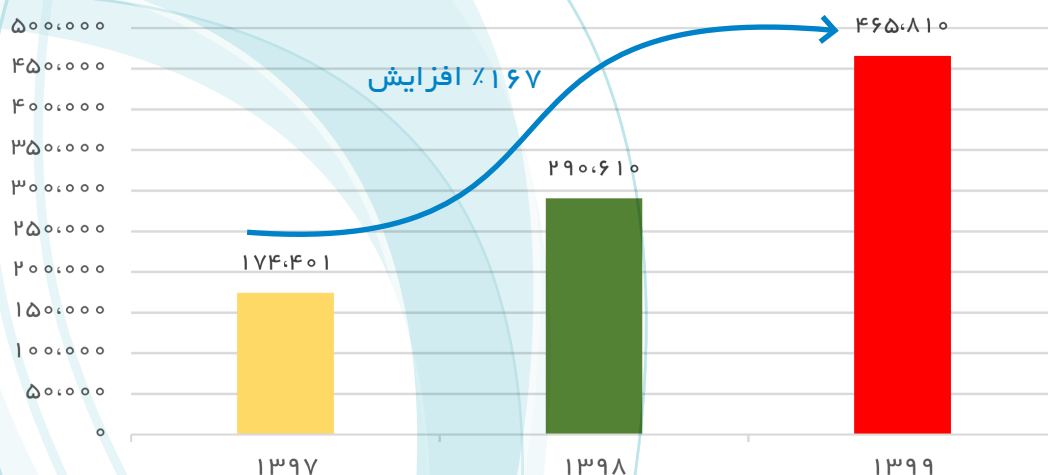
اهم دستاوردها:

- افزایش ۲۸۱ درصدی فروش و ۱,۲۰۴ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- راه اندازی چهار شعبه در استان های گلستان، کهگیلویه و بویر احمد، لرستان و البرز
- افزایش تعداد تأمین کنندگان و سبد کالا و توزیع واکسن های مورد نیاز کشور
- بسته شدن دو پرونده مهم حقوقی شرکت و وصول کلیه مطالبات
- عدم استفاده از تسهیلات و منابع بانکی و در نتیجه صفر شدن هزینه های مالی شرکت

درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)



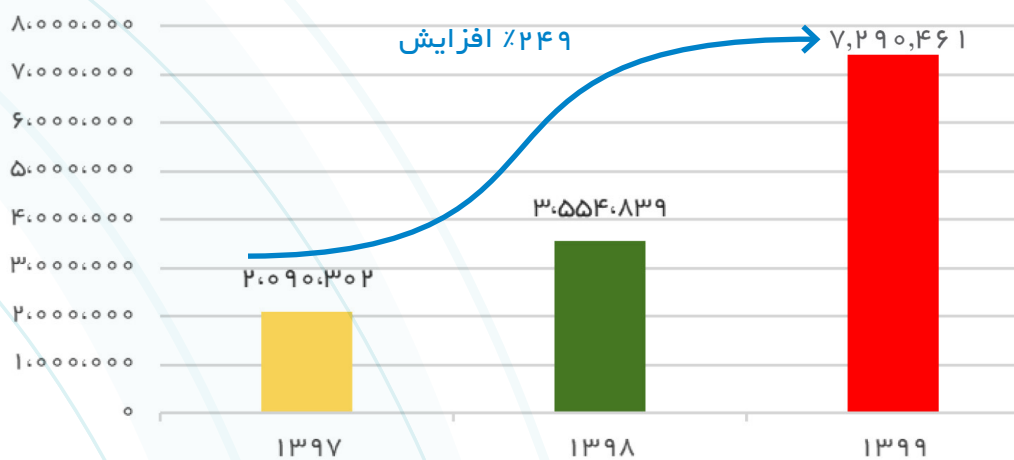
سود خالص (میلیون ریال)



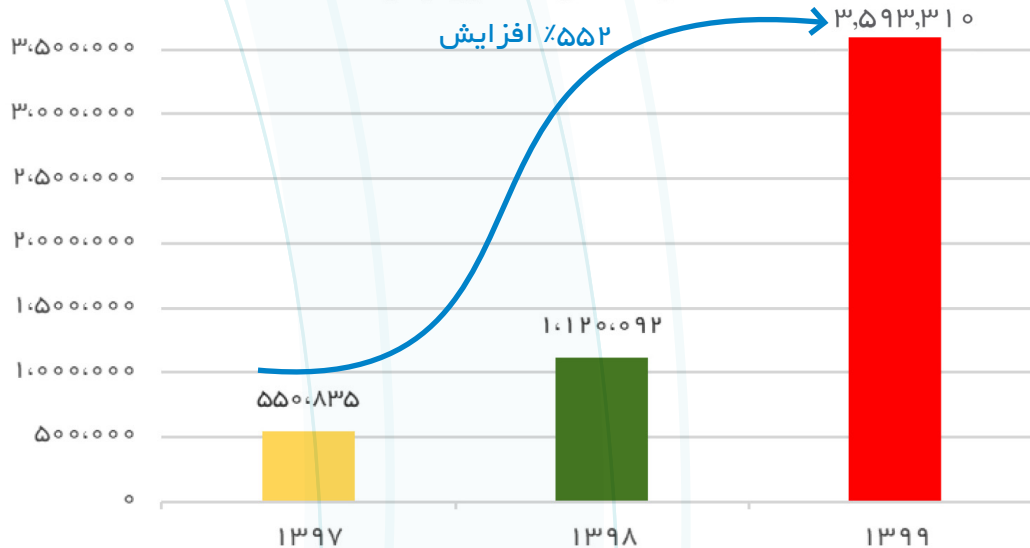
اهم دستاوردها:

- افزایش ۸۶ درصدی فروش و ۱۶۷ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- عقد قرارداد با ۲۴ تامین کننده جدید در راستای تکمیل و تقویت سبد کالا
- توسعه ناوگان حمل و نقل استانی و تجهیز آنها به سردخانه
- ارتقاء ظرفیت پالت گذاری مراکز توزیع تهران غرب، تهران شرق، شیراز، اصفهان، مشهد، زنجان، گرگان و انبار مرکزی
- تملیک مراکز ارومیه و کرمان

درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)



سود خالص (میلیون ریال)

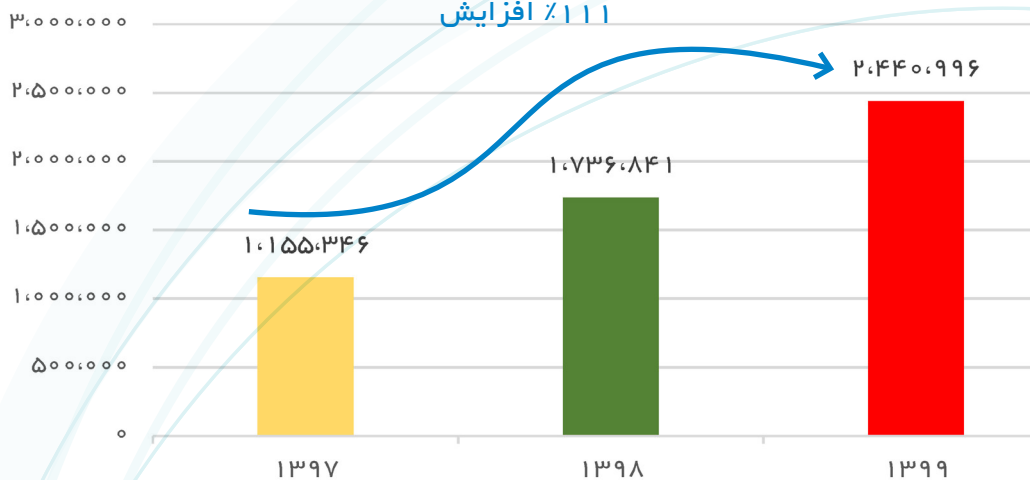


اهم دستاوردها:

- افزایش ۲۴۹ درصدی فروش و ۵۵۲ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- اخذ پروانه برای ۴۳ محصول جدید
- صادر کننده ممتاز ملی با رکورد ۱۷ میلیون دلار صادرات در دو سال گذشته
- برنده شدن در سه سال متوالی در بزرگترین مناقصه بین المللی کدئین فسفات در جهان
- اخذ گواهیتامه GMP برای تمام مشاهد خط تولید شماره ۳، تمام البرز خط تولید پلت و تمام البرز خط تولید شربت

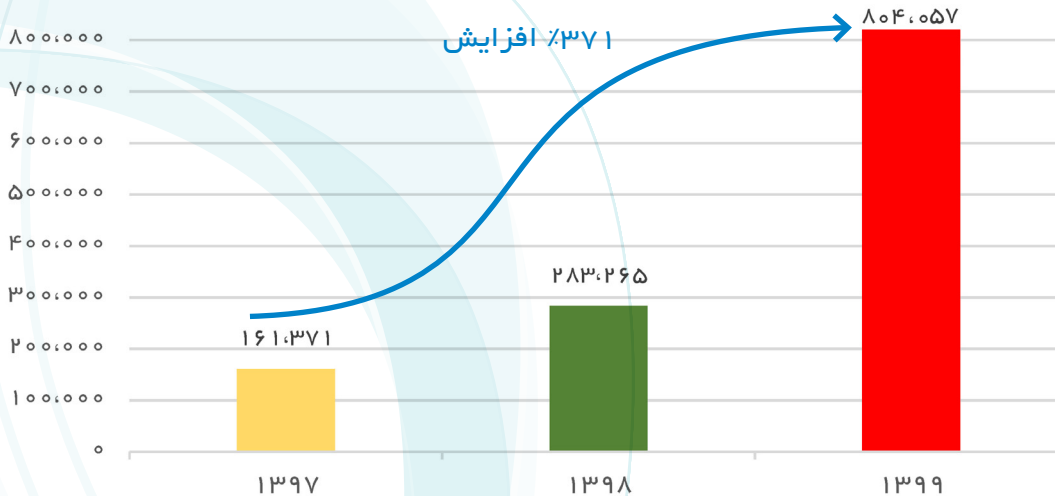
درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)

۱۱۱٪ افزایش



سود خالص (میلیون ریال)

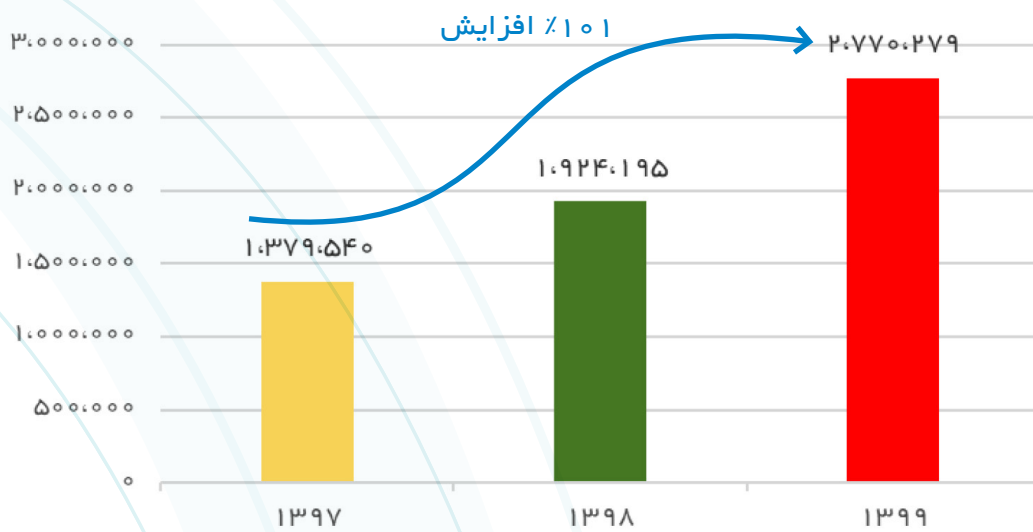
۳۷۱٪ افزایش



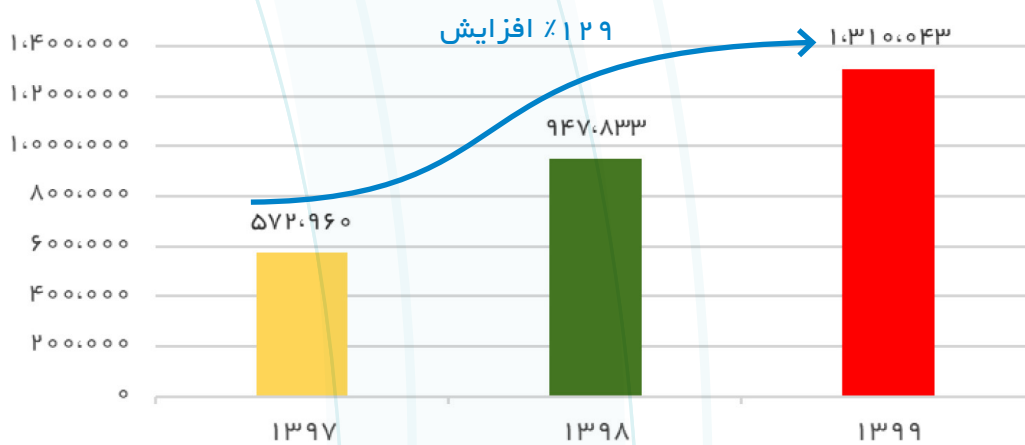
اهم دستاوردها:

- افزایش ۱۱۱ درصدی فروش و ۳۷۱ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- اخذ ۱۳ مورد پروانه تولید محصولات جدید
- اخذ گواهینامه GMP برای کلیه خطوط تولیدی
- بازسازی کامل دو خط اتاق تمیز در کارخانه تهران و یک خط اتاق تمیز در کارخانه کرمانشاه
- افزایش تعداد محصولات دارای تاییدیه دانش بنیان از ۱۶ محصول به ۳۳ محصول

درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)



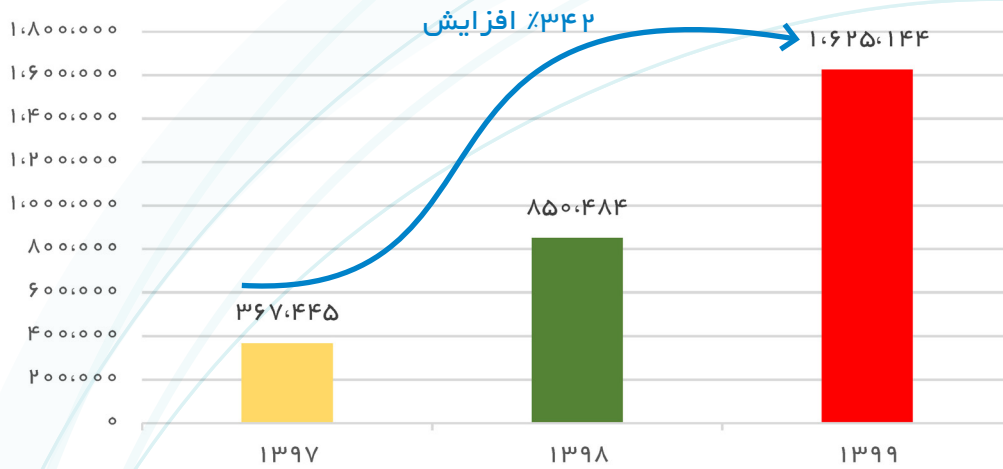
سود خالص (میلیون ریال)



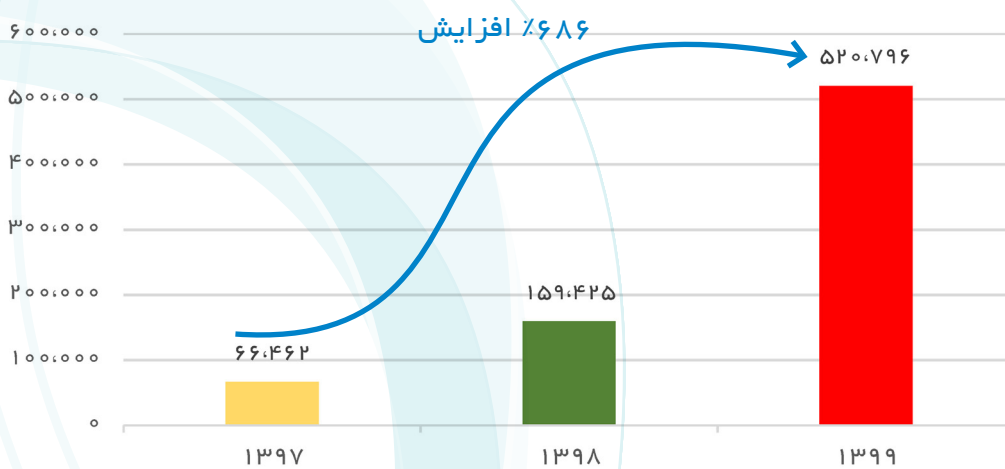
اهم دستاوردها:

- افزایش ۱۰۱ درصدی فروش و ۱۲۹ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- افزایش تولید آب اکسیژنه از ۲۲ تن به ۳۱ تن در روز
- افزایش صادرات محصول از ۱۰,۸۹۳,۰۰۰ دلار به ۲۰,۹۷۷,۰۰۰ دلار
- افزایش چشمگیر تعداد مشتریان
- ساخت تجهیزات مورد نیاز شرکت در داخل
- بازسازی کامل برج جذب اسید در واحد پارافین کلره
- عرضه اولیه در بورس و ورود به بازار سرمایه

درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)



سود خالص (میلیون ریال)

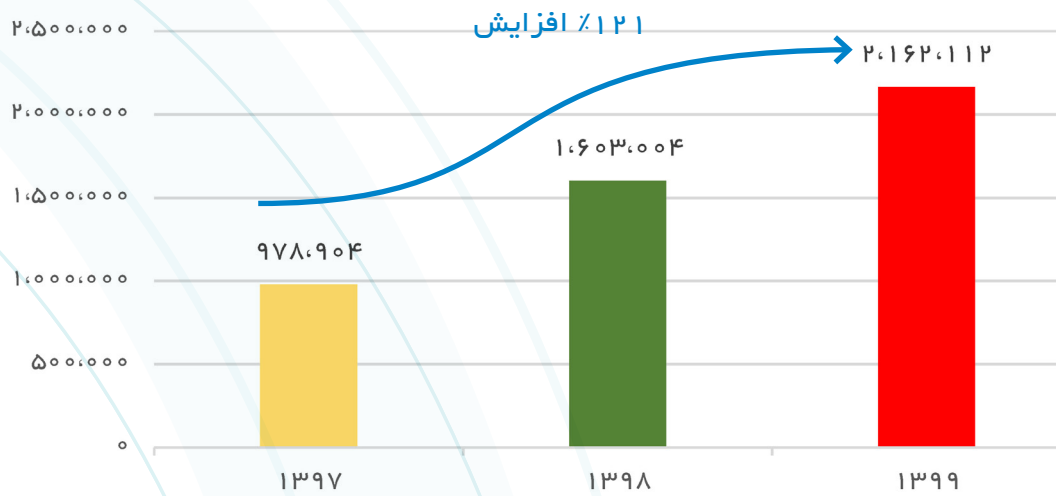


اهم دستاوردها:

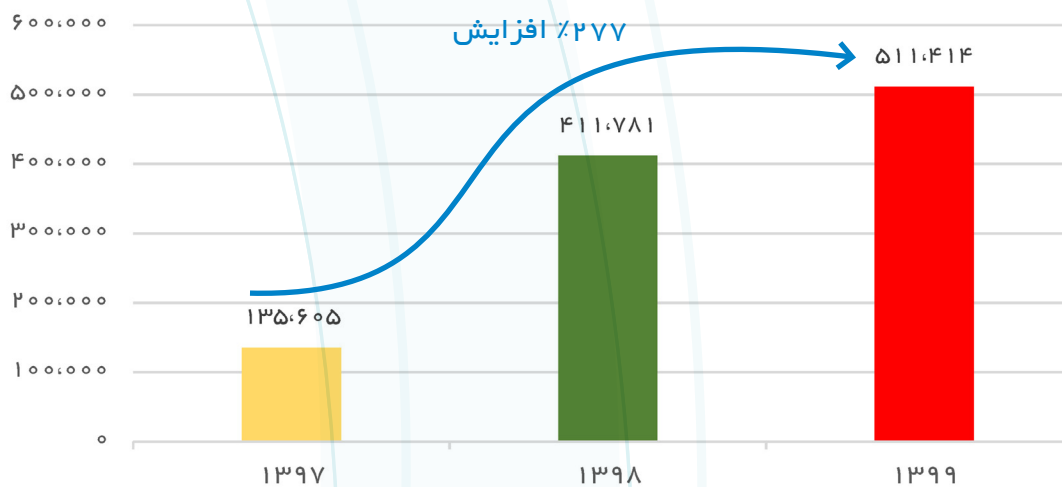
- افزایش ۳۴۲ درصدی فروش و ۶۸۴ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- رکورد بیشترین مقدار تولید در دوران فعالیت
- عرضه محصولات جدید RT.COAT و RT.FILM
- تولید وسیع محصولات ضد عفونی جهت مبارزه با کرونا
- اخذ گواهی GMP برای خطوط RT.FILM، PVPI، PVP و RT.COAT
- عرضه اولیه در بورس و ورود به بازار سرمایه



درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)



سود خالص (میلیون ریال)

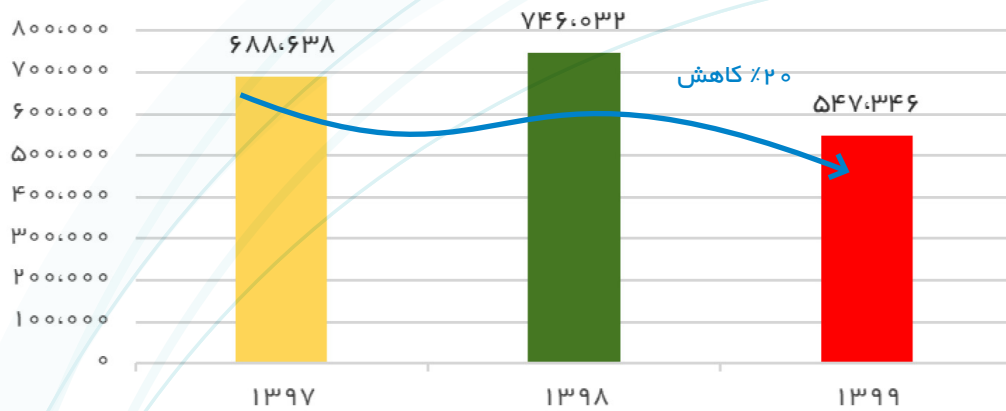


اهم دستاوردها:

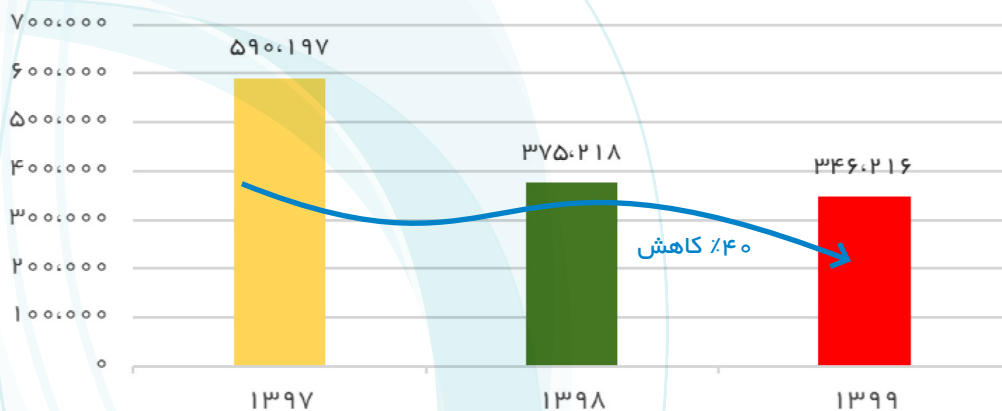
- افزایش ۱۲۱ درصدی فروش و ۲۷۷ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- افزایش ظرفیت تولید پنی سیلینها از ۴۵۰ تن در سال ۱۳۹۷ به ۸۰۰ تن
- افزایش ظرفیت تولید سفالوسپورین ها از ۱۲۰ تن در سال ۱۳۹۷ به ۱۷۰ تن
- تولید صنعتی محصولات جدید آزیترومايسين، والزارتان و آسیکلویر
- افزایش ظرفیت تولیدی دو ملکول آزیترومايسين و والزارتان و افزایش سهم بازار آنها
- اخذ گواهی GMP برای خط تولید بازسازی شده پنی سیلین ها
- تمدید گواهینامه GMP خط تولید عمومی ۱
- بهره برداری از پروژه بازسازی اتاق تمیز خط تولید پنی سیلین ها
- آغاز پروژه احداث و بازسازی اتاق تمیز خط تولید عمومی ۲



درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)



سود خالص (میلیون ریال)

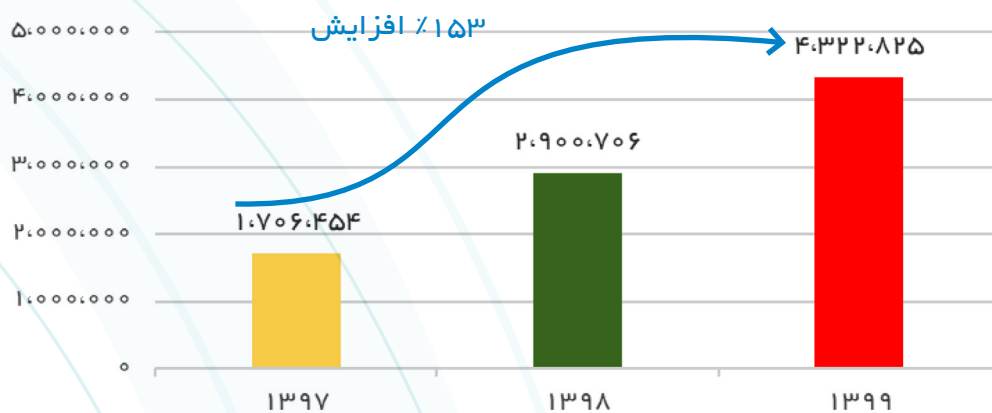


* کاهش فروش و سود شرکت ناشی از کاهش صادرات به دلیل محدودیتهای ناشی از تحریم و محدود شدن حمل و نقل بین المللی به دلیل بیماری کرونا بوده است.

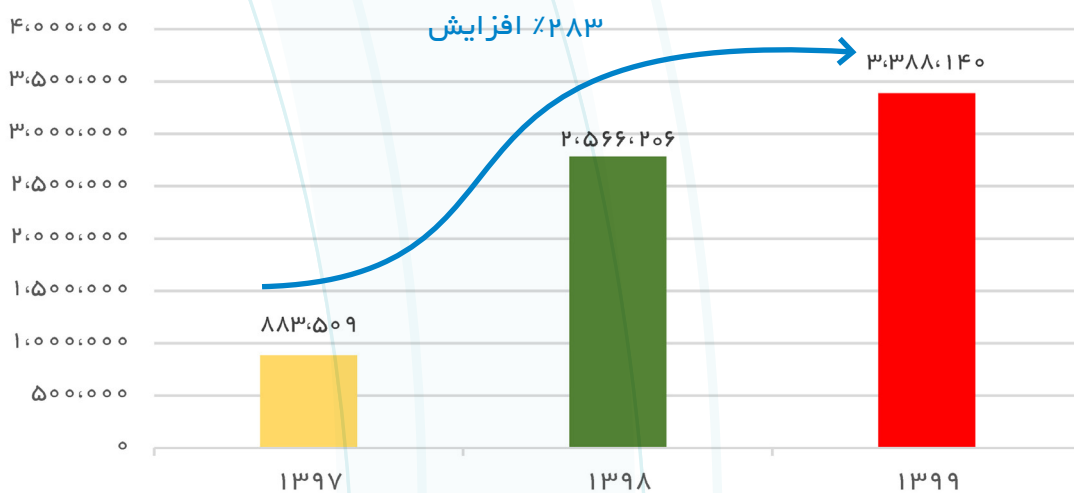
اهم دستاوردها:

- کسب عنوان صادرکننده نمونه استانی در ۲ سال متوالی ۱۳۹۸ و ۱۳۹۹
- خروج شرکت از لیست آلاینده‌گی
- رفع عدم انطباقات حاصل از ممیزی های داخلی و بیرونی
- انعقاد قرارداد با شرکت دانش بنیان جهت توسعه خطوط تولید جدید و انجام مطالعات پیش امکان سنجی استحصال عصاره و اسانس

درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)



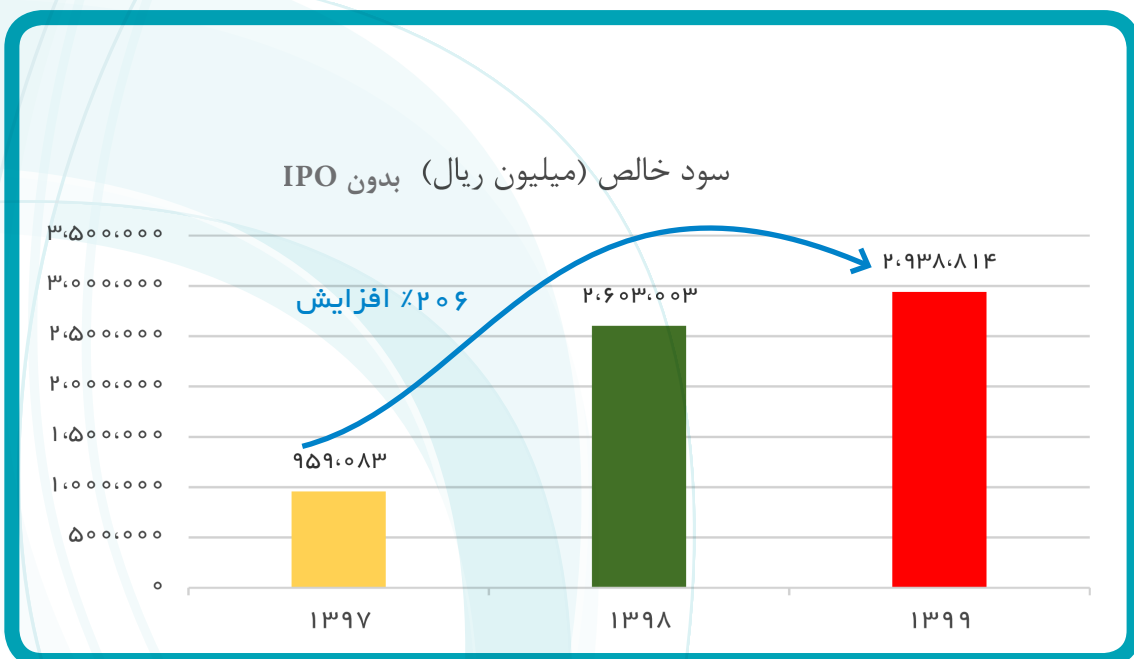
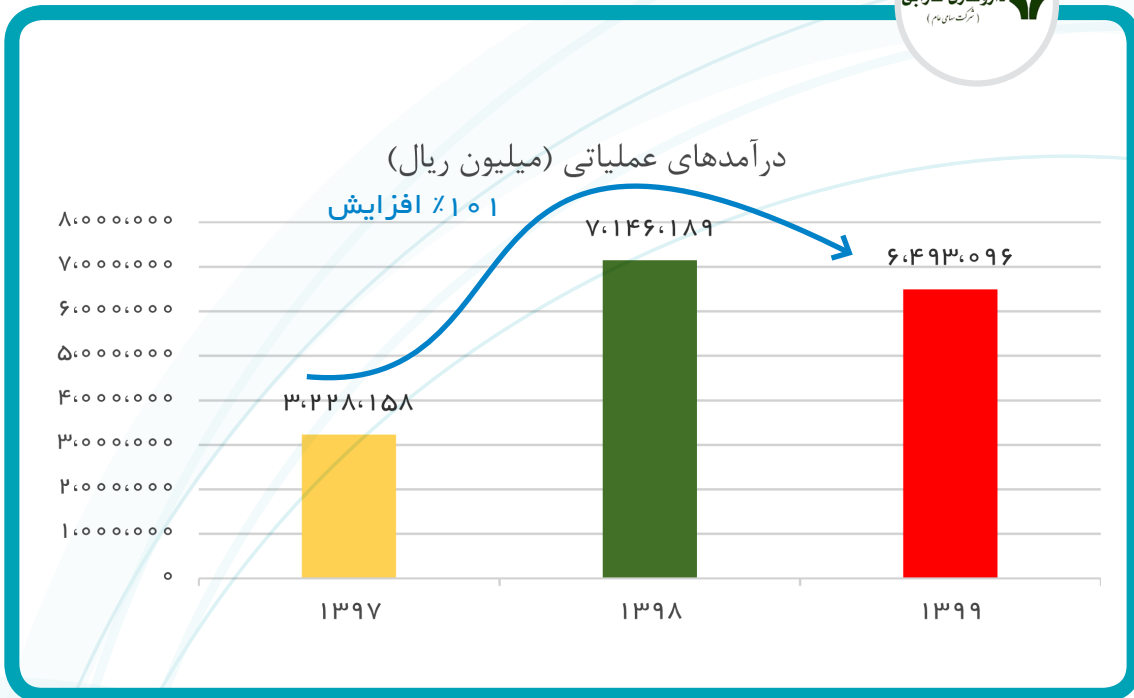
سود خالص (میلیون ریال) بدون IPO



* طی سال ۱۳۹۸ شرکت پارس دارو مبلغ ۸۹۶,۲۱۸ میلیون ریال نیز سود خالص ناشی از عرضه اولیه سهام شرکت های زیر مجموعه در بازار سرمایه داشته است.

اهم دستاوردها:

- افزایش ۱۵۳ درصدی فروش و ۲۸۳ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- اخذ پروانه ۲۳ محصول جدید
- تهیه زیر ساخت های لازم برای تمدید گواهی GMP بخش ها
- اجرای پروژه بهسازی و اصلاحات GMP در بخش نیمه جامدات
- آغاز پروژه ایجاد خط سافت ژل که تا پایان سال ۱۴۰۰ به بهره برداری خواهد رسید
- ارسال اولین محموله صادراتی دارو به ازبکستان
- ارسال محموله ۲۹۶۰۰۰ دلاری صادراتی به کشور افغانستان

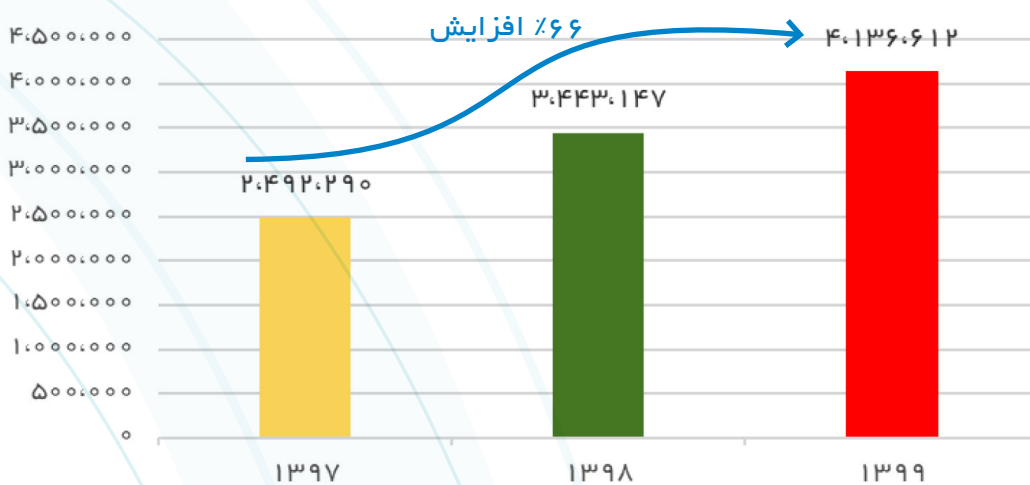


* طی سال ۱۳۹۸ شرکت داروسازی فارابی مبلغ ۱,۲۸۵,۴۸۴ میلیون ریال نیز سود خالص ناشی از عرضه اولیه سهام شرکتهای پخش هجرت و ژلاتین کپسول ایران در بازار سرمایه داشته است.

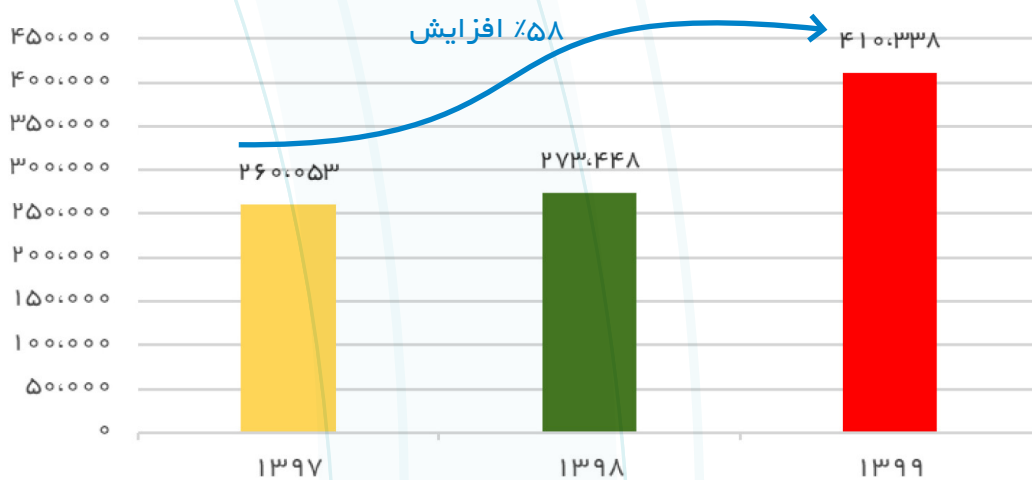
اهم دستاوردها:

- افزایش ۱۰۱ درصدی فروش و ۲۰۶ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- صادرات محصولات به بلاروس
- آغاز پروژه ساخت خط تولید داروهای هازارد و عقد قرارداد انتقال دانش فنی محصولات هازارد از یک شرکت خارجی
- وصول مطالبات از شرکت توسعه دارویی رسا

درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)



سود خالص (میلیون ریال)

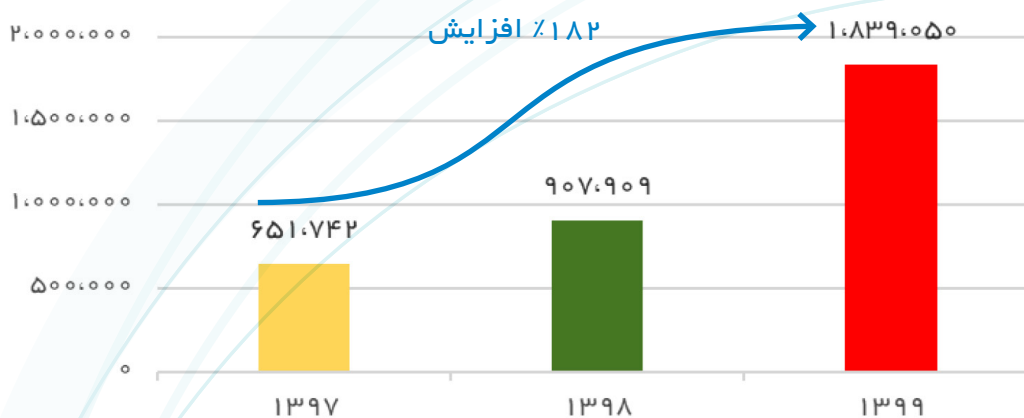


اهم دستاوردها:

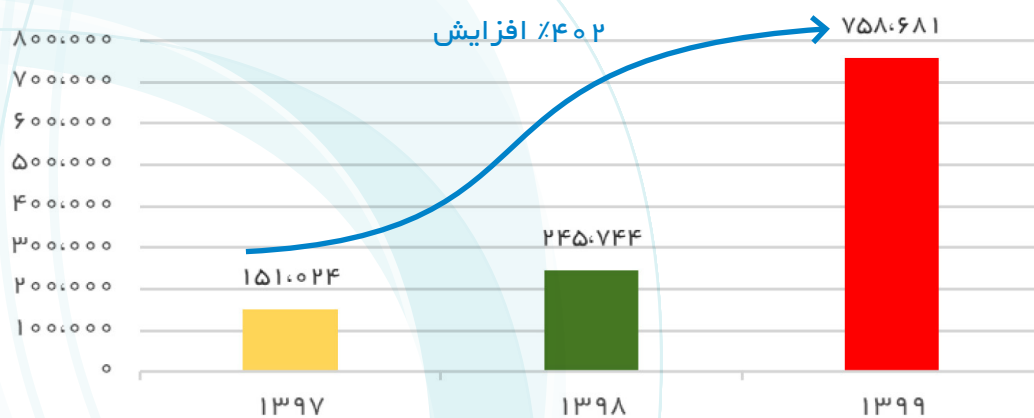
- افزایش ۶۶ درصدی فروش و ۵۸ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- بیش از ۹۰ درصد از کل فروش شرکت به بخش خصوصی
- توسعه بازار تجهیزات پزشکی، افزایش سهم فروش، احیای بازارهای از دست رفته و ورود به بازارهای جدید
- رشد فروش و حفظ بازار محصولات دندانپزشکی و کسب سهم ۹۵ درصدی بازار آمالگام
- پایبندترین دوره وصول مطالبات در تاریخ فعالیت شرکت
- کسب رتبه اول در صنعت دارو و تجهیزات پزشکی و رتبه پانزدهم در کل صنایع کشور در رتبه بندی اتاق بازرگانی
- کسب امتیاز ۶۰۰ و رتبه A در استعلام رتبه بندی بانک مرکزی در خصوص میزان اعتبار شرکت و شفافیت عملکرد مالی نزد بانکها
- ورود به بازار مواد اولیه جانبی دارویی برای اولین بار
- راه اندازی مجدد واحد فروش داروهای تک نسخه ای جهت افزایش سهم بازار شرکت
- اخذ مجوز واردات دارو و مواد اولیه دارویی دامی از وزارت جهاد کشاورزی در راستای توسعه بازار



درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)



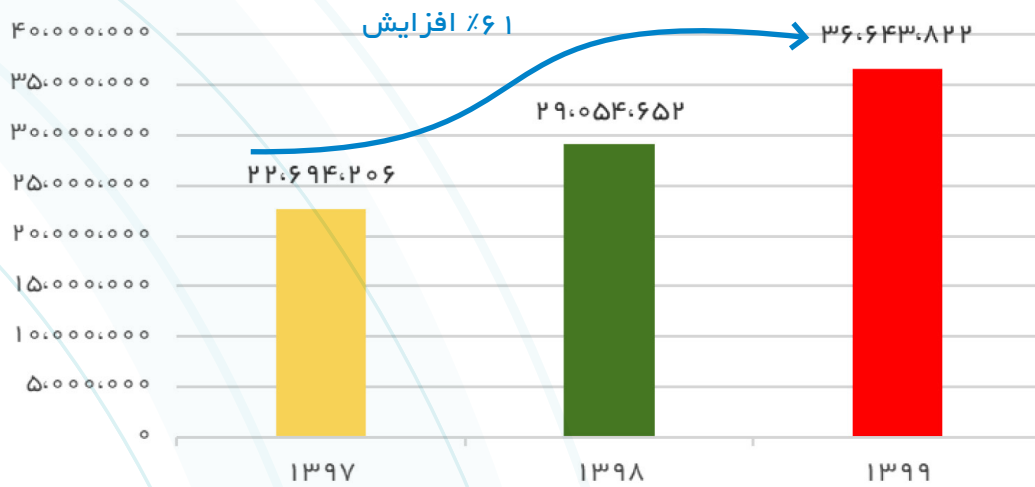
سود خالص (میلیون ریال)



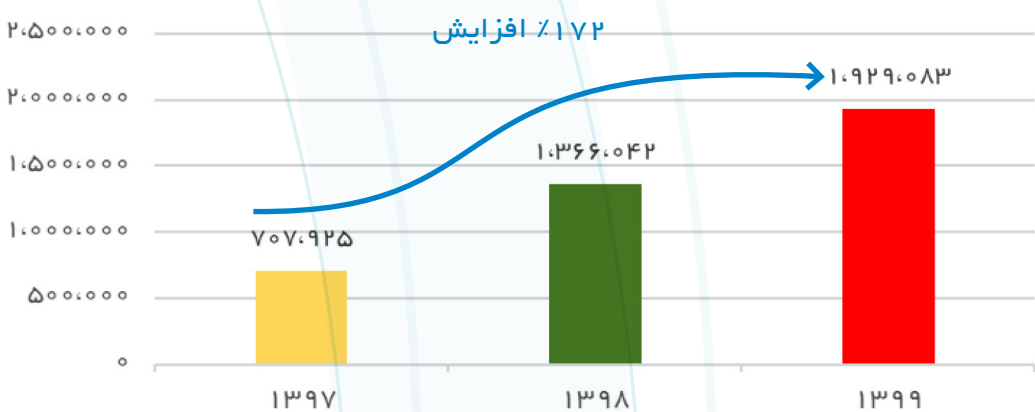
اهم دستاوردها:

- افزایش ۱۸۲ درصدی فروش و ۴۰۲ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- رکورد بیشترین میزان تولید و فروش در تاریخ فعالیت شرکت
- فروش و عرضه ۲ محصول جدید (طعم دار و مرواریدی)
- تولید کپسول های جدید ژلاتین ماهی و بومی سازی دانش فنی
- دریافت گواهی GMP برای خطوط تولید
- ساخت انبار محصول و واحد میکروبی با الزامات GMP
- عرضه اولیه در بورس و ورود به بازار سرمایه

درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)



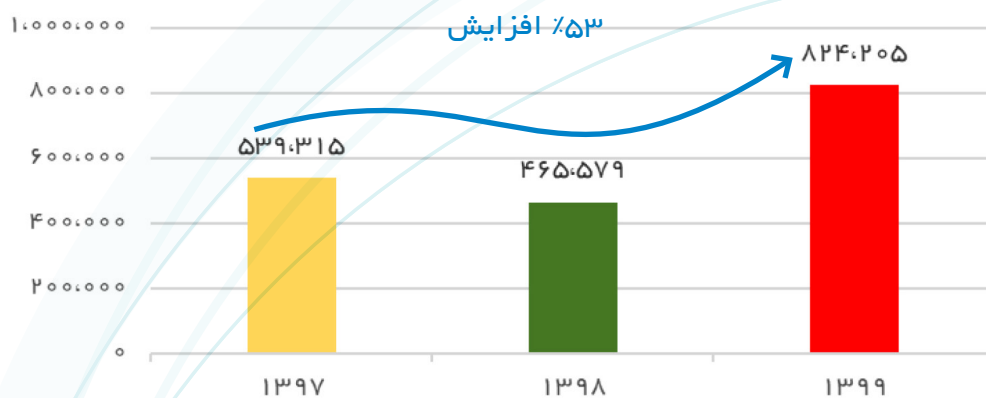
سود خالص (میلیون ریال)



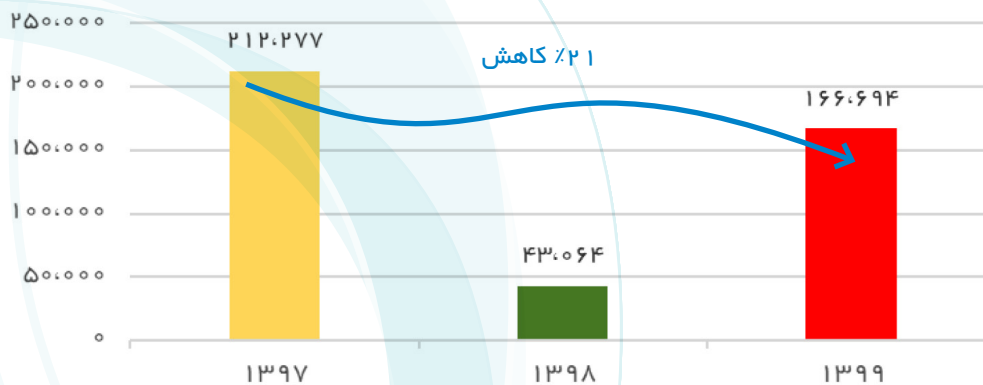
اهم دستاوردها:

- افزایش ۶۱ درصدی فروش و ۱۷۲ درصدی سود از سال ۱۳۹۷
- توسعه و نوسازی ناوگان حمل و نقل به تعداد ۸ دستگاه اسکانیا و ۱۵ دستگاه ایسوزو و ۱۵ دستگاه کامیون هیوندا
- تأسیس مرکز در استان قم و گلستان برای افزایش نفوذ در بازار
- تأسیس زیرساختهای لازم در انبار مرکزی و مرکز اصفهان برای توزیع داروهای تحت کنترل
- افزایش سهم بازار در فروش به داروخانه های بخش خصوصی و محصولات تولید داخل
- عرضه اولیه در بورس و ورود به بازار سرمایه

درآمدهای عملیاتی (میلیون ریال)



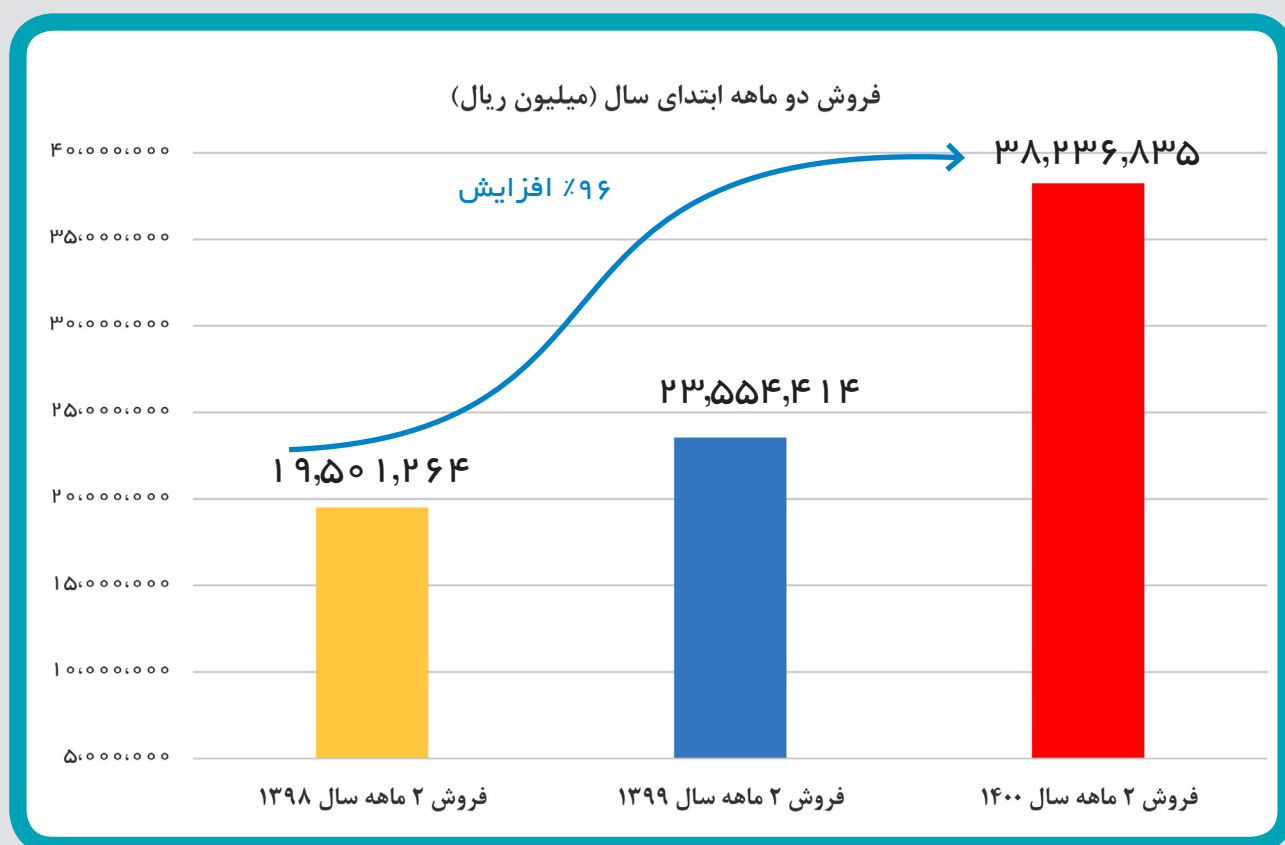
سود خالص (میلیون ریال)



اهم دستاوردها:

- افزایش ۵۳ درصدی فروش از سال ۱۳۹۷
- تمدید GMP خطوط تولید تا سال ۱۴۰۱ شامل خطوط پرخطر، LVHV، نارکوتیک، پپتید غیر استریل ۱ (گلاتیرامر) و پپتید غیر استریل ۲
- کاهش دوره توسعه دانش فنی و ماده موثره و ورود به بازار به طور متوسط از ۴/۵ سال به ۶ ماه در پروژه‌های جدید
- اخذ ۱۵ پروانه محصول جدید و تمدید ۲۳ پروانه محصولات موجود
- تولید و توسعه دانش فنی داروهای درمانی ویروس کرونا شامل تولید صنعتی ماده موثره آنتی ویروس رمدسیویر و فاویپیراویر
- توسعه دانش فنی فرمولاسیون برای تولید کپسول های آنتی ویروس اسلتامیویر و آتازاناویر برای اولین بار در کشور

فروش دوماهه ابتدای سال شرکت های گروه دارویی تامین

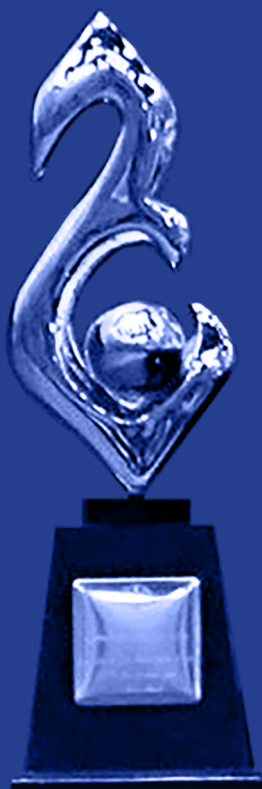


TPICO

شرکت سرمایه گذاری دارویی تامین (سهانی نام)

این مسیر ادامه دارد...

تیپیکو هلدینگ برتر شستا
در جهش تولید و رشد بهره‌وری





شرکت سرمایه‌گذاری تامین اجتماعی



TPICO

شرکت سرمایه‌گذاری دارویی تامین (سهامی عام)



شرکت سرمایه‌گذاری تامین اجتماعی



TPICO

شرکت سرمایه‌گذاری دارویی تامین (سهای عام)

TPICO

**TAMIN PHARMACEUTICAL
INVESTMENT COMPANY(PJS)**